



ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

Μήνυμα της ΣΥΝΤΑΚΤΙΚΗΣ ΟΜΑΔΑΣ

Νοέμβριος 2023 με πλούσιο σε ύλη και με πολλά εξειδικευμένα άρθρα που αφορούν κλαδικά ή λογιστικά ή φοροτεχνικά θέματα. Επίσης υπάρχουν τα link όλων των ενημερωτικών εκπομπών όπου μπορείτε να δείτε σε βίντεο όλα τα νέα που αφορούν τον κλάδο για τον προηγούμενο μήνα.

- Εκδηλώσεις
- Εκπομπές στο κανάλι της ΠΑΕΛΟ
- Άρθρα
- Και ο Δεκάλογος της Οικονομίας

Ένα μεγάλο ευχαριστώ στους συναδέλφους που συμμετείχαν στο τεύχος μας με τα εξαιρετικά τους άρθρα.

Η ομάδα σύνταξης

ΑΡΘΡΟΓΡΑΦΙΑ

ΣΕΛ.2: ΕΚΠΟΜΠΕΣ & ΕΚΔΗΛΩΣΕΙΣ
ΣΕΛ.6: ΣΥΝΤΕΥΞΗ ΛΑΜΠΡΟΥ ΜΠΕΛΕΣΗ
ΣΕΛ.7: ΕΚΛΟΓΕΣ ΟΕΕ
ΣΕΛ.8: ΛΑΜΠΡΟΣ ΜΠΕΛΕΣΗΣ
ΠΟΙΑ Η ΠΟΡΕΙΑ ΤΟΥ ΚΛΑΔΟΥ ΣΤΟ ΜΕΛΛΟΝ – ΠΟΙΑ Η ΣΠΟΥΔΑΙΟΤΗΤΑ ΤΟΥ ΟΕΕ ΓΙΑ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ ΚΑΙ ΤΙ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΠΕΤΥΧΟΥΜΕ ΑΠΟ ΕΔΩ ΚΑΙ ΕΜΠΡΟΣ
ΣΕΛ.9: ΜΑΡΙΑ ΣΚΟΤΑΔΗ
MARKETING ΚΑΙ ΜΕΣΑ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗΣ ΔΙΚΤΥΩΣΗΣ ΠΩΣ ΘΑ ΚΑΝΟΥΝ ΤΗΝ ΑΤΟΜΙΚΗ ΜΟΥ ΕΙΚΟΝΑ ΚΑΙ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΜΟΥ ΕΛΚΥΣΤΙΚΗ ΣΤΑ SOCIAL;
ΣΕΛ.11: ΔΟΥΚΕΡΗΣ ΤΑΣΟΣ
ΤΙ ΕΧΕΙ ΚΑΙ ΤΙ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΠΕΡΙΜΕΝΕΙ Ο ΚΛΑΔΟΣ ΤΩΝ ΛΟΓΙΣΤΩΝ ΑΠΟ ΤΟ ΟΕΕ.
ΣΕΛ.12: ΜΑΝΩΛΗΣ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣ
ΒΡΑΧΥΧΡΟΝΙΕΣ ΜΕΤΡΗΣΕΙΣ
ΣΕΛ.13: ΚΑΜΠΑΡΗ ΜΑΤΟΥΛΙΑ
ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΑΠΟ ΤΙΣ ΑΠΟΛΥΣΕΙΣ
ΣΕΛ.14: ΧΟΥΛΙΑΡΑΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ
ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΚΑΙ ΕΡΜΗΝΕΙΑ ΤΟΥ ΕΜΠΟΡΙΚΟΥ ΚΥΚΛΟΥ ΣΕ ΜΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ
ΣΕΛ.16: ΡΑΓΤΣΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΤΕΧΝΙΤΗ ΝΟΜΟΣΥΝΗ: Η ΧΡΗΣΗ ΤΗΣ ΣΤΗ ΣΩΗ ΤΟΥ ΑΝΘΡΩΠΟΥ ΚΑΙ ΣΤΗ ΜΑΧΗ ΚΑΤΑ ΤΗΣ ΦΟΡΟΔΙΦΟΥΤΗΣ – ΤΑ ΒΕΤΙΚΑ ΚΑΙ ΤΑ ΑΡΝΗΤΙΚΑ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΦΑΡΜΟΓΗ ΤΗΣ
ΣΕΛ.18: ΜΑΝΤΖΑΒΙΝΟΥ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΑ
Η ΓΕΝΝΟΙΑ ΤΗΣ ΑΠΟΓΡΑΦΗΣ
ΣΕΛ.19: ΑΝΙΚΑ ΠΑΝΩΣΛΗ
ΑΚΟΛΟΥΘΩΝΤΑΣ ΣΠΟΥΔΕΣ ΣΤΗ ΛΟΓΙΣΤΙΚΗ – ΜΙΑ ΣΥΓΧΡΟΝΗ ΠΡΟΣΕΓΓΙΣΗ ΓΙΑ ΤΙΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΚΑΙ ΤΟΥΣ ΤΟΜΕΙΣ ΑΠΟΡΡΟΦΗΣΗΣ
ΣΕΛ.20: ΓΚΟΛΦΗΣ Γ. ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΠΕΡΙ ΧΡΗΜΑΤΟΣ Ο ΛΟΓΟΣ
ΣΕΛ.21: ΛΑΜΠΡΟΣ ΜΠΕΛΕΣΗΣ
ΤΟ ΝΕΟ ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΟ ΝΟΜΟΣΧΕΔΙΟ. ΠΙΘΑΝΕΣ ΑΛΛΑΓΕΣ ΚΑΙ ΜΙΑ ΠΡΟΤΑΣΗ ΠΟΥ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΒΟΗΘΗΣΕΙ!
ΣΕΛ.23: ΔΕΚΑΛΟΓΟΣ ΤΗΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ ΑΠΟ ΤΗΝ ΜΑΡΙΑ ΣΚΟΤΑΔΗ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS



Μήνυμα της ΠΑ.Ε.Λ.Ο.

Αντικειμενικά κριτήρια ξανά λοιπόν μετά από 30 περίπου χρόνια.

Τότε είχαν εφαρμοστεί στο διάστημα 1994-1999 και τα είχε εμπνευστεί ο τότε υπουργός Οικονομικών κος Αλέκος Παπαδόπουλος, εφαρμόστηκαν δε στο διάστημα 1994-1999

Βέβαια με τα υπερόπλα που διαθέτει η ΑΑΔΕ αυτή τη στιγμή είναι λίγο οξύμωρο να εφαρμόζουμε αντικειμενικά κριτήρια

Ποια είναι αυτά:

- MYDATA
- FOLLOW THE MONEY
- ΤΕΧΝΙΤΗ ΝΟΗΜΟΣΥΝΗ

Για τα νέα τελικά αντικειμενικά κριτήρια πριν ακόμη οριστικοποιηθούν δεν μπορούμε να κάνουμε να έχουμε οριστική άποψη.

Όμως ας θυμηθούμε μάι πρόταση του ΟΕΕ που ταυτίζεται και με την πάγια θέση της ΠΑΕΛΟ που περιλαμβάνεται και στην ιδρυτική διακήρυξη της ΠΑΕΛΟ

Στόχος λοιπόν είναι η καθιέρωση ενός ενιαίου συστήματος φορολογίας εισοδήματος για φυσικά πρόσωπα, μισθωτούς, αυτοαπασχολούμενους και ατομικές επιχειρήσεις, με φορολόγηση του καθαρού εισοδήματος (έσοδα – έξοδα) για όλους κάτι παρόμοιο με το σύστημα της Αμερικής.

Στα έξοδα πρέπει να υπάγονται όλες οι συναλλαγές που έχουν γίνει ηλεκτρονικά και η πληρωμή έχει γίνει με κάρτα ή και μετρητά (χωρίς όριο ποσού κατά την δική μου άποψη).

Με την διασύνδεση των POS με την ΑΑΔΕ αυτόματα μπορεί να γίνει καταχώρηση των εξόδων στην καρτέλα του φορολογούμενου με την προϋπόθεση οι αποδείξεις να είναι ονομαστικές και να αναγράφουν το ΑΦΜ του καταναλωτή/συναλλασσόμενου σε πληρωμές με μετρητά.

Την στιγμή της συναλλαγής της λιανικής πώλησης αφού θα υπάρχει διασύνδεση σε κάθε συναλλαγή θα γίνεται αυτόματα απόδοση ΦΠΑ και θα προσθίσω στην συνέχεια ο επιτηδευματίας θα λαμβάνει το πιθανόν πιστωτικό υπόλοιπο ΦΠΑ πίσω μετά την υποβολή της περιοδικής δήλωσης εντός μηνός. Έτσι μόνο θα υπάρχει σημαντικό κίνητρο για απαίτηση απόδειξης γιατί πλέον ο καταναλωτής δεν θα έχει το κίνητρο να μην λάβει απόδειξη γιατί θα έχει όφελος από την φορολογία εισοδήματος.

ΚΑΙ ΜΗΝ ΞΕΧΝΑΜΕ 10/12/2023 ΨΗΦΙΖΟΥΜΕ ΣΤΟ ΟΕΕ

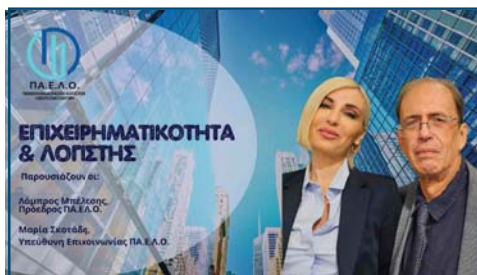
ΑΣ ΣΥΜΜΕΤΑΣΧΟΥΜΕ ΟΛΟΙ ΣΤΙΣ ΚΡΙΣΙΜΟΤΕΡΕΣ ΕΚΛΟΓΕΣ ΤΟΥ



ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

Εκπομπές & Εκδηλώσεις

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS



Στην εκπομπή του καναλιού της ΠΑΕΛΟ

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ & ΛΟΓΙΣΤΗΣ -1-11-2023

Ο Λάμπρος Μπελέσης & Η Μαρία Σκοταδη για τα σημαντικότερα προγράμματα Εσπα που μπορείτε να προτείνετε στους πελάτες σας

<https://www.youtube.com/watch?v=hpb0EKes5ew>

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ & ΛΟΓΙΣΤΗΣ -10-11-2023

Στην εκπομπή αυτή μιλάμε για το υπό διαβούλευση νέο φορολογικό νομοσχέδιο και για την λύση τις επόμενης μέρας αν τελικά ισχύσει που είναι η Ικε η Επε και η Αε

https://www.youtube.com/watch?v=FDXl94_YAxA&t=2s

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ & ΛΟΓΙΣΤΗΣ-15-11-2023

Δείτε το βίντεο της εκπομπής επιχειρηματικότητα και λογιστής στην οποία συζητάμε για το λογιστικό γραφείο ως επιχείρηση , και πως και με ποια λογική το λειτουργούμε Και φυσικά δεν ήταν δυνατόν να μην γίνει αναφορά και στο νέο φορολογικό νομοσχέδιο που μας απασχολεί όλους

<https://www.youtube.com/watch?v=-3b0DwblZJQ>

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ & ΛΟΓΙΣΤΗΣ- 30-11-2023

Στην εκπομπή αυτή μιλάμε για start up επιχειρήσεις

Τι είναι καινοτόμα επιχείρηση

Πως μπορεί να χρηματοδοτηθεί

Τι πρέπει να προσέξει ένας νέος επιχειρηματίας με μια καινοτόμα ιδέα ώστε αυτή να γίνει project και να υλοποιηθεί

<https://www.youtube.com/watch?v=0oYanTFxsH8>



ΕΠΙΚΑΙΡΟΤΗΤΑΣ ΑΝΑ...ΛΥΣΗ - 06-11-2023

Τα θέματα μας είναι :

- Νέο Φορολογικό Νομοσχέδιο
- Νέο καθεστώς βραχυχρόνιων μισθώσεων
- Ψηφιακή κάρτα εργασίας και ποτέ θα εφαρμοσθεί
- Τι αλλάζει στον ΤΑΠ
- Τέλη κυκλοφορίας

Την εκπομπή παρουσίασαν Ελισαβετ Μπλατσιου, Μαρία Παπαδακη. Σχολίαζε ο Παναγιώτης Ράγκος

Η ΠΑΕΛΟ πάντα δίπλα στην Ενημέρωση των συναδέλφων
<https://www.youtube.com/watch?v=-xXE9Hzna0I>

ΕΠΙΚΑΙΡΟΤΗΤΑΣ ΑΝΑ... ΛΥΣΗ - 13 -11 -2023

Τα θέματα της εκπομπής :

- * τις αλλαγές της τελευταίας στιγμής στο νέο φορολογικό νομοσχέδιο
 - * Την απόδοση Αφμ σε ανήλικους
 - * Την διαδικασία προσφύγων σε περίπτωση που ο φορολογικός έλεγχος επιβάλει παράλογα ποσά
 - * Τα παρελκόμενα προβλήματα που δημιουργεί στους Ελεύθερους Επαγγελματίες το νέο νομοσχέδιο (απώλεια επιδομάτων ,απώλεια θέσεων παιδικών σταθμών για τα παιδιά τους κλπ)
 - * Τις 18 νέες ηλεκτρονικές εφαρμογές για μισθωτούς
- Την εκπομπή παρουσιάζουν :Ελισαβετ Μπλατσιου, Μαρία Παπαδακη. Στο σχολιασμό Παναγιώτης Ραγκος

<https://www.youtube.com/watch?v=Sl0znAtxz5c>

ΕΠΙΚΑΙΡΟΤΗΤΑΣ ΑΝΑ... ΛΥΣΗ - 20 - 11- 2023

Μεταξύ των ενημερωτικών θεμάτων που συζητάμε παρουσιάζουμε τι πιθανές αλλαγές θα υπάρξουν στο νέο φορολογικό νομοσχέδιο και πως περίπου περιμένουμε την εφαρμογή του

Την εκπομπή παρουσιάζουν Ελισαβετ Μπλατσιου, Μαρία Παπαδακη

Στον σχολιασμό Παναγιώτης Ραγκος

<https://www.youtube.com/watch?v=j9A3mVe6Mss>

ΕΠΙΚΑΙΡΟΤΗΤΑΣ ΑΝΑ... ΛΥΣΗ - 27 -11 -2023

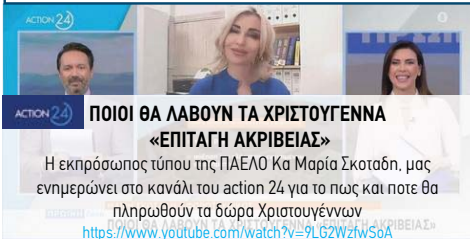
Η εκπομπή της ΠΑΕΛΟ που μας ενημερώνει για τα τρέχοντα λογιστικά φοροτεχνικά ζητήματα για την εβδομάδα που πέρασε

Αξίζει να την παρακολουθήσετε

Παρουσιάζουν Ελισαβετ Μπλατσιου, Μαρία Παπαδακη

Σχολιασμός Παναγιώτης Ραγκος

<https://www.youtube.com/watch?v=4oc-tVzCvg>



ΠΟΙΟΙ ΘΑ ΛΑΒΟΥΝ ΤΑ ΧΡΙΣΤΟΥΓΕΝΝΑ

«ΕΠΙΤΑΓΗ ΑΚΡΙΒΕΙΑΣ»

Η εκπρόσωπος τύπου της ΠΑΕΛΟ Κα Μαρία Σκοταδη, μας ενημερώνει στο κανάλι του action 24 για το πως και ποτε θα πληρωθούν τα δώρα Χριστουγεννιω

<https://www.youtube.com/watch?v=9LG2Wzfw50A>

INTERVIEW

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ με τον

ΑΠΟΣΤΟΛΗ ΣΤΑΥΡΙΔΗ

Λογιστής-Φοροτεχνικός
Πρόεδρος Σ.Ε.Ε.Α.ΦΟ. Νομού
Πρέβεζας

Παρουσιάζει ο
Τάσος Δουκέρης
Αντιπρόεδρος ΠΑ.Ε.Λ.Ο.

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΜΕ ΤΟΝ ΑΠΟΣΤΟΛΗ ΣΤΑΥΡΙΔΗ 3-11-2023

Ευχαριστώ θερμά τον πρόεδρο του συλλόγου Λογιστών- Φοροτεχνικών Νομού Πρεβέζης και εξαιρετικό συνάδελφο Apostolis Stavridis , για την συνέντευξη που μου παραχώρησε για όλα τα καυτά θέματα του κλάδου μας, που αναζητούν επίμονα λύσεις. Έχει εξαιρετικό ενδιαφέρον να παρακολουθήσετε την εκπομπή !

<https://www.youtube.com/watch?app=desktop&feature=youtu.be&si=JK-Yq5WPRXh0YAXYS&v=9a001-ZHn7w>

INTERVIEW

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ με την

ΜΑΡΙΑ ΡΕΝΤΖΙΟΥ

Λογίστρια - Οικονομικός
Σύμβουλος

Παρουσιάζει ο
Τάσος Δουκέρης
Αντιπρόεδρος ΠΑ.Ε.Λ.Ο.

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΜΕ ΤΗ ΜΑΡΙΑ ΡΕΝΤΖΙΟΥ16-11-2023

Η συνέντευξη της εβδομάδας με την καλή μου φίλη και συνάδελφο Μαρία Ρέντζιου ! Μιλήσαμε για τα πάντα κυριολεκτικά! Εκλογές στο ΟΕΕ, νέο φορολογικό, mydata, ψηφιακή κάρτα εργασίας και βέβαια για τον ρόλο του λογιστή στο παρόν και το μέλλον...Αξίζει να την παρακολουθήσετε!

<https://www.youtube.com/watch?v=jlR67-Wc6bw>

INTERVIEW

ΕΚΤΑΚΤΗ ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ με το

ΛΑΜΠΡΟ ΜΠΕΛΕΣΗ

Υποψήφιος μέλος Συνέλευσης
Αντιπροσώπων του ΟΕΕ με τον συνδυασμό ΔΗ.ΚΙ.Ο.
ΚΑΤΩΤΕΡΟΙ ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΟΙ

Παρουσιάζει ο
Τάσος Δουκέρης
Αντιπρόεδρος ΠΑ.Ε.Λ.Ο.

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΜΕ ΤΟΝ ΛΑΜΠΡΟ ΜΠΕΛΕΣΗ 29-11-2023

<https://www.youtube.com/watch?app=desktop&v=1Y7u4WakZA&t=875s>

Ο Λάμπρος Μπέλεσης, Πρόεδρος της ΠΑ.Ε.Λ.Ο. και Υποψήφιο μέλος Συνέλευσης Αντιπροσώπων του ΟΕΕ με τον συνδυασμό ΔΗ.ΚΙ.Ο. σε μια έκτακτη συνέντευξη απαντά στον Τάσο Δουκέρη και στην Μαρία Σκοταδή σε κρίσιμα ερωτήματα!

☑ Υπογραφή χαρακτηρισμών my-data από το πρώτο ευρώ

☑ Υπογραφή δηλώσεων από το πρώτο ευρώ

☑ Ασθένεια Λογιστή

☑ Πρόστιμα

☑ Σταθερό πλαίσιο δηλώσεων

☑ Κώδικας δεοντολογίας λογιστών

☑ Νόμος 4557 συνυπευθυνότητας λογιστών που είναι ένα φοβερό αγκάθι για τον κλάδο

☑ Παρουσία μας σε ΔΟΥ ΕΦΚΑ και ΕΛΚΕ με την ιδιότητα μας όπως ακριβώς οι δικηγόροι

☑ Ελάχιστες τιμές / αμοιβές

☑ Εκπαίδευση Λογιστών

☑ Επικαιροποίηση και κωδικοποίησης φορολογικής και ασφαλιστικής νομοθεσίας

☑ Σταθερό φορολογικό καθεστώς

☑ Ψήφους των συναδέλφων από τα ΤΕΙ στο ΟΕΕ



ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

Δελτίο Τύπου

Διεξήχθη με επιτυχία η εκδήλωση της ΠΑΕΛΟ με θέμα :

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΕΠΙΜΕΛΗΤΗΡΙΟ ΕΛΛΑΔΟΣ

Ο ΡΟΛΟΣ ΤΟΥ Ο ΣΚΟΠΟΣ ΤΟΥ ΚΑΙ Η ΣΧΕΣΗ ΤΟΥ ΜΕ ΤΟΥΣ ΛΟΓΙΣΤΕΣ - ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΟΥΣ

7/11/2023



Μας τίμησαν με την παρουσία τους

- ο υπουργός εργασίας Άδωνις Γεωργιάδης
- ο πρόεδρος του ΟΕΕ Κωνσταντίνος Κολlias
- ο πρόεδρος του ΣΟΛΠ Δημήτρης Ιωακίμης
- ο πρόεδρος του ΛΣΑ Μιχάλης Πόλυγερ
- ο δάσκαλος Γιώργος Χριστοπούλου .
- ο πρόεδρος της φορολογικής επιθεώρησης Βάλια Χριστοπούλου

Από πλήθος ΠΑΕΛΟ μετεκπαιδευμένων

• Ο Πρόεδρος Λάμπρος Μπέλεσης

• Ο Αντιπρόεδρος Τάσος Δουκέρης

* Η εκπρόσωπος τύπου Μαρία Σκατσά

και πλήθος εκλεκτών συναδέλφων λογιστών και εφοριακών, αλλά και ενεργών πολιτών.....

* Την εκδήλωση συντόνισε ο δημοσιογράφος Νίκος Υποφάντης

Στην σημερινή εκδήλωση αυτή με θέμα το ΟΕΕ, ο ρόλος του και η σχέση του με τους λογιστές_οικονομολόγους ανακοινώσαμε επίσημα και την συμμετοχή στο εκλογικό ο πρόεδρος της ΠΑΕΛΟ Λάμπρος Μπέλεσης , αποδεχόμενος την πρόκληση του προέδρου του ΟΕΕ.

Στην εκδήλωση μεταξύ άλλων επώθηκαν και τα εξής :

* Ο Υπουργός εργασίας τόνισε τον σημαντικό ρόλο των λογιστών και το έργο τους στην διάρκεια της πανδημίας ενώ αναφέρθηκε στην σημαντική συνεργασία του ΟΕΕ και του Προέδρου του στην διάρκεια της Πανδημίας και την αμεσότητα που υπήρξε στην ανεύρεση λύσεων στα σοβαρά προβλήματα που αντιμετώπισαν τότε καθώς επίσης και στα διαφορά αλλά θέματα που λύθηκαν στην διάρκεια της θητείας του στο υπουργείο ανάπτυξης και αφορούσαν τους λογιστές οικονομολόγους

* Ο Πρόεδρος του Οεε αναφέρθηκε στο έργο της ΠΑΕΛΟ που την τετραετία που πέρασε και έκανε αποτίμηση των θεμάτων που λύθηκαν ενώ παράλληλα ανέφερε την ατζέντα του για την επόμενη τετραετία

* Ο Πρόεδρος της ΠΑΕΛΟ αναφέρθηκε στο ποσό ιαχυροποιημένων είναι πλέον ο ρόλος του λογιστή Φοροτεχνική για την οικονομία την επιχείρηση τον ίδιο υπενθύμιζε προς τον υπουργό εργασίας την πρόταση της ΠΑΕΛΟ για την απλοποίηση της διαδικασίας πρόσληψης στο Έργον και ανακοίνωσε την συμμετοχή του στις εκλογές με το ψηφοδέλτιο της ΔΗ.ΚΙ.Ο

* Ο Πρόεδρος του ΛΣΑ αναφέρθηκε στο έργο του ΟΕΕ αλλά και την δική του προσφορά και συμμετοχή στην τετραετία που πέρασε

* Ο Προεδρος του ΣΟΛΠ έκανε μια αναδρομή με την σειρά του στο έργο του Οεε αλλά και στην δική του συνδρομή σε αυτό το έργο την τετραετία που πέρασε

* Ο Αντιπρόεδρος της ΠΑΕΛΟ τόνισε τα θέματα ζητήματα του κλάδου μας που αποτελούν πάγιες θέσεις της ΠΑΕΛΟ και θέματα της που απαιτούν επίμονα λύσεις όπως η ασθένεια λογιστή, η υπογραφή των δηλώσεων από το πρώτο ευρώ, η συμμετοχή των πτυχιούχων ΤΕΙ στο ΟΕΕ, η απλοποίηση του ασφαλιστικού και φορολογικού συστήματος, η σταθερότητα στις προθεσμίες και πολλά άλλα θέματα.....

* Η εκπρόσωπος τύπου της ΠΑΕΛΟ αναφέρθηκε στα προβλήματα της καθημερινότητας του λογιστικού γραφείου και το ποσό δύσκολη είναι η καθημερινότητα για τον κάθε συναδέλφο και απαραίτητη σε όλους τους πολίτες και επιχειρηματίες είναι πλέον ο λογιστής

* Ο Γιώργος Χριστοπούλου αναφέρθηκε στην σπουδαιότητα του ρόλου του ΟΕΕ και του λογιστή Φοροτεχνική μίλησε και αυτός για τις δυσκολίες που αντιμετώπισε και αντιμετώπιζει ο κλάδος και ανακοίνωσε με την σειρά του την υποψηφιότητα του με τον ψηφοδέλτιο της ΔΗ.ΚΙ.Ο

* Ο Νίκος Υποφάντης κλείνοντας και ανακεφαλαιώνοντας τα κυρία σημεία της εκδήλωσης ευχήθηκε καλή επιτυχία στην επερχόμενη εκλογές του ΟΕΕ στον υποψήφιο Πρόεδρο κ Κολlias και στους υποψηφίους στο ψηφοδέλτιο του κ Ιωακίμη Μπέλεση Πόλυγερ Χριστοπούλου

Για την ΠΑΕΛΟ Λάμπρος Μπέλεσης Πρόεδρος Τάσος Δουκέρης

Το μέλη της διοίκησης

Βασίλης Παναγιωτοπούλου

Άννα Σπασή

Γιώργος Φεσσάτος

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

Ο Λογιστικός Σύλλογος Αθηνών και η Π.Α.Ε.Λ.Ο. διοργανώνουν στις
16/11/2023, 17:00-20:30

ΔΙΑΔΙΚΤΥΑΚΟ ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΟ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΟ ΣΕΜΙΝΑΡΙΟ

Με θέμα **myDATA:**

Διαδικασίες και υποχρεώσεις από 01/01/2024

Στην εκδήλωση παρευρέθηκαν οι δύο πρόεδροι των συλλόγων

- ΛΣΑ Μιχάλης Πόλυγερ
 - ΠΑΕΛΟ Λάμπρος Μπέλεσης
- και οι εξειδικευμένοι σε θέματα Mydata εισηγητές
- Νίκος Σπυριδούλος CEO I-SPiRIT
 - Νικήτας Κατσαράς Διευθυντής Συμβουλής SOFTONE SA

ΤΑ ΘΕΜΑΤΑ ΠΟΥ ΑΝΑΠΤΥΧΘΗΚΑΝ ΗΤΑΝ

- Πώς θα τεκμηριώνεται η ταυτοποίηση του παραστατικού από την

01-01-2024 στα myDATA και τον έλεγχο

- Ηλεκτρονική έκδοση Παραστατικών με QR code - Διαβίβαση νέων

Παραστατικών στα myDATA

- Μη διαβίβαση από έκδοση - Παράδειγμα διαβίβασης και κλειδίωμα

δηλώσεων Φ.Π.Α

- Πώς θα γίνονται οι διορθώσεις

- Τι σφαιρίζει να κάνει ο λήπτης-οντότητα

• Ημερομηνίες-Παραδείγματα

• Απώλεια διασυνδέσεις

• Τρόποι αντιμετώπισης

- Νέες διαδικασίες στη διαβίβαση

• Ηλεκτρονικό Τιμολόγιο

• Ηλεκτρονικό Δελτίο Αποστολής

• Δελτία Παραγγελίας

- Δημόσιες Συμβάσεις

- Διασύνδεση POS και ταμειακών μηχανών

- Διαδικασία

• Οι νέες ημερομηνίες διαβίβασης

• Έως την 31/12/2023

• Από την 01/01/2024 και εφεξής

- Διαβίβαση esend στα myDATA

Στην αρχή της εκδήλωσης μίλησαν οι δύο πρόεδροι, οι οποίοι αναφέρθηκαν

στα προβλήματα του κλάδου και τόνισαν την σπουδαιότητα των επερχόμενων

εκλογών του ΟΕΕ, ενώ και οι δύο ανακοίνωσαν την υποψηφιότητά τους με το

ψηφοδέλτιο της ΔΗ.ΚΙ.Ο

Μετάξύ άλλων επώθηκαν και τα εξής

- Ο Πρόεδρος της ΠΑΕΛΟ και Λάμπρος Μπέλεσης

Την τελευταία διετία έχει γίνει πολύ μεγάλη προσπάθεια από τους Συλλόγους

Λογιστών - Φοροτεχνικών και το ΟΕΕ να εξωτερικευτούν τα προβλήματα του

κλάδου, που επηρεάζουν καθοριστικά τους πολίτες, τις επιχειρήσεις και την

Πολιτεία.

Η επιστημονική Ένωση ΠΑΕΛΟ έχει προβεί σε ουσιαστικές ενέργειες, στα πλαίσια του ρόλου της και έχει πετύχει πολλά!

Στο σημείο αυτό, υπενθυμίζουμε ότι βρισκόμαστε στην Ελλάδα του 21ου αιώνα, η οποία προσπαθεί να επανενκινήσει την οικονομία της, ξεφεύγοντας από τα προβλήματα που «φορτώθηκε» στο χρονικό διάστημα των μηνών και την έφεραν πίσω πολλές δεκαετίες.

Η επανεκκίνηση αυτή βασίζεται σε δύο βασικούς πυλώνες:

• Στο ψηφιακό μετασχηματισμό

• Στην αναδιάρθρωση της οικονομίας

Για να προχωρήσουν, όμως, οι αλλαγές, είναι απαραίτητη η εμπλοκή πολλών

κατηγοριών δραστηριοτήτων και επαγγελματιών.

Βασικός πυρήνας είναι το επάγγελμα του Οικονομολόγου Λογιστή-Φοροτεχνικού, καθώς είναι βέβαιο ότι σχεδόν όλες οι σημαντικές αλλαγές θα περάσουν μέσα από αυτό.

Αντιλήπτη, λοιπόν, είναι ότι η σπουδαιότητα του επαγγέλματός μας και η αναβάθμισή του περνάει μέσα από τον βασικότερο πόλο που είναι το Οικονομικό Επιμελητήριο Ελλάδος.



Ο Υπουργός Ψηφιακής Διακυβέρνησης, Δ. Παπαστεργίου, στο Δ.Σ. του Ε.Ε.Α.

22/11/2023

Τα μέλη του ΟΕΕ δεν είναι μόνο οι Λογιστές-Φοροτεχνικοί, αλλά γενικότερα οι πτυχιούχοι οικονομικών σχολών που είναι απασχολούμενοι σε διάφορους Κλάδους.

Προκύπτει λοιπόν αδήριτη ανάγκη να εκλεγούν όσο το δυνατόν περισσότεροι συναδέλφοι Λογιστές - Φοροτεχνικοί, ώστε να προκύψει καλύτερο μέλλον για το επάγγελμα.

Από τις εκλογές του Δεκεμβρίου θα προκύψει Διοίκηση για την επόμενη κρίσιμη τετραετία.

Πρέπει όλοι να επιλέξουμε συναδέλφους που έχουν προσφέρει και προσφέρουν μέσα από τη δράση τους χρήσιμες υπηρεσίες για τον Κλάδο και να επηρεάσουν σημαντικά τις εξελίξεις. Αυτοί θα είναι και η εγγύηση έξω και πέρα από εμπάρες και μικροκομματικές σκοπιμότητες και επιδιώξεις!

- Ο Πρόεδρος του Λογιστικού Συλλόγου Αθηνών, Μιχάλης Πόλυγερ: Τόνισε την αναγκαιότητα κοινής δράσης όλων των Φορέων των Οικονομολόγων Λογιστών - Φοροτεχνικών, έτσι ώστε να ολοκληρωθεί η πλήρης κατοχύρωση του επαγγέλματος, με αναφορά στο περιεχόμενο, στην αμοιβή και στην ποιότητα των υπηρεσιών που παρέχονται, της απεργίας, της ασθένειας και της

Επίσης αναφέρθηκε στη σημαντικότητα και στο διακριτό ρόλο που πρέπει να εξασφαλιστεί για το επάγγελμα, λόγω της καθοριστικής συμμετοχής του στο οικονομικό γίγνεσθαι και στα έσοδα της χώρας μας.

Σχετικά με την ψηφιοποίηση των διαδικασιών και ειδικά των φορολογικών, αναφέρθηκε ότι δεν πρέπει να αποτελεί στοιχείο δικασμού των επαγγελματιών Λογιστών Φοροτεχνικών, αλλά αφετηρία για την ανέλιξη και αναβάθμιση της ποιότητας της εργασίας και των αμοιβών τους.

Είναι προφανές, ότι στην νέα εποχή για να ισχύσουν όλα τα παραπάνω χρειάζονται δραστικές ουσιαστικές ενέργειες για την απλοποίηση και την εξάλειψη γραφειοκρατικών διαδικασιών, ώστε να μετασχηματιστεί ο ρόλος του επαγγελματία Λογιστή - Φοροτεχνικού από καταχωρητικός και εκτελεστικός, σε συμβουλευτικό, απαραίτητο και χρήσιμο συνεργάτη κάθε επιχείρησης και πολίτη, αλλά και ταυτόχρονα σε ισότιμο συνομιλητή της Πολιτείας.

Συγκεκριμένη αναφορά έγινε για την πλατφόρμα myDATA και διαπιστώθηκε ότι, χωρίς τις ουσιαστικές ενέργειες και την αποδοχή των προτάσεων του Κλάδου για την απλοποίησή της, το έργο δεν θα εκπληρωθεί τις προσδοκίες για τις οποίες παράχθηκε, με αποτέλεσμα τη λήψη οριζόντιων και άδικων μέτρων, ώστε να εισρεύσουν στα κρατικά ταμεία φορολογικά έσοδα.

Κλείνοντας ο Πρόεδρος του ΛΣΑ, Μιχάλης Πόλυγερ, επισήμανε στους συναδέλφους την αναγκαιότητα συναδελφικής αλληλεγγύης, η οποία είναι καθοριστικής σημασίας για τη βελτίωση της καθημερινότητάς μας αλλά και την υποχρέωση ενεργής συμμετοχής όλων μας στις διαδικασίες και στην εκπροσώπηση του Κλάδου.

Πρέπει ο κάθε συναδέλφος να κατανοήσει πλήρως ότι η δράση μέσα από τους κοινωνικούς Φορείς αλλά κυρίως τις επαγγελματικές δομές είναι απαραίτητη. Και αυτό είναι το μοναδικό όπλο με το οποίο εξασφαλίζεται καλύτερο μέλλον τόσο για τον Κλάδο, όσο και για τις επιχειρήσεις, τους πολίτες και για την οικονομία.

Ζητάμε αποφασιστικά τη συμμετοχή στην εκλογική διαδικασία του Οικονομικού Επιμελητηρίου Ελλάδος στις 10/12/2023 και την ανάδειξη συναδέλφου με το κριτήριο της προσφοράς και της αξιολόγησης της δράσης τους. Μόνη μας επιλογή η δράση! Μόνη μας δύναμη η συμμετοχή!

Για τον ΛΣΑ

Μιχάλης Πόλυγερ

Πρόεδρος

Για την ΠΑΕΛΟ

Λάμπρος Μπέλεσης

Πρόεδρος

Read more at Taxheaven:

<https://www.taxheaven.gr/news/65512/isa-paelo-gia-th-diorganwsh-e-kdhlwshs-me-oma-mydata-diadikasies-kai-ypoxrwsis>

<https://www.youtube.com/live/Bp0J5pmmMf?feature=share>



ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

Εκπομπές & Εκδηλώσεις

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS



ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ
ΛΟΓΙΣΤΩΝ-ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ΔΙΑΔΙΚΤΥΑΚΗ ΕΚΔΗΛΩΣΗ

ΖΩΝΤΑΝΑ ΣΤΟ ΚΑΝΑΛΙ YouTube της ΠΑ.Ε.Λ.Ο



ΥΒΡΙΔΙΚΕΣ ΔΕΞΙΟΤΗΤΕΣ & ΕΥΡΩΠΑΪΚΟΣ ΜΗΧΑΝΙΣΜΟΣ ΤΑΛΕΝΤΩΝ

με τον **κ.Δημήτρη Πανόπουλο**

Data Analyst /Head of Research and documentation Unit for Labour Policies
του Υπουργείου Εργασίας

Δελτίο Τύπου

Με επιτυχία διοργανώθηκε την Παρασκευή 1/12/2023 στις 7:00μ.μ. το απόγευμα

Διαδικτυακή Εκδήλωση με θέμα:

«Υβριδικές Δεξιότητες & Ευρωπαϊκός Μηχανισμός»

<https://www.youtube.com/live/0UaHCx4k-J4?app=desktop&si=Jkb6xCcD2510wvWh>

Κεντρικός καλεσμένος ο κος Δημήτρης Πανόπουλος, Data Analyst /Head of Research and Documentation Unit for Labour Policies του Υπουργείου Εργασίας.

Από πλευράς ΠΑ.Ε.Λ.Ο. συμμετείχαν :

- Ο Πρόεδρος κος Λάμπρος Μπέλεσης
- Ο Αντιπρόεδρος κος Τάσος Δουκέρης
- Η Εκπρόσωπος Τύπου κα Μαρία Σκοταδή
- Ο εκπρόσωπος της ΠΑΕΛΟ στην Βόρεια Ελλάδα κος Ιορδάνης Πέτσος

Στην εκδήλωση συμμετείχαν επίσης:

Ο Πρόεδρος του Λ.Σ.Α. Μιχάλης Πόλυγερ

Ο Πρόεδρος του Σ.Ο.Λ.Π. Δημήτρης Ίσαρης

Την εκδήλωση συντόνισαν οι Τάσος Δουκέρης και Μαρία Σκοταδή

Κατά την διάρκεια της εκδήλωσης ο κύριος Πανόπουλος μίλησε για τις υβριδικές δεξιότητες και το τον Ευρωπαϊκό Μηχανισμό Στήριξης Ταλέντων και απαντήθηκαν τα παρακάτω ερωτήματα

1.. Σχετικά με τις Υβριδικές Δεξιότητες:

- Πώς μπορούν οι λογιστές και οικονομολόγοι να ενσωματώσουν υβριδικές δεξιότητες στην καθημερινή τους εργασία για να βελτιώσουν την απόδοση και την ανταγωνιστικότητά τους;
- Ποιες υβριδικές δεξιότητες θεωρούνται πιο σημαντικές για τους επαγγελματίες στον τομέα της οικονομίας και της λογιστικής στη σημερινή εποχή;
- Μπορείτε να προτείνετε στρατηγικές ή προγράμματα εκπαίδευσης για την ανάπτυξη υβριδικών δεξιοτήτων στον κλάδο μας;

2. Σχετικά με τον Ευρωπαϊκό Μηχανισμό Ταλέντων:

- Πώς μπορεί ο Ευρωπαϊκός Μηχανισμός Ταλέντων να βοηθήσει τους λογιστές και οικονομολόγους να εντοπίσουν και να αναπτύξουν ταλαντούχα άτομα στον κλάδο τους;
- Πώς μπορεί η συμμετοχή στον Ευρωπαϊκό Μηχανισμό Ταλέντων να ενισχύσει την καριέρα και τις ευκαιρίες ανάπτυξης για επαγγελματίες στον τομέα της οικονομίας και της λογιστικής;
- Ποιες είναι οι προκλήσεις και οι ευκαιρίες που προκύπτουν από την ενσωμάτωση του Ευρωπαϊκού Μηχανισμού Ταλέντων στον τομέα της λογιστικής και της οικονομικής ανάλυσης;
- Πώς μπορεί μια συμβουλευτική εταιρεία να συνεργαστεί με τον Ευρωπαϊκό Μηχανισμό Ταλέντων για να ενισχύσει τις προσπάθειές του στην ανάπτυξη και την εκπαίδευση ταλέντων;
- Ποιες είναι οι προκλήσεις και οι ευκαιρίες που προκύπτουν από τη συνεργασία μεταξύ ιδιωτικών συμβουλευτικών εταιρειών και του Ευρωπαϊκού Μηχανισμού Ταλέντων;

Οι τρεις Πρόεδροι μεταξύ άλλων ανέφεραν τα εξής:

Ο Πρόεδρος του ΣΟΛΠ Δημήτρης Ίσαρης αφού ευχαρίστησε την ΠΑΕΛΟ για την πρόσκληση της, τόνισε το σημαντικό έργο που έχει γίνει στο τον τελευταίο ενάμιση χρόνο στο Υπουργείο Εργασίας στο Εργαν και εξήρε επίσης το έργο του κυρίου Πανόπουλου και της ομάδας που ασχολείται με τις υβριδικές δεξιότητες. Επίσης αναφέρθηκε στις εκλογές του ΟΕΕ και στο έργο της διοίκησης της τελευταίας τετραετίας στην οποία συμμετείχε και τέλος τόνισε την κρισιμότητα και την ανάγκη την επόμενη τετραετία να συνεχίσει η ίδια διοίκηση το έργο της. Ο Πρόεδρος του Λογιστικού Συλλόγου Αθηνών Μιχάλης Πόλυγερ στην τοποθέτηση του αναφέρθηκε στην σημαντικότητα της συμβολής του κλάδου των λογιστών – φοροτεχνικών στην ψηφιακή μετάβαση της χώρας και ιδιαίτερα στις διαδικασίες και εξελίξεις που σχετίζονται με τα παραγωγικά Υπουργεία αιχμής όπως είναι και το ΥΠΕΚΑ.

Στοχεύουμε λοιπόν στην ανάδειξη του χώρου και την καθιέρωση του στην θέση της πρωτοπορίας στην νέα εποχή εξασφαλίζοντας την θεσμική του κατοχύρωση και τα δικαιώματα του στην εργασία και στην ζωή

Ευκαιρία για την επίτευξη αυτών πρέπει να προκύψει για τους άξιους συναδέλφους που θα συμμετάσχουν στις επικείμενες εκλογές του ΟΕΕ την Κυριακή στις 10/12/2023 στο Ζάππειο μέγαρο

Ο Πρόεδρος της ΠΑΕΛΟ Λάμπρος Μπέλεσης αναφέρθηκε ιδιαίτερος στο σημαντικό έργο που έχει γίνει για τις υβριδικές δεξιότητες και το τον Ευρωπαϊκό Μηχανισμό Στήριξης Ταλέντων από τον κύριο Πανόπουλο και τόνισε ιδιαίτερος ότι αυτό δείχνει ότι ο δημόσιος τομέας μπορεί να το εκλάβει σαν παράδειγμα που πρέπει να ακολουθεί και από άλλους φορείς του

Επίσης τόνισε ότι η ΠΑΕΛΟ είναι πρόθυμη να συμβάλει και να συνεργαστεί ως επιστημονικός φορέας μαζί με άλλους φορείς για την δημιουργία και ανάπτυξη σύγχρονων διαδραστικών δομών εκπαίδευσης.

Για τις εκλογές του ΟΕΕ ανέφερε ότι είναι υποψήφιος με την ΔΗ.ΚΙ.Ο και τόνισε ότι συνήθως δεν του αρέσει να λέει λόγια, υποσχέσεις και συνθήματα αλλά προτιμά να κάνει πράξεις και έργα

Επίσης είπε ότι στις εκλογές του ΟΕΕ μετέχει για πρώτη φορά ως υποψήφιος και επομένως δεν μπορεί να αναφέρει όπως οι άλλοι δύο Πρόεδροι κάποιο έργο του στο ΟΕΕ και προτιμά να ζητήσει από τους συναδέλφους λογιστές να τον κρίνουν από το έργο του στην ΠΑΕΛΟ και αν πιστεύουν ότι είναι επιτυχημένο τότε να του εμπιστευτούν με την ψήφο τους.

Κλείνοντας χαριτολογώντας προς τους δύο άλλους Πρόεδρους τους έδωσε ραντεβού στις 11/12 στο ΟΕΕ υπονοώντας την νίκη στις εκλογές

Για την ΠΑΕΛΟ

Λάμπρος Μπέλεσης

Προεδρος

Τάσος Δουκέρης

Αντιπρόεδρος

Βασίλης Παναγιωτόπουλος

Αννα Σπαθή

Γιώργος Φεσσάτος

Μέλη





ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

Εκπομπές & Εκδηλώσεις

Την Δευτέρα 4 Δεκεμβρίου 2023 στις 18:00 Λογιστικός Σύλλογος Αθηνών & ΠΑΕΛΟ, διοργάνωσαν με εξαιρετική επιτυχία

Πανελλαδική Διαδικτυακή εσπερίδα με θέμα ΛΟΓΙΣΤΗΣ & ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ : ΩΡΕΣ ΕΥΘΥΝΗΣ ΣΤΟ ΝΕΟ ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΟ ΤΟΠΙΟ

Λογιστικός Σύλλογος Αθηνών

ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

Στην εκδήλωση συμμετείχαν

- Ο Πρόεδρος του Λ.Σ.Α. κος Μιχάλης Πόλυγгер
- Ο Πρόεδρος της ΠΑ.Ε.Λ.Ο. κος Λάμπρος Μπέλεσης
- Ο Πρόεδρος του Ε.Ε.Α. κος Γιάννης Χατζηθεοδοσίου
- Ο Εκπρόσωπος Τύπου του Υπουργείου Οικονομικών κος Όμηρος Τσάπαλος

Την εκδήλωση συντόνισε ο δημοσιογράφος Νίκος Υποφάντης

Την εκδήλωση χαιρέτησαν :

- Ο κος Γιώργος Χριστόπουλος Φοροτεχνικός / Οικονομολόγος
- Ο κος Ανδρέας Χατζηανδρέου ΑΝ. ΜΕΛΟΣ ΚΔ του ΟΕΕ . Επιχειρηματίας
- Από πλευράς Λ.Σ.Α. & ΠΑ.Ε.Λ.Ο. μετείχαν στην συζήτηση
- Ο κος Θεοκάρης Κετσετζής(ΛΣΑ)
- Η κα Μαρία Χατζηαγγελίδη(ΛΣΑ)
- Ο κος Τάσος Δουκέρης(ΠΑΕΛΟ)
- Η κα Μαρία Σκοτάδνη(ΠΑΕΛΟ)

Στην συζήτηση που ακολούθησε μεταξύ άλλων τοποθετήθηκαν ως εξής :

Πρώτος μίλησε ο Πρόεδρος του ΕΕΑ κος Χατζηθεοδοσίου αφού ευχαρίστησε τους οικοδεσπότες και τους ευχήθηκε καλή επιτυχία στους υποψηφίους για τις εκλογές στο ΟΕΕ στην συνέχεια αναφέρθηκε στο νέο φορολογικό νομοσχέδιο και τόνισε ότι όλος ο επιχειρηματικός κλάδος λείπει να στην πάταξη της φοροδιαφυγής όμως θεωρεί ότι δεν λύνεται το θέμα με οριζόντια μέτρα Στην συνέχεια ανέφερε ότι κατά την άποψη του ,το νομοσχέδιο δεν χτυπάει την φοροδιαφυγή και δήλωσε ότι τάσσεται υπέρ της πλήρους εξάλειψης του πλαστικού χρήματος που όμως θα πρέπει να συσχετιστεί με μείωση των προμηθειών των τραπεζών.

Κλείνοντας ο πρόεδρος αναφέρθηκε στο γεγονός ότι ήδη έχουν γίνει αλλαγές στο νομοσχέδιο μετά απο συζητήσεις των φορέων με τον υπουργό και ότι με τα όπλα που έχει η ΑΑΔΕ μπορεί να προσδιορίσει τα τεκμαρτά εισοδήματα και επομένως δεν θεωρεί αναγκαίο αυτό το άρθρο του νομοσχεδίου και στο τέλος επανέλαβε ότι όλοι είμαστε συστρατευόμενοι στην πάταξη της φοροδιαφυγής και του παραεμπορίου Στην συνέχεια μίλησε ο εκπρόσωπος του Υπουργείου Οικονομικών Όμηρος Τσάπαλος που αφού ευχήθηκε και στους τρεις υποψηφίους καλή επιτυχία τόνισε ότι τρέχουν παράλληλα τρία νομοσχέδια το φορολογικό , το ασφαλιστικό και της ρύθμισης των servers στα οποία ο ρόλος του λογιστή-Φοροτέχνη είναι κομβικός Ιδιαίτερα αναφέρθηκε στην αναβάθμιση του εξωδικαστικού συμβιβασμού και στην αλλαγή που αφορά την προστασία των ευάλωτων ομάδων αλλά και την υποχρέωση των servers να δέχονται την πρόταση του αλγόριθμου του εξωδικαστικού . Στην συνέχεια αναφέρθηκε σε όλα τα άρθρα του νέου φορολογικού νομοσχεδίου και τόνισε ότι λύνονται πολλά προβλήματα και σίγουρα βοηθούν στην αντιμετώπιση της φοροδιαφυγής.

Ο κύριος Τσάπαλος αναφέρθηκε στο άρθρο που αφορά την φορολόγηση των ελεύθερων επαγγελματιών και είπε ότι βασίζεται στη λογική ότι δεν είναι δυνατόν ο εργαζόμενος να λαμβάνει λιγότερα από τον εργαζόμενο και επίσης ότι η άποψη του υπουργείου είναι ότι δεν είναι οριζόντιο μέτρο αλλά μέτρο που επιχειρεί να φορολογήσει δίκαια.

Προσθέτοντας επίσης ότι μετά από παρεμβάσεις επιμελητριών και λογιστών έγιναν δεκτές οι θέσεις για τις μονογονεϊκές οικογένειες για την μείωση του τέλους επιτηδεύματος και για την μείωση της προσαύξησης των εσόδων από 75% σε 5% .

Κλείνοντας τόνισε ότι το υπουργείο δεν θέλει να κλείσει τους ελεύθερους επαγγελματίες τους οποίους θεωρεί απαραίτητους για την οικονομία

Στις τοποθετήσεις του ο Πρόεδρος του Λογιστικού Συλλόγου

Αθηνών αναφέρθηκε μεταξύ άλλων στις προσπάθειες που έγιναν από τον Σύλλογο και τους Φορείς ώστε να επέλθουν κάποιες

βελτιώσεις στο υπό ψηφίση φορολογικό νομοσχέδιο και ειδικά σε διατάξεις που έρχονται σε αντίθεση με το αίτημα δικαίου και

φρενάρουν την λειτουργία της αγοράς ενώ παράλληλα δημιουργούν συνθήκες που φαλκιδεύουν την προσπάθεια της

Πολιτείας για την καταπολέμηση της υποδηλωμένης εργασίας Δεσμεύτηκε στην υποβολή βιώσιμων προτάσεων προς το ΥΠΕΘΟ

που θα είναι ανεκτές από την Πολιτεία και θα στοχεύουν πραγματικά και αποτελεσματικά στο κτύπημα της φοροδιαφυγής

αλλά παράλληλα θα στηρίζουν και την αγορά και τις οικονομικές μονάδες

Με την σύσταση από τις επαφές με την πολιτική ηγεσία των παραγωγικών Υπουργείων είναι ξεκάθαρο ότι η σύγχρονη χώρα

πρέπει να στηριχθεί στην επιστημονική γνώση και την πρακτική εφαρμοσμένη εμπειρία των οικονομολόγων φοροτεχνικών –

λογιστών για το καλό της Εθνικής Οικονομίας και της ελληνικής κοινωνίας

Από αυτό προκύπτει η σημαντικότητα και κρισιμότητα των εκλογών της Κυριακής 10 Δεκέμβρη των εκλογών στο Ζάππειο για την

ανάδειξη των πιο ικανών οικονομολόγων που θα διαχειριστούν τις τύχες του Οικονομικού Επιμελητηρίου Ελλάδος που αποτελεί τον

σθαιρό παράγοντα και σύμβουλο της Πολιτείας ώστε οι αποφάσεις που θα λαμβάνονται να είναι ωφέλιμες για τις επιχειρήσεις και την κοινωνία

Τελειώνοντας τόνισε ότι ο κλάδος των λογιστών θα συμμετάσχει ενωτικά και θα αγωνιστεί για την κατοχύρωση των βασικών

δικαιωμάτων του στην εργασία ,την αξιοπρεπή αμοιβή , την ασθένεια , την αναψυχή κλπ, εκλέγοντας τα καλύτερα στελέχη του

που με τις συνεχείς προσπάθειες τους θα αναδείξουν το επάγγελμα και θα συνεισφέρουν θετικά στο οικονομικό γίγνεσθαι

της χώρας

Τέλος ο Πρόεδρος της ΠΑΕΛΟ κος Μπέλεσης στις τοποθετήσεις του ανέφερε μεταξύ άλλων τόνισε την πάγια άποψη της ΠΑΕΛΟ για κίνητρα με bonus στην λήψη των αποδείξεων με την λογική της αφαίρεσης τους απ το φορολογητέο εισόδημα λέγοντας χαρακτηριστικά ... ΚΑΝΕ ΤΗΝ ΦΟΡΟΔΙΑΦΥΓΗ ΝΑ ΜΗΝ ΣΥΜΦΕΡΕΙ

Αναφέρθηκε στον εξωδικαστικό ότι οι αλλαγές είναι πολύ θετικές και προανήγγειλε την εκδήλωση της ΠΑΕΛΟ για τον εξωδικαστικό με καλεσμένη την κυρία Αλαμπάση και την ομάδα της ,για τα πρόστιμα τόνισε ότι αφορούν τις επιχειρήσεις και τα επιμελητήρια και όχι τους λογιστές και προτείνοντας μία λύση παρόμοια με ότι ισχύει στο ΓΕΜΗ λέγοντας μάλιστα χαριτολογώντας την έκφραση ...ΚΑΝΤΟ ΟΠΩΣ ΤΟ ΓΕΜΗ

Κλείνοντας αναφέρθηκε στις εκλογές του ΟΕΕ και κατα μέτρησε τα προβλήματα των λογιστών που η θα πρέπει να ασχοληθεί για να λύσει η νέα διοίκηση και που είναι λέγοντας

Έχουμε μπροστά μας τις κρισιμότερες εκλογές στο Οεε ,Αλλάζουμε πολλά και κρίνονται πολλά στο Επάγγελμα μας και έχουμε μπροστα μας να λύσουμε τα θέματα :

- Ασθένειας Λογιστή
 - Κώδικα δεοντολογίας λογιστών
 - Ελάχιστων τμηών αμοιβών
 - Εκπαίδευσης λογιστών
 - Υπογραφής δηλώσεων από το πρώτο ευρώ
 - Υπογραφής χαρακτηρισμών my-data από το πρώτο ευρώ
 - Προστίμων
 - Σταθερού πλαισίου δηλώσεων
 - Σταθερού φορολογικού καθεστώτος
 - Επικαιροποίησης και κωδικοποίησης φορολογικής και ασφαλιστικής νομοθεσίας
 - Παρουσίας μας σε ΔΟΥ ΕΦΚΑ και ΕΛΚΕ με την ιδιότητα μας όπως ακριβώς οι δικηγόροι
 - 4557 συνυπευθυνότητας λογιστών που είναι ένα φοβερό αγκάθι για τον κλάδο
- Ας διαλέξουμε συναδέλφους με εμπειρία και διάθεση που γνωρίζουν-θέλουν και μπορούν Στο you tube ΠΑΕΛΟ μπορείτε να δείτε όλη την εκδήλωση
- Για το ΛΣΑ
Μιχάλης Πόλυγгер
Πρόεδρος
Για την Παελο
Λαμπρος Μπελεσης
Προεδρος



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

Λάμπρος Μπέλεσης:

«Στόχος της συμμετοχής μου στις εκλογές του ΟΕΕ ένα καλύτερο μέλλον για τον κλάδο»

Ποια ήταν η αφορμή να ασχοληθείτε με το επάγγελμα της λογιστικής;

Αρχικά η επιλογή μου για να σπουδάσω οικονομικά έχει να κάνει με το γεγονός ότι από μικρός είχα αντιληφθεί ποσό σημαντική είναι η εθνική οικονομία για κάθε χώρα!

Αν μάλιστα αναλύσετε ιστορικά πολλούς πολέμους θα δείτε ότι στο βάθος κρύβεται πάντα η οικονομία. Άρα πρώτη επιλογή οι σπουδές στα οικονομικά. Στην συνέχεια δεύτερη επιλογή η λογιστική και η χρηματοοικονομική διοίκηση. Εδώ δεν θα πω πολλά!

Το Επάγγελμα μας είναι μαζί μας όλη μας την ζωή άρα πρέπει να το αγαπάμε. Εγώ από την αρχή ερωτεύτηκα την λογιστική άρα είπα θα ζήσω όλη την ζωή μου με αυτό τον έρωτα και τον ζω και δεν το μετανιώνω. Το μικρόβιο πάντως μου το μετέδωσε ο θεός μου που ήταν λογιστής.

Πόσο απαιτητικό είναι τελικά το επάγγελμα του σύγχρονου λογιστή; Θα θέλατε να μοιραστείτε μαζί μας μία δυσκολία που αντιμετωπίσατε και πως τη διαχειριστήκατε;

Το Επάγγελμα του σύγχρονου λογιστή είναι ιδιαίτερα απαιτητικό. Κυρίως γιατί πρέπει να διαθέτει πολλές λογιστικές και φοροτεχνικές γνώσεις ενώ παράλληλα απαιτείται πλέον να έχει και γνώσεις Management Business Consulting και HR.

Η καθημερινότητα είναι δύσκολη προβλήματα και θέματα που προκύπτουν διαρκώς και σε αναγκάζουν να δίνεις συνεχείς μάχες στις οποίες για να βγεις νικητής πρέπει να δίνεις λύσεις άμεσες σωστές δηλαδή λύσεις.

“to the point”

Δυσκολίες διαχείρισης προβλημάτων της δουλειάς αντιμετωπίσα μόνο την περίοδο που βίωσα κάποια σοβαρά προβλήματα υγείας, περίοδος που είδα δυστυχώς συναδέλφους μας να προσπαθούν να το εκμεταλλευτούν σε βάρος δικού μου και της ομάδας μου, ενώ μου έχει χαραχθεί στο μυαλό η αντιμετώπιση δημόσιας υπηρεσίας η οποία ενώ βρισκόμουν στην εντατική θεωρούσε ότι ήταν ψέμα γιατί το νοσοκομείο ήταν ιδιωτικό. Ήταν όμως τόσο έντονη η οργή των συνεργατών μου που είχαν προσκομίσει τα δικαιολογητικά όταν ειπώθηκε αυτό που πείσθηκαν τελικά.

Άρα καταλαβαίνετε ότι και μόνο από αυτό το γεγονός είμαι υπέρμαχος της επίλυσης του προβλήματος της «ΑΣΘΕΝΕΙΑΣ ΛΟΓΙΣΤΩΝ».

Θεωρείτε πως ο κλάδος είναι αρκετά δεμένος; Τι θα μπορούσε να βελτιωθεί;

Ο κλάδος δυστυχώς δεν είναι καθόλου δεμένος! Δείτε πως λειτουργούν οι δικηγόροι; Έχουν ισχυρό συνδικαλιστικό όργανο, παίρνουν μια απόφαση και την τηρούν όλοι μαζί. Σέβονται επίσης όλοι των κώδικα δεοντολογίας τους

Εμείς τίποτε από όλα αυτά. Τι φταίει;

• Η κουλτούρα μας;

• Το γεγονός ότι δεν συνειδητοποιούμε την δυναμική μας σαν κλάδο σε σχέση με την εθνική οικονομία, τον ιδιώτη και την επιχείρηση.

• Το γεγονός ότι μας εκπροσωπούν άνθρωποι που έχουν την θέληση όμως έχουν ανεπαρκείς γνώσεις και εμπειρία στο Επάγγελμα.

Ποια θα ήταν η συμβουλή σας σε όσους διαβάζουν αυτή τη συνέντευξη και θέλουν να ασχοληθούν με τον κλάδο της λογιστικής;

Το επάγγελμα του οικονομολόγου λογιστή πιστεύω ότι θα έχει μεγάλη εξέλιξη στο μέλλον όχι με την μορφή του καταχωρητή φυσικά αλλά με την μορφή του συμβούλου λογιστή κάτι φυσικά που σημαίνει αναβάθμιση αλλαγής status και αμοιβών.

Τρία βασικά μοντέλα λογιστικών γραφείων θα λειτουργούν στο μέλλον κατά την άποψη μου:

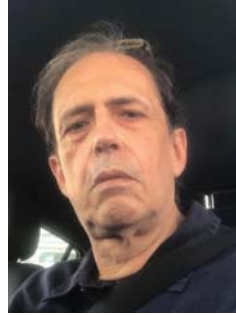
*TAXNET (Λογιστικά Γραφεία Λιανικής και μικρών επαγγελματιών που θα εξυπηρετούν όλες τις διεκπεραιώσεις σε πλατφόρμες κ. τι φορολογικές δηλώσεις πελατών φυσικών προσώπων και επαγγελματιών με απλογραφικά βιβλία.

*BUSINESS CENTER (Λογιστικές Εταιρείες που θα ασχολούνται με διπλογραφικά βιβλία με συμβουλευτική στους πελάτες τους σε όλα τα φοροτεχνικά θέματα αλλά παράλληλα θα πρέπει να μπορούν να διεκπεραιώνουν και θέματα finance όπως πχ Cash Flow, budget, bussiness plan, προγράμματα ΕΣΠΑ και Αναπτυξιακών νόμων.

*Εταιρείες Ομπρέλες που θα λειτουργούν και τέτοιες δομές αλλά και θα υποστηρίζουν με ομάδες εργασίες τις δύο άλλες κατηγορίες σε συμβουλευτικό άλλα και εκπαιδευτικό επίπεδο.

Όμως θα πω κάτι στα νέα παιδιά:

Με το επάγγελμα ζούμε μια ζωή! Άρα αν δεν αισθανθούμε έλξη δεν μας κάνει κλικ και δεν το ερωτευτούμε μην το διαλέξουμε.



greeco
Business in Greece

Η ομάδα του Greeco μίλησε με τον Λάμπρο Μπέλεση, πρόεδρο της ΠΑΕΛΟ και Managing director της BBC SA, για την πορεία του στο επάγγελμα της λογιστικής, τις απαιτήσεις του χώρου αλλά και τη συμμετοχή του στις εκλογές του ΟΕΕ.

Θα θέλατε να μας μιλήσετε για τη συμμετοχή σας στις εκλογές του ΟΕΕ; Τι σηματοδοτεί το εγχείρημα αυτό;

Μετά τα προβλήματα υγείας μου έδωσα μια υπόσχεση στον εαυτό μου. Αυτή ήταν να βοηθήσω να αλλάξουν στην δουλειά μου όλα αυτά που με αρρώστησαν.

Έτσι λοιπόν μαζευτήκαμε αρκετοί συναδέλφοι λογιστές Οικονομολόγοι με τη ίδια λογική και κουλτούρα και ιδρύσαμε την ΠΑΕΛΟ το 2019 κάτι καινούργιο με διαφορετικό τρόπο σκέψης από το ότι υπήρχε μέχρι τότε και διαφορετική δυναμική και συγκεκριμένο πλάνο πενταετίας με προγραμματισμένες δράσεις και πλάνα.

Αυτό λοιπόν το διαφορετικό άρεσε και άρεσε σε πολλούς μας ακολουθούν πολλοί που συνεχώς αυξάνονται ενώ έχουμε πετύχει να κερδίσουμε και το σεβασμό όλων των φορέων και υπουργείων.

Με αυτή την λογική και με αυτό το πνεύμα δέχθηκα την τιμητική πρόταση του Προέδρου του ΟΕΕ για συμμετοχή μου στις εκλογές με το ψηφοδέλτιο της ΔΗ.ΚΙΟ με στόχο να προσφέρω και να βοηθήσω και να δώσω από την πλευρά αυτό το διαφορετικό προσνπικό μου στυλ.

Η συμμετοχή σημαίνει την εμπλοκή της επιστημονικής μας ομάδας στα κοινά κάτι που θα επεκταθεί και με την συμμετοχή μας στις εκλογές του ΕΕΑ και του ΕΒΕΑ.

Ποιος είναι ο στόχος σας μέσα από την υποψηφιότητα σας στις εκλογές του ΟΕΕ; Ποιες είναι οι βασικές σας προτεραιότητες;

Στόχος μου είναι να συνεισφέρω για ένα καλύτερο μέλλον του κλάδου. Έχουμε μπροστά μας να λύσουμε παρά πολλά θέματα την επόμενη τετραετία που τα συνοψίζω στα εξής:

*Ασθένειας Λογιστή

*Κώδικα δεοντολογίας λογιστών

*Ελάχιστων τιμών αμοιβών

*Εκπαίδευσης λογιστών

*Υπογραφής δηλώσεων από το πρώτο ευρώ

*Υπογραφής χαρακτηρισμών my-data από το πρώτο ευρώ

*Πρόστιμων

*Σταθερού πλαισίου δηλώσεων

*Σταθερού φορολογικού καθεστώτος

*Επικαιροποίησης και κωδικοποίησης φορολογικής και ασφαλιστικής νομοθεσίας

*Παρουσίας μας σε ΔΟΥ ΕΦΚΑ και ΕΛΚΕ με την ιδιότητα μας όπως ακριβώς οι δικηγόροι

*4577 συνυπευθυνότητας λογιστών που είναι ένα φοβερό αγκάθι για τον κλάδο

Τι θα μπορούσε να γίνει καλύτερα όσον αφορά την λειτουργία του ΟΕΕ;

Θα μπορούσα να πω πολλά που δεν λέγονται σε δέκα γραμμές! Ο ρόλος του ΟΕΕ είναι σημαντικός για την οικονομία μας αφού όπως γνωρίζουμε αποτελεί τον Σύμβουλο του κράτους στα οικονομικά θέματα. Θα μπορούσα να καταγράψω πολλές προτάσεις, όμως θα σταθώ σε τρία απλά θέματα:

*Την καλύτερη επικοινωνία με την βάση του τα μέλη του

*Την άμεση καταγραφή των προβλημάτων των μελών του ώστε να αναζητηθούν λύσεις και προτάσεις

*Το καλύτερο διαχωρισμό μεταξύ των επαγγελματιών ομάδων που είναι εντός του ΟΕΕ

Θα θέλατε να μοιραστείτε μαζί μας μερικά από τα μελλοντικά σας σχέδια;

Το Πρώτο σχέδιο είναι εάν βρεθώ μέσα στο επιμελητήριο να υποβάλω τις προτάσεις για τα θέματα που έχω προαναφέρει που σίγουρα θέλουν άμεσες λύσεις. Το δεύτερο έχει να κάνει με την ολοκλήρωση του πλάνου πενταετίας της ΠΑΕΛΟ το οποίο πρέπει να ολοκληρωθεί μέχρι το τέλος του 2024 για το οποίο δεν θέλω να αναφερθώ γιατί κρύβει πολλές εκπλήξεις.

Τέλος θέλω να ολοκληρώσω την συγγραφή δύο βιβλίων που αναφέρονται σε λογιστικά θέματα εφαρμοσμένης λογιστικής, να συνδράμω σε κάποιες μηχανογραφικές εφαρμογές που θα βοηθήσουν σημαντικά τους συναδέλφους στην καθημερινότητα. Επαγγελματικά επιθυμώ να επεκταθεί το δίκτυο της ACIS COUNSULTING SA και σε άλλα μέρη της Ελλάδας.



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

ΕΚΛΟΓΕΣ ΟΕΕ 2023



Ένας από τους βασικούς πυρήνες στις αλλαγές που φέρνει η ψηφιακή μεταρρύθμιση είναι το επάγγελμα του Λογιστή- Οικονομολόγου, γιατί όπως ήδη έχουμε διαπιστώσει περνούν και θα περάσουν όλες οι παραπάνω σημαντικές αλλαγές.

Άρα λοιπόν από τα παραπάνω αντιλαμβανόμαστε την σπουδαιότητα του επαγγέλματος μας, γιατί για εμάς βέβαια ο βασικότερος πόλος για την αναβάθμιση του επαγγέλματος του Λογιστή είναι το ΟΕΕ.

Το ΟΕΕ όπως όλοι γνωρίζουμε δεν περιλαμβάνει στα μέλη του μόνο λογιστές -φοροτέχνες, αλλά γενικότερα πτυχιούχους οικονομικών σχολών που απασχολούνται σε διάφορους κλάδους όπως:

- Μισθωτοί Λογιστές- Φοροτέχνες
- Λογιστές-Φοροτέχνες- Ελεύθεροι Επαγγελματίες
- Οικονομολόγοι
- Τραπεζικοί Υπάλληλοι
- Δημόσιοι Υπάλληλοι
- Εφοριακοί

Επομένως αντιλαμβανόμαστε ότι το πλαίσιο συμμετοχής είναι πολύ μεγάλο και προέρχεται από πολλούς κλάδους.

Η διασφάλιση του δημοσίου και του κοινωνικού συμφέροντος από τις πληγές της φοροδιαφυγής και της παραοικονομίας επιτυγχάνεται με την υπεύθυνα νομοθετικά και θεσμικά ελεγχόμενη άσκηση των ειδικοτήτων του οικονομολογικού επαγγέλματος.

Άρα λοιπόν από τα παραπάνω γίνεται αντιληπτό ότι το ΟΕΕ είναι καθοριστικός παράγοντας και στο επάγγελμα μας αλλά και γενικότερα στην εθνική οικονομία, κάτι που δείχνει και πόσο σημαντικό είναι η εκπροσώπηση σε αυτό να γίνεται από καταρτισμένους με υψηλό γνωστικό αλλά και πρακτικό επίπεδο.

Το Δεκέμβριο έχουμε εκλογές στο ΟΕΕ στις οποίες θα εκλεγεί η διοίκηση του για την επόμενη τετραετία!

Ας διαλέξουμε άτομα που βρέθηκαν μέσα σε αυτό και πρόσφεραν και ας επιλέξουμε επίσης άτομα που θέλουν να προσφέρουν και έχουν αποδεδειγμένα εκέγγα για αυτό , έξω από εμπάθειες και μικροκομματικές σκοπιμότητες!

4 ΜΕΛΗ ΤΗΣ ΠΑΕΛΟ ΜΕΤΕΧΟΥΝ ΣΤΙΣ ΕΚΛΟΓΕΣ ΤΟΥ ΟΕΕ

- Λαμπρος Μπελεσης
- Σταύρος Γραμματικογιάννης
- Ελισάβετ Μπλάτσιου
- Αγαμέμνων Σταυρόπουλος

ΚΑΛΗ ΤΟΥΣ ΕΠΙΤΥΧΙΑ





Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ



ΕΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΝΑΛΥΣΕΙΣ ΚΑΙ ΑΝΑΛΥΣΕΙΣ

ΠΟΙΑ Η ΠΟΡΕΙΑ ΤΟΥ ΚΛΑΔΟΥ ΣΤΟ ΜΕΛΛΟΝ – ΠΟΙΑ Η ΣΠΟΥΔΑΙΟΤΗΤΑ ΤΟΥ ΟΕΕ ΓΙΑ ΤΟΝ ΚΛΑΔΟ ΚΑΙ ΤΙ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΠΕΤΥΧΟΥΜΕ ΑΠΟ ΕΔΩ ΚΑΙ ΕΜΠΡΟΣ

ΛΑΜΠΡΟΣ ΜΠΕΛΑΣΗΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΤΗΣ BBC CONSULTING SA
ΠΡΟΕΔΡΟΣ Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΗΣ ACIS BUSINESS CONSULTANTS

Σε λίγο καιρό και συγκεκριμένα στις 10 Δεκεμβρίου όλα τα μέλη του ΟΕΕ θα κληθούμε να εκλέξουμε την νέα διοίκηση της επόμενης τετραετίας που ίσως λόγω των σημαντικών αλλαγών που έχουν προκύψει τα τελευταία χρόνια στο Οικονομο-λογιστικό Επάγγελμα να είναι οι σημαντικότερες από όσο ποτέ εκλογές, κυρίως γιατί οι προκλήσεις και τα προβλήματα που δημιουργούνται και θα δημιουργούνται καθημερινά τα επόμενα χρόνια, θα χρειάζονται άμεσες και πρακτικές λύσεις, παρεμβάσεις και εισηγήσεις.

Άρα λοιπόν χρειάζεται συμμετοχή από όλους μας στην ψηφοφορία και παράλληλα συμμετοχή στους υποψηφίους από όσους μπορούν και θέλουν να προσφέρουν γενικότερα στο επάγγελμα και στην αναβάθμιση του.

Σίγουρα τον τελευταίο καιρό όλοι προβληματιζόμαστε στο που πάει ο κλάδος μας και πώς θα μπορέσει να πάρει την θέση που του αξίζει.

Το όραμα που όλοι είχαμε στο παρελθόν όταν εντασσόμασταν στην αγορά εργασίας ήταν ότι κάποια στιγμή η δουλειά μας θα έπαυε να είναι μια δουλειά καταχωρητή στοιχείων και πτυχιούχου, εξειδικευμένου στις εξωτερικές εργασίες σε σχέση με Εφορία, ΙΚΑ, ΕΦΚΑ και θα μετατρέπονταν σε εργασία Επιστήμονα Συμβούλου, απαραίτητου στην επιχείρηση όπως ο δικηγόρος!

Η εξέλιξη της δουλειάς, με τις νέες απαιτήσεις αλλά και με τις μηχανογραφικές εφαρμογές που δημιουργούνται συνεχώς, σηματοδοτεί ότι ο λογιστής πλέον δεν πρέπει να είναι αυτός που τρέχει στις εφορίες, αυτός που είναι απλός καταχωρητής και αυτός που εφαρμόζει τον Κώδικα, αλλά αυτός που με τις γνώσεις του και την αιτιολογημένη άποψή του μπορεί να βοηθά και να στηρίζει τον επιχειρηματία στην χάραξη και την εφαρμογή της οικονομικής πολιτικής της επιχείρησης μέσα στα ισχύοντα φορολογικά πλαίσια και φυσικά να αμείβεται ανάλογα γιατί το περίφημο... όλα γίνονται με ένα κλικ που αναφέρουν όλοι οι άσχετοι προς την δουλειά μας, περιλαμβάνει και την κεφαλαιοποίηση της προστιθέμενης αξίας των γνώσεων μας για να φθάσουμε εκεί, κάτι που κάποιοι που έχουν δημόσιο λόγο, το ξεχνούν.....

Αξίζει να τονισθεί ότι μέσα από τις απανωτές κρίσεις (COVID-Ενεργειακή κρίση κλπ) ο κλάδος των λογιστών-φοροτεχνικών ύψωσε το ανάστημά του, μπήκε μπροστά και ήταν μέσα στους πρώτους 5 κλάδους που ξεχώρισαν σε αυτόν τον πόλεμο.

Ο κλάδος κατάφερε σε ταχύτατους χρόνους να προχωρήσει άμεσα σε ό,τι χρειαζόταν για την εφαρμογή των μέτρων και να δίνει ζωή σε επιχειρήσεις και ιδιώτες αποδεικνύοντας στην πράξη σε όλους ότι αξίζει τον σεβασμό και την αποδοχή τους!

Με την κρίση πετύχαμε την αναβάθμισή μας και στην πράξη και πλέον σε εμάς εναπόκειται πλέον να το πιστέψουμε να το διεκδικήσουμε και φυσικά να πείσουμε τους γύρω μας για την σοβαρότητα και την αναγκαιότητα της εργασίας μας στον 21ο αιώνα. Πρέπει επομένως να γίνει αντιληπτό σε όλους ότι κάθε φορά που η πολιτεία ζητά επιπλέον στοιχεία και εξειδικευμένες νέες εργασίες, αυτές επιβάλλεται να μπορούμε να είμαστε σε θέση να τις διεκπεραιώσουμε, αλλά όμως παράλληλα πρέπει και να αμειβόμαστε και ανάλογα έχοντας γνώση ομάδα και οργάνωση και φυσικά και δυναμική εκπροσώπηση.

Πρέπει να οργανωθούμε διαφορετικά σαν κλάδος! Πρέπει να λειτουργούμε σαν τους δικηγόρους, τους συμβολαιογράφους κλπ.



Πρέπει ο κάθε ιδιοκτήτης λογιστικού γραφείου να σκέφτεται επιχειρηματικά, να κοστολογεί τα σταθερά και μεταβλητά έξοδα, να υπολογίζει την προσωπική του αμοιβή και τα περιθώρια κέρδους και μετά να βγάξει τιμοκατάλογο και να δίνει προσφορές. Μόνο τότε θα πάμε μπροστά ως κλάδος!

Άρα λοιπόν το συμπέρασμά μας είναι ότι αυτή τη στιγμή υπάρχουν οι προϋποθέσεις για αναβάθμιση του επαγγέλματος μας και θα πρέπει να οργανωθούμε, να είμαστε άρτια ενημερωμένοι στα θέματα της δουλειάς μας ώστε και οι υπηρεσίες που προσφέρουμε να είναι άριστες, και φυσικά οι αμοιβές μας να είναι ανάλογες και μη διαπραγματεύσιμες.

Τέλος θα πρέπει όλοι μας να είμαστε συσπειρωμένοι, και να μπορούμε να έχουμε σοβαρή και ισχυρή φωνή στην δημόσια διοίκηση, μέσω του ΟΕΕ, στο οποίο νομίζω ότι έφθασε η ώρα να έχουν ισχυρή εκπροσώπηση και οι μαχόμενοι λογιστές-φοροτεχνικοί ώστε να βοηθήσουν να αναδεικνύονται καθημερινά τα προβλήματα που προκύπτουν και να βρίσκονται άμεσες και απλές λύσεις Σαφέστατα το ΟΕΕ θα πρέπει να μπορεί με τις συνεχείς προτάσεις και τις δυναμικές παρεμβάσεις του να έχει ουσιαστική συμμετοχή, όχι μόνο στην αναβάθμιση του επαγγέλματος αλλά και σε θέματα που θα βοηθήσουν στην καλύτερη λειτουργία της δημόσιας διοίκησης στα πλαίσια που άπτονται της συνεργασίας της με τον κλάδο μας.

Άρα λοιπόν προκύπτει ότι είναι μονόδρομος η ευρεία μας συμμετοχή στις εκλογές αλλά και ο εμπλουτισμός των ψηφοδετιών όλων των συνδυασμών με συναδέλφους μαχητικούς και γνώστες των επαγγελματικών θεμάτων. Έχουμε μπροστά μας να λύσουμε παρά πολλά θέματα την επόμενη τετραετία τα σημαντικότερα είναι:

- Ασθένεια Λογιστή
- Κώδικα δεοντολογίας λογιστών
- Ελάχιστων τιμών αμοιβών
- Εκπαίδευσης λογιστών
- Υπογραφής δηλώσεων από το πρώτο ευρώ
- Υπογραφής χαρακτηρισμών my-data από το πρώτο ευρώ
- Πρόστιμων
- Σταθερού πλαισίου δηλώσεων
- Σταθερού φορολογικού καθεστώτος
- Επικαιροποίησης και κωδικοποίησης φορολογικής και ασφαλιστικής νομοθεσίας
- Παρουσίας μας σε ΔΟΥ ΕΦΚΑ και ΕΛΚΕ με την ιδιότητα μας όπως ακριβώς οι δικηγόροι
- 4557 συνυπευθυνότητας λογιστών που είναι ένα φοβερό αγκάθι για τον κλάδο
- Ψήφο για τους συναδέλφους των ΤΕΙ

Έχουμε μπροστά μας τις κρισιμότερες εκλογές στο Οεε. Αλλάζουν πολλά και κρίνονται πολλά στο Επάγγελμα μας. Εκλογές Οεε ας διαλέξουμε ανθρώπους που έχουν την γνώση και την θέληση. Ας διαλέξουμε τους κατάλληλους ανθρώπους στην κατάλληλη θέση. Ας δώσουμε δύναμη στο ΟΕΕ ώστε να κάνει σημαντικές παρεμβάσεις και προσπάθειες για να λύσει με όση δύναμη του δίνει το θεσμικό του πλαίσιο. Ας το στηρίξουμε λοιπόν με την συμμετοχή μας γιατί **ΟΛΟΙ ΜΑΖΙ ΜΠΟΡΟΥΜΕ**



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

MARKETING ΚΑΙ ΜΕΣΑ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗΣ ΔΙΚΤΥΩΣΗΣ ΠΩΣ ΘΑ ΚΑΝΩ ΤΗΝ ΑΤΟΜΙΚΗ ΜΟΥ ΕΙΚΟΝΑ ΚΑΙ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΜΟΥ ΕΛΚΥΣΤΙΚΗ ΣΤΑ SOCIAL;



ΣΚΟΤΑΔΗ Δ.Ι. ΜΑΡΙΑ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΟΣ-ΛΟΓΙΣΤΡΙΑ, ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟΣ Α ΤΑΞΗΣ
ΕΓΚΕΚΡΙΜΕΝΗ ΕΜΠΕΙΡΟΓΝΩΜΩΝ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΙΔΙΚΗ ΓΡΑΜΜΑΤΕΙΑ
ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΙΔΙΩΤΙΚΟΥ ΧΡΕΟΥΣ
ΝΟΜΙΜΗ ΕΚΠΡΟΣΩΠΟΣ ΤΟΥ TAXISKEP.GR

Τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης έχουν γίνει απαραίτητα για τους επαγγελματίες του μάρκετινγκ, κάθε πλατφόρμα εστιάζει σε διαφορετικό κοινό και παρέχει μια μοναδική ευκαιρία στις επιχειρήσεις να αλληλεπιδράσουν με τους πελάτες τους. Μερικές από τις πιο κοινές πλατφόρμες που χρησιμοποιούνται από επωνυμίες σε όλο τον κόσμο περιλαμβάνουν το Facebook, το Instagram, το TikTok και το Twitter. Αυτές οι πλατφόρμες αναγνωρίζονται ότι έχουν διαφορετικά δημογραφικά στοιχεία και μοναδικά χαρακτηριστικά προσελκύουν επιχειρήσεις. Για παράδειγμα, το Facebook είναι ευεργετικό για τη δημιουργία μιας ισχυρής κοινότητας και την κοινή χρήση ενημερωτικού περιεχομένου, ενώ η οπτική φύση του Instagram προσελκύει νεότερους ανθρώπους και περισσότερο δημιουργικούς επαγγελματίες. Αντίθετα, το TikTok έχει αποκτήσει τεράστιο αριθμό οπαδών μεταξύ της Gen Z, αυτή η πλατφόρμα θεωρείται πλέον μια ισχυρή μορφή μάρκετινγκ για επωνυμίες που προορίζονται για αυτό το δημογραφικό στοιχείο.

Καθώς ο ψηφιακός κόσμος συνεχίζει να προοδεύει, οι πλατφόρμες μέσω κοινωνικής δικτύωσης που αναδύονται προσφέρουν νέους τρόπους στους επαγγελματίες του μάρκετινγκ να επικοινωνούν με το κοινό για το οποίο απευθύνονται. Ένα παράδειγμα είναι η αυξανόμενη δημοτικότητα της τεχνητής νοημοσύνης στις πλατφόρμες μέσω κοινωνικής δικτύωσης, κάτι που έχει οδηγήσει σε μεγαλύτερο βαθμό εξατομίκευσης και αποτελεσματικότητας στις στρατηγικές μάρκετινγκ. Επιπλέον, τα τελευταία χρόνια έχουν δει την εμφάνιση εξειδικευμένων πλατφορμών που εστιάζουν σε συγκεκριμένους κλάδους ή ενδιαφέροντα, όπως η Sojern, μια πλατφόρμα ψηφιακού μάρκετινγκ που έχει σχεδιαστεί για την προώθηση των ταξιδιών. Αυτές οι νέες πλατφόρμες διευκολύνουν μια ιδιαίτερα συγκεκριμένη ομάδα κοινού, η οποία παρέχει την ευκαιρία για πιο αποτελεσματικές και εξατομικευμένες εκστρατείες μάρκετινγκ.

Η ανάπτυξη εξατομικευμένων στρατηγικών μάρκετινγκ είναι απαραίτητη για τις επιχειρήσεις ώστε να μεγιστοποιήσουν τα οφέλη κάθε πλατφόρμας μέσω κοινωνικής δικτύωσης. Για να δημιουργήσουν ένα επιτυχημένο και συνεκτικό σχέδιο μάρκετινγκ, οι εταιρείες πρέπει να λαμβάνουν υπόψη τα μοναδικά χαρακτηριστικά και τα οφέλη κάθε πλατφόρμας, καθώς και τις συνθήκες και τις προτιμήσεις του κοινού για το οποίο απευθύνονται.

Για παράδειγμα:

- **Facebook:** η εστίαση είναι στη δημιουργία μιας κοινότητας μέσω της συμμετοχής, των ζωντανών εκδηλώσεων και της προώθησης περιεχομένου που δημιουργείται από τους χρήστες.

- **Instagram:** Χρησιμοποιήστε εικόνες που είναι ελκυστικές οπτικά, ταινίες μικρού μήκους και ιστορίες που προωθούν την προσωπικότητα της μάρκας και προσεγγίζουν το νεότερο κοινό.

- **TikTok:** Δημιουργήστε βίντεο που είναι σύντομα, αλλά διασκεδαστικά και με δυνατότητα κοινής χρήσης, τα οποία θα προσελκύσουν τον πληθυσμό του Gen Z και θα ενσωματώσουν τάσεις και προκλήσεις για να αυξήσετε την προβολή.

- **Twitter:** Λάβετε μέρος σε ζωντανές συνομιλίες, μοιραστείτε σχετικές ειδήσεις και πληροφορίες και χρησιμοποιήστε hashtags για μεγαλύτερη έκθεση.

Εξατομικεύοντας τις στρατηγικές μάρκετινγκ στα μοναδικά χαρακτηριστικά κάθε πλατφόρμας, οι επιχειρήσεις μπορούν να μεγιστοποιήσουν την εμβέλεια, την αλληλεπίδραση και τη συνολική τους επιρροή στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης.

Δημιουργία περιεχομένου που είναι ταυτόχρονα διασκεδαστικό και ενημερωτικό για το μάρκετινγκ μέσω κοινωνικής δικτύωσης.

Η γνώση του κοινού-στόχου σας και των προτιμήσεών του είναι ζωτικής σημασίας για τη



δημιουργία περιεχομένου που είναι ταυτόχρονα διασκεδαστικό και ωφέλιμο για το μάρκετινγκ μέσω κοινωνικής δικτύωσης. Για να επιτευχθεί αυτό, οι έμποροι πρέπει να διεξάγουν έρευνα που περιλαμβάνει την παρατήρηση δεδομένων σχετικά με τα δημογραφικά στοιχεία, τα ενδιαφέροντα και τη συμπεριφορά στο διαδίκτυο. Η κατανόηση των προτιμήσεων του κοινού-στόχου επιτρέπει στις επιχειρήσεις να δημιουργούν περιεχόμενο που να τις ικανοποιεί, το οποίο με τη σειρά του αυξάνει την πιθανότητα αλληλεπίδρασης με τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης και τη δέσμευση των πελατών.

Όσον αφορά τους τύπους περιεχομένου και τις μορφές, υπάρχουν πολλές επιλογές που μπορούν να εξερευνηθούν οι επιχειρήσεις. Ορισμένες δημοφιλείς τακτικές περιλαμβάνουν το μάρκετινγκ κοινωνικών δικτύων, το μάρκετινγκ περιεχομένου, την παραγωγή βίντεο και τη χρήση αυτόματων μέσων. Κάθε μορφή προορίζεται να εξυπηρετήσει διαφορετικό σκοπό και να εξυπηρετήσει συγκεκριμένα ενδιαφέροντα κοινού. Είναι ζωτικής σημασίας για τους επαγγελματίες του μάρκετινγκ να αναγνωρίσουν αυτές τις αποκλίσεις και να επιλέξουν τις πιο αποτελεσματικές μεθόδους για να προσεγγίσουν το κοινό στο οποίο απευθύνονται. Για παράδειγμα, οι πλατφόρμες κοινής χρήσης βίντεο όπως το YouTube, το Facebook Live, το Instagram Reels και το TikTok είναι ιδιαίτερα ωφέλιμες για εταιρείες που θέλουν να διαφημίσουν τα προϊόντα ή τις υπηρεσίες τους μέσω αποτελεσματικών γραφικών.

Η κοινή χρήση και η διάδοση περιεχομένου που είναι ταυτόχρονα κοινόχρηστο και viral είναι ζωτικής σημασίας για τη μεγιστοποίηση των αποτελεσμάτων του μάρκετινγκ των μέσων κοινωνικής δικτύωσης.

Ακολουθούν ορισμένες προτάσεις για τη δημιουργία περιεχομένου που μπορεί να γίνει viral:

- **επικεντρωθείτε σε μια ιστορία:** οι ιστορίες είναι φυσικά ενδιαφέρουσες και έχουν τη δυνατότητα να εμπνεύσουν ποικίλες συναισθηματικές αντιδράσεις από το κοινό, γεγονός που θα οδηγήσει σε μεγαλύτερη πιθανότητα κοινής χρήσης του περιεχομένου.

- **Χρήση γραφικών:** Τα οπτικά στοιχεία μπορούν να τραβήξουν την προσοχή και να αυξήσουν τη συνολική δημοτικότητα του περιεχομένου, καθιστώντας το πιο δημοφιλές.

Προσαρμόστε το περιεχόμενο σε κάθε πλατφόρμα: Οι διαφορετικές πλατφόρμες μέσω κοινωνικής δικτύωσης έχουν διαφορετικά δημογραφικά στοιχεία και προτιμήσεις σχετικά με το περιεχόμενο. Η βελτιστοποίηση του περιεχομένου κάθε πλατφόρμας για κοινή χρήση αυξάνει την πιθανότητα να διαδοθεί και να γίνει viral.



ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

- **Υποστήριξη περιεχομένου που δημιουργείται από χρήστες:** Το περιεχόμενο που δημιουργείται από χρήστες μπορεί να ενισχύσει την αυθεντικότητα και τη νομιμότητα της παρουσίας μιας επωνυμίας στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης, κάτι που με τη σειρά της θα αυξήσει την πιθανότητα αλληλεπίδρασης του κοινού.

Ακολουθώντας αυτές τις προτάσεις και εφαρμόζοντας μια ολοκληρωμένη στρατηγική. Οι επιχειρήσεις μπορούν να αυξήσουν τις πιθανότητες να δημιουργήσουν περιεχόμενο που είναι ταυτόχρονα ελκυστικό και κοινόχρηστο, κάτι που θα οδηγήσει σε επιτυχημένες καμπάνιες μάρκετινγκ στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης.

Βέλτιστες πρακτικές και συμβουλές

**** κατανοήστε το κοινό σας**** - Ένα από τα θεμελιώδη στοιχεία του επιτυχημένου μάρκετινγκ μέσω κοινωνικής δικτύωσης είναι η πλήρης κατανόηση του κοινού σας. Πρέπει να κατανοήσετε τις προτιμήσεις, τους στόχους και τη συμπεριφορά τους σε σχέση με τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης. Χρησιμοποιήστε εργαλεία ανάλυσης για να αποκτήσετε δεδομένα και πληροφορίες σχετικά με το κοινό σας. Αυτό θα παράγει περιεχόμενο που τους ικανοποιεί, το οποίο θα οδηγήσει σε αυξημένη αλληλεπίδραση και μετατροπές. Για παράδειγμα, εάν το κοινό για το οποίο απευθύνετε αποτελείται κυρίως από millennials, θα προτιμήσει το αυθεντικό, οπτικά ελκυστικό περιεχόμενο.

**** παραγωγή ελκυστικού περιεχομένου**** - Το περιεχόμενο είναι υψίστης σημασίας στο μάρκετινγκ μέσω κοινωνικής δικτύωσης. Δημιουργήστε περιεχόμενο υψηλής ποιότητας, σχετικό και διασκεδαστικό, το οποίο το κοινό σας θα βρει ωφέλιμο. Αυτό μπορεί να εκφραστεί ως αναρτήσεις ιστολογίου, βίντεο, γραφήματα ή ερωτήσεις. Χρησιμοποιήστε αφήγηση που βασίζεται σε αφήγηση για να βελτιώσετε τη συνάφεια και την ψυχαγωγία του περιεχομένου σας. Για παράδειγμα, η Nike χρησιμοποιεί αποτελεσματική αφήγηση στις καμπάνιες της για να επικοινωνήσει με το κοινό που προορίζεται.

**** αξιοποίηση του Influencer Marketing στο μάρκετινγκ μέσω κοινωνικής δικτύωσης.** Συνεργαστείτε με influencers που έχουν σημαντικό αντίκτυπο στο κοινό τους στον τομέα σας. Μπορούν να σας βοηθήσουν να προσεγγίσετε ένα μεγαλύτερο κοινό και να αυξήσετε την προβολή της επωνυμίας σας. Για παράδειγμα, ο Daniel Wellington χρησιμοποίησε το Influencer Marketing για να προωθήσει το προϊόν του, δίνοντας στους influencers τα δικά τους ρολόγια και ζητώντας τους να μοιραστούν την εμπειρία τους με το Instagram.

****Βελτιστοποίηση για κινητά**** - Περισσότεροι από τους μισούς χρήστες μέσω κοινωνικής δικτύωσης χρησιμοποιούν κινητές συσκευές για να το κάνουν. Βεβαιωθείτε ότι το περιεχόμενό σας είναι κατάλληλο για κινητές συσκευές. Αυτό περιλαμβάνει τον ιστότοπό σας, τις αναρτήσεις ιστολογίου και άλλες αναρτήσεις που δημοσιεύετε στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης. Μια εμπειρία βελτιστοποιημένη για κινητά οδηγεί σε αυξημένη συμμετοχή των χρηστών. Για παράδειγμα, το Facebook προτείνει να σχεδιάσετε πρώτα τον ιστότοπό σας για κινητά, καθώς πάνω από το 98 τοις εκατό των χρηστών σας θα έχουν πρόσβαση στην πλατφόρμα μέσω κινητών συσκευών.

**** Ανάλυση και προσαρμογή**** - Το μάρκετινγκ μέσω κοινωνικής δικτύωσης χαρακτηρίζεται από συνεχή αξιολόγηση και προσαρμογή. Χρησιμοποιήστε εργαλεία ανάλυσης για να παρατηρήσετε την αποτελεσματικότητα των καμπανιών σας. Μάθετε τι είναι αποτελεσματικό και τι όχι. Σκεφτείτε τα επιτεύγματα και τα λάθη σας και αλλάξτε τις στρατηγικές σας με βάση αυτά. Για παράδειγμα, εάν συνειδητοποιήσετε ότι το περιεχόμενο που βασίζεται σε βίντεο είναι πιο αποτελεσματικό από το περιεχόμενο που βασίζεται σε κείμενο, σκεφτείτε να ξοδέψετε περισσότερα χρήματα για την παραγωγή βίντεο. Επιπλέον, παρατηρήστε τις τελευταίες τάσεις στα social media και ενσωματώστε τις στα σχέδιά σας.

Συνολικά, τα μέσα κοινωνικής δικτύωσης έχουν γίνει μια σημαντική πλατφόρμα μάρκετινγκ στην ψηφιακή εποχή. Οι έμποροι έχουν μια ποικιλία επιλογών για να διαλέξουν, καθένας από τους οποίους έχει τα δικά του ξεχωριστά δημογραφικά στοιχεία-στόχους και τακτικές μάρκετινγκ. Η δημιουργία περιεχομένου που διασκεδάζει το κοινό-στόχο σας και το οποίο βρίσκει ότι είναι σχετικό με τις ανάγκες του είναι ουσιαστικό για την επιτυχία των πρωτοβουλιών μάρκετινγκ των μέσων κοινωνικής δικτύωσης. Η μέτρηση της αποτελεσματικότητας αυτών των καμπανιών χρησιμοποιώντας μετρήσεις και αναλυτικά εργαλεία είναι εξίσου σημαντική για τη βελτιστοποίηση και την τροποποίηση στρατηγικών. Με την κατάλληλη μεθοδολογία, το μάρκετινγκ μέσω κοινωνικής δικτύωσης μπορεί να χρησιμοποιηθεί ως μια ισχυρή πλατφόρμα για τις εταιρείες να προωθήσουν το εμπορικό σήμα τους και να αλληλεπιδράσουν με τους πελάτες τους προκειμένου να αυξήσουν τα έσοδα.





ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ



ΤΙ ΕΧΕΙ ΚΑΙ ΤΙ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΠΕΡΙΜΕΝΕΙ Ο ΚΛΑΔΟΣ ΤΩΝ ΛΟΓΙΣΤΩΝ ΑΠΟ ΤΟ ΟΕΕ;

ΔΟΥΚΗΡΗΣ ΤΑΣΟΣ
ΛΟΓΙΣΤΗΣ-ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟΣ Α' ΤΑΞΗΣ
ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ-ΙΔΙΩΤΩΝ
ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΗΣ ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΤΗΣ ΤΟΥ TAXVOICE.GR

Το επάγγελμα του λογιστή-φοροτεχνικού βρίσκεται σε μια κρίσιμη καμπή, ιστορικής φύσεως, η οποία σηματοδοτεί τόσο κοσμογονικές αλλαγές στη δομή του, όσο και αναθεώρηση του πλαισίου αναφοράς στο οποίο ασκείται.

Οι κομβικές αυτές και μόνιμου τύπου αλλαγές στο οικονομικό περιβάλλον, επιβάλλουν αναθεώρηση πολλών παραμέτρων, μεταβλητών και εν γένει φιλοσοφίας στην άσκηση του φοροτεχνικού επαγγέλματος.

Η νέα κατεύθυνση αυτή του κλάδου, δεν θα μπορούσε να μην έχει σαν βασικό αρωγό και συμπαράστατη, τον επίσημο θεσμικό μας φορέα, το ΟΕΕ, όπου τον επόμενο μήνα, καλούμαστε όλα τα μέλη του, να εκλέξουμε την διοίκηση που θα μας εκπροσωπήσει για τα επόμενα χρόνια.

Στο σημείο αυτό, επιτρέψτε μου να εκφράσω κάποιες δικές μου σκέψεις, σε σχέση με τις δράσεις που σφειλεί να αναλάβει κατά τη γνώμη μου, η νέα ηγεσία του ΟΕΕ, υπό το πρίσμα των σημαντικών προβλημάτων που απασχολούν το επάγγελμα μας.

Θεωρώ πως με άξονα το ΟΕΕ, πρέπει να εξευρεθούν άμεσα βιώσιμες και ρεαλιστικές σε όλα τα φλέγοντα ζητήματα που μας αφορούν, τα οποία είναι ουκ ολίγα..

Ενδεικτικά αναφέρω τα σημαντικότερα εξ αυτών, όπως:

- Ασθένεια λογιστή με ένα σαφές και προσαρμοσμένο στις ανάγκες της εποχής πλαίσιο, χωρίς αστερίσκους και εξαιρέσεις.
- Ειδική μέριμνα για τις εγκύους- επαγγελματίες του κλάδου.
- Αναθεώρηση του περιβάλλοντος Ν.4557/18, με απεμπλοκή της ευθύνης του λογιστή-φοροτεχνικού, εκτός ορισμένων εξαιρετικών περιπτώσεων δόλου.
- Αναθεώρηση του Κώδικα Δεοντολογίας με σαφείς υποχρεώσεις, αλλά και δικαιώματα που έως τώρα δεν υπήρχαν και σαφή στόχευση στον αναβαθμισμένο ρόλο του λογιστή, αλλά και την εμπέδωση της συναδελφικής αλληλεγγύης.
- Υπογραφή δηλώσεων και γενικά δηλωτικών εντύπων κάθε είδους και βέβαια χαρακτηρισμών στα mydata από το πρώτο ευρώ, από πιστοποιημένο λογιστή.
- Αναθεώρηση του αναχρονιστικού καθεστώτος των οριζόντιων προστίμων, με έμφαση σε μια πρόταση, αντίστοιχη, άλλων εξελιγμένων συστημάτων, που έχουν ως βάση την συμμόρφωση και όχι την τιμωρία, εφόσον συνεργάζεται, αλλά και ενημερώνεται ο φορολογούμενος.
- Απλοποίηση του φορολογικού και ασφαλιστικού συστήματος και σαφή χρονοδιαγράμματα στις δηλωτικές υποχρεώσεις, με δέσμευση από όλες τις πλευρές και χωρίς αιφνιδιασμούς από την πλευρά της διοίκησης.
- Απλοποίηση της πλατφόρμας mydata, με σαφείς και ουσιαστικές παρεμβάσεις.
- Κατώτατες τιμές λογιστικών εργασιών και αν μπορεί να υπάρξει ένα πλαίσιο, έστω και με έμμεσο τρόπο, λόγω και της δυσκολίας που υπάρχει στο νομοθετικό πλαίσιο από το Υπουργείο Ανάπτυξης.
- Να αφουγκραστούμε μια πολύ μεγάλη μερίδα συναδέλφων, αποφοίτων ΤΕΙ, τα οποία τα τελευταία χρόνια, έχουν αναβαθμιστεί πλήρως, με μια εξομείωση στο επίπεδο σπουδών, όπως των ΑΕΙ και να ξεκινήσει η κουβέντα για ένταξη τους στο ΟΕΕ, με δικαίωμα ψήφου βέβαια. Εδώ θα μπορούσε να υπάρξει και ένα μεταβατικό στάδιο εκπαίδευσης και πλήρους ένταξης τους.

Το σημαντικότερο ζητούμενο σε αυτές τις εκλογές, αλλά και γενικότερα, κάτι που είναι προς το συμφέρον του κλάδου, είναι η ενότητα μεταξύ μας.



Δυστυχώς, διαχρονικά παρατηρείται το φαινόμενο στον κλάδο μας, να υπάρχει έλλειψη κοινής γραμμής, πολλές φορές ακόμα και στα φλέγοντα ζητήματα, με τα οποία ουσιαστικά κανένας δεν διαφωνεί, με παράλληλη έλλειψη συνεννόησης και ομοψυχίας.

Η ενότητα μας, με βασικό γνώμονα την προάσπιση των κοινών μας, κομβικών διεκδικήσεων, μόνο καλό μπορεί να κάνει..

Αν καταφέρουμε να αποκτήσουμε λοιπόν την πολυπόθητη ενότητα, ο σύγχρονος ρόλος του λογιστή-φοροτεχνικού, θα είναι αυτός που του αξίζει, καθώς είναι σπουδαίος για την ελληνική οικονομία και αυτό πρέπει να εμπεδωθεί και να επικοινωνηθεί και καλύτερα και από εμάς τους ίδιους..

Κλείνοντας, θα ήθελα να τονίσω μια βασική αρχή του HR MANAGEMENT, η οποία εφαρμόζεται παντού και εννοείται και σε αυτές τις κρίσιμες εκλογές, για την ανάδειξη των αντιπροσώπων μας στο Οικονομικό Επιμελητήριο της Ελλάδος.

Πάντα, οφείλουμε να επιλέγουμε το κατάλληλο άτομο, στην κατάλληλη θέση, με αντικειμενικά, μετρήσιμα και αξιοκρατικά κριτήρια, εννοείται και με την δική μας υποκειμενική ματιά.

Για τον αγαπημένο μου κ.Λάμπρο Μπέλεση, πρόεδρο της ΠΑΕΛΟ, ο οποίος είναι και αυτός, μαζί με άλλους αξιόλογους συναδέλφους, που εκτιμώ, υποψήφιος με την ΔΗΚΙΟ, θα πω μόνο τούτο...

Κ.Λάμπρο, εύχομαι από καρδιάς, καλή επιτυχία σε εσένα προσωπικά και σε όλους τους μάχιμους συναδέλφους μας..

Από την πρώτη στιγμή που σε γνώρισα, η άποψη μου ήταν ότι μπορείς να συμβάλεις τα μέγιστα στον κλάδο με την εμπειρία, τις γνώσεις, την ευρύτητα και την διάθεση προσφοράς που σε διακατέχει..

Ήγγικεν η ώραν...

Όλοι μαζί μπορούμε...



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ



ΒΡΑΧΥΧΡΟΝΙΕΣ ΜΙΣΘΩΣΕΙΣ

ΜΑΝΩΛΗΣ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣ
ΛΟΓΙΣΤΗΣ - ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟΣ Β' ΤΑΞΗΣ
MSC ΣΤΗΝ ΕΦΑΡΜΟΣΜΕΝΗ ΛΟΓΙΣΤΙΚΗ ΚΑΙ ΕΛΕΓΚΤΙΚΗ

Αρκετές αλλαγές από 01/01/24 με τα όσα εξήγγειλε ο πρωθυπουργός στη ΔΕΘ, αλλαγές που γεννούν περιορισμούς, πρόσθετες υποχρεώσεις αλλά και κολλήματα που χρήζουν διευκρινίσεων, πρωτίτως για το τι θα ισχύει για τις ατομικές επιχειρήσεις και αν αυτό είναι εφικτό με τον νέο ΚΑΔ.

Γενικότερα οι βραχυχρόνιες μισθώσεις αποτελούν ένα "λεπτό" ζήτημα, όπου χρήζει ιδιαίτερης προσοχής, σε περίπτωση επιχειρηματικότητας, διότι ο έλεγχος μπορεί να θεωρηθεί ότι υπάρχει φοροαποφυγή για μείωση της φορολογητέας ύλης.

Πολλές απορίες αλλά και σύγχυση για όσους δραστηριοποιούνται στις βραχυχρόνιες μισθώσεις, είτε ως ιδιώτες είτε ως επαγγελματίες. Καθημερινά ερωτήματα όπως για το τι σημαίνουν αυτές οι αλλαγές, αν τους επηρεάζουν αλλά και τι θα αλλάξει στις υποχρεώσεις τους. Παρακάτω παραθέτω τις αλλαγές προς ενημέρωση αλλά και αποκλειστικά προσωπικές υποθέσεις ως παράδειγμα.

Τι αλλάζει από 01/01/24:

- Μνημόνιο συνεργασίας της ΑΑΔΕ με τις εταιρείες Booking, Airbnb, Vrbo και Expedia για την αποστολή των στοιχείων, για να διασφαλίζεται η ταυτοποίηση των διαχειριστών των καταλυμάτων για σκοπούς συμμόρφωσης και ελέγχου.
- Εντατικοποιούνται οι έλεγχοι στις περιπτώσεις φοροδιαφυγής ή παροχής επιπρόσθετων υπηρεσιών πλην της διαμονής και της παροχής κλινικοσκεπασμάτων.
- Βραχυχρόνια μίσθωση ορίζεται η μίσθωση ή υπεκμίσθωση για συγκεκριμένη χρονική διάρκεια, μικρότερη των 60 ημερών, ακινήτου που είναι αναρτημένο σε ψηφιακή πλατφόρμα και εφόσον δεν παρέχονται άλλες υπηρεσίες πλην της διαμονής και της παροχής κλινικοσκεπασμάτων.
- Σε υποχρέωση έναρξης επιχειρηματικής δραστηριότητας για όσους εκμισθώνουν ή υπεκμισθώνουν τρία ή περισσότερα ακίνητα σε ψηφιακές πλατφόρμες.
- Νέος Κωδικός Αριθμός Δραστηριότητας για όσους ασκούν επιχειρηματική δραστηριότητα ή υποχρεούνται σε έναρξη για τις βραχυχρόνιες μισθώσεις.
- Το εισόδημα από βραχυχρόνιες μισθώσεις στην περίπτωση επιχειρηματικής δραστηριότητας θα υπόκειται σε ΦΠΑ, Τέλη παρεπιδημούντων και Τέλος αντιμετώπισης των συνεπειών της κλιματικής αλλαγής.
- Αντικαθιστάτε ο φόρος διαμονής ως τέλος αντιμετώπισης των συνεπειών της κλιματικής αλλαγής και θα ισχύει και για τους ιδιώτες με ένα ή δύο ακίνητα.

Οι νέες τιμές του τέλους αντιμετώπισης των συνεπειών της κλιματικής αλλαγής:

Κατηγορία : Τιμή

1-2 αστέρων : 1,5€

3 αστέρων : 3€

4 αστέρων : 7€

5 αστέρων : 10€

Ενοικιαζόμενα Δωμάτια : 1,50€

Βραχυχρόνια Μίσθωση : 1,50€

Πως φορολογείται σήμερα το εισόδημα από ακίνητη περιουσία και πως από επιχειρηματική δραστηριότητα.

Πίνακας 1. Φορολογία εισοδήματος από ακίνητη περιουσία

Εισόδημα σε ευρώ	Φορολογικός Συντελεστής
0 - 12000	15%
12001 - 35000	35%
35001 και άνω	45%

Πίνακας 2. Φορολογία Ατομικής Επιχείρησης

Κλίμακιο εισοδήματος	Φορολογικός Συντελεστής
10.000,00	9%
10.000,00	22%
10.000,00	28%
10.000,00	36%
Υπερβάλλον	44%

Πίνακας 3. Φορολογία Επιχείρησης

Νομική Οντότητα	Φορολογικός συντελεστής
ΑΕ, ΕΠΕ, ΜΚΕ, ΟΕ, ΟΕ	22%

Τα παρακάτω αποτελούν πληροφοριακού χαρακτήρα και σε καμία περίπτωση δεν αντικαθιστούν την εξειδικευμένη συμβουλευτική, καθώς κάθε περίπτωση είναι ξεχωριστή και μοναδική.

Έως ότου ψηφιστούν και δημοσιευτούν οι σχετικές διατάξεις και διευκρινίσεις, τα παρακάτω, αποτελούν προσωπικές υποθέσεις με τα όσα ήδη γνωρίζουμε και μπορούμε να ερμηνεύσουμε. Για το λόγο αυτό δεν πρέπει να γίνουν άμεσα καθοριστικές ενέργειες και να αναμένουμε τις τελικές διατάξεις για τη λήψη επιχειρηματικών αποφάσεων.

Με τα όσα εξήγγειλαν μέχρι τώρα για τις νέες αλλαγές, πρακτικά μπορούμε να τα ερμηνεύσουμε ως εξής:

Βραχυχρόνιες Μισθώσεις ως προς ιδιώτες:

Για τους ιδιώτες ισχύει ότι ίσχυε περί μπρώο βραχυχρόνιας διαμονής, δηλώσεις βραχυχρόνιας διαμονής και όλη της σχετικής διαδικασίας, με επιπρόσθετα ορισμένους περιορισμούς όπως, να έχουν μέχρι δυο ακίνητα με ανώτατο όριο μίσθωσης ανά ακίνητο 60 ημερών και να μην παρέχουν πρόσθετες υπηρεσίες πέραν τη διαμονή και τη παροχή των κλινικοσκεπασμάτων, σε αυτές τις υπηρεσίες δεν συμπεριλαμβάνονται οι λογαριασμοί κοινής ωφέλειας και Ίντερνετ. Καθώς και η υποχρέωση απόδοσης τελών αντιμετώπισης κλιματικής αλλαγής που αντικαθιστά το φόρο διαμονής, 1.50€/διανυκτέρευση. Το συγκεκριμένο εισόδημα απαλλάσσεται του ΦΠΑ, θεωρείται εισόδημα από ακίνητη περιουσία και ισχύουν τα αρ. 39 & 40 του 4172/13, Αρ.111 Ν.4446/16.

Βραχυχρόνιες Μισθώσεις ως προς επιχειρήσεις:

Στην περίπτωση επιχειρηματικής δραστηριότητας με μοναδικό ΚΑΔ «βραχυχρόνιες μισθώσεις» οι επιχειρήσεις θα παρέχουν μόνο τη διαμονή και τη παροχή κλινικοσκεπασμάτων χωρίς καμία πρόσθετη υπηρεσία, αναλόγως θα εκπίπτουν και οι δαπάνες, πχ. Δαπάνες κοινής ωφέλειας, έξοδα πλατφόρμας, δαπάνες επισκευής & συντήρησης, πάγια που αφορούν το ακίνητο κ.α. Όχι όμως δαπάνες που αφορούν κάθε είδους περιποίησης. Σε αυτήν τη περίπτωση λειτουργούν με ΑΜΑ και δηλώνουν τα εισοδήματα στο μπρώο βραχυχρόνιας διαμονής και υποβάλλουν μέχρι τις 20 του επόμενου μήνα από την αναχώρηση της κράτησης δήλωση βραχυχρόνιας διαμονής και όλη τη σχετική διαδικασία, για τις εκτός πλατφορμών κρατήσεις συντάσσεται μισθωτήριο συμβόλαιο με την ένδειξη «βραχυχρόνια μίσθωση εκτός ψηφιακής πλατφόρμας». Δεν είναι υπόχρεοι Ειδικού Σήματος Λειτουργίας (ΕΣΛ) / γνωστοποίησης και αφετέρου δεν χαρακτηρίζονται ως τουριστικά καταλύματα με ότι συνεπάγεται αυτό.

Σε αντίθετη περίπτωση εάν γίνει προσθήκη ΚΑΔ που αφορά πρόσθετες υπηρεσίες και γενικά την περιποίηση πελατών, πέρα την παροχή κλινικοσκεπασμάτων και τη διαμονή, οι επιχειρήσεις είναι υπόχρεες κατοχής Ειδικού Σήματος Λειτουργίας (ΕΣΛ) ν.4276/14 / Γνωστοποίησης (βλ. 4442/16) και θεωρούνται τουριστικό κατάλυμα χωρίς την υποχρέωση εγγραφής στο μπρώο βραχυχρόνιας διαμονής, ως προς τις δαπάνες αντιμετωπίζονται όπως τα κοινά ξενοδοχεία.

Ισχύουν και στις δυο περιπτώσεις οι διατάξεις των νόμων, των Ελληνικών λογιστικών Προτύπων 4308/14, ο Κώδικας Φορολογίας Εισοδήματος 4172/13, ο Κώδικας Φορολογικών Διαδικασιών 4987/22, ο Κώδικας Φόρου Προστιθέμενης Αξίας ν.2859/2000 και άλλοι σχετικοί. Οι υποχρεώσεις καταβολής τέλη παρεπιδημούντων, τέλη αντιμετώπισης κλιματικής αλλαγής (πρώην φόρος διαμονής), ανακεφαλαιωτικοί πίνακες ενδοκοινοτικών συναλλαγών, ΦΠΑ και οι υποχρεώσεις που απορρέουν από τα MyData.

Ιδιαίτερη προσοχή χρήζει η πρώτη περίπτωση.

Τα παραπάνω ισχύουν, ανάλογα, τόσο για τα νομικά πρόσωπα όσο και για τις ατομικές επιχειρήσεις.

Κυρώσεις:

Σε περίπτωση μη εγγραφής στο Μπρώο Ακινήτων Βραχυχρόνιας Μίσθωσης το πρόστιμο ορίζεται, ανά χρήση, σε 50%, των ακαθαρσίτων εσόδων του τελευταίου φορολογικού έτους και κατ' ελάχιστο 5.000 ευρώ. Σε κάθε επόμενη χρήση σε περίπτωση υποτροπής, το πρόστιμο θα διπλασιάζεται.

Καθώς και όσα αναφέρονται στον Κώδικα Φορολογικών Διαδικασιών ν.4987/22, αρ.54Δ.

Παρατηρήσεις:

1. Το όριο < 60 ημερών ανά ακίνητο, αφορά το σύνολο των ημερών για κάθε μεμονωμένη μίσθωση και ισχύει τόσο σε ιδιώτες όσο και για επιχειρήσεις και εφόσον δεν παρέχονται πρόσθετες υπηρεσίες. Πέρα του ορίου η μίσθωση θεωρείται μακροχρόνια.

2. Για τις επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται ταυτόχρονα στη μακροχρόνια και στη βραχυχρόνια μίσθωση και είναι απαλλαγμένη του ΦΠΑ σύμφωνα με το αρ.22 περ. κατ. ν.2859/2000, με την ισχύ των νέων αλλαγών και την επιβολή του ΦΠΑ στις βραχυχρόνιες μισθώσεις θα είναι υπόχρεες διενέργειας Pro-rata.

Τέλος, αναμένουμε την ισχύ τους, τις σχετικές διατάξεις καθώς και τη διαλεύκανση του θέματος προς αποφυγή λαθών και στρεβλώσεων.



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ



ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΑΠΟ ΤΙΣ ΑΠΟΛΥΣΕΙΣ

ΚΑΜΠΑΡΗ ΜΑΤΟΥΛΑ
ΛΟΓΙΣΤΡΙΑ-ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟΣ Α' ΤΑΞΗΣ
ΑΞΙΟΛΟΓΗΤΡΙΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΩΝ ΕΣΠΑ

Ο νομοθέτης με τον Ν4808/2021 έχει δώσει μια σειρά απο περιπτώσεις τις οποίες η απόλυση μπορεί να θεωρηθεί άκυρη. Πάμε να εξετάσουμε τις περιπτώσεις:

α) Εάν η απόλυση οφείλεται σε δυσμενή διάκριση σε βάρος του εργαζομένου ή εκδικητικότητα λόγω φύλου, φυλής, χρώματος, πολιτικών φρονημάτων, θρησκευτικών ή φιλοσοφικών πεποιθήσεων, γενεαλογικών καταβολών, εθνικής ή εθνοτικής καταγωγής, γενετήσιου ή σεξουαλικού προσανατολισμού, ηλικίας, ταυτότητας ή χαρακτηριστικών φύλου, αναπηρίας, ή συμμετοχής ή μη σε συνδικαλιστική οργάνωση, ή

β) γίνεται λόγω ενάσκησης νομίμου δικαιώματος του εργαζομένου ή

γ) αντίκειται σε άλλη ειδική διάταξη νόμου, ιδίως όταν πρόκειται για απόλυση:

γα) που οφείλεται σε διάκριση για έναν από τους λόγους που προβλέπονται στο άρθρο 1 του ν. 4443/2016 (Α' 232) ως αντίμετρο σε καταγγελία ή αίτημα παροχής έννομης προστασίας, για τη διασφάλιση τήρησης της αρχής της ίσης μεταχείρισης σύμφωνα με το άρθρο 10 του ν. 4443/2016,

γβ) που οφείλεται στην άσκηση των δικαιωμάτων σε περίπτωση βίας και παρενόχλησης, σύμφωνα με το άρθρο 13.

γγ) των εγκύων και τεκουσών γυναικών, όπως και του πατέρα του νεογεννηθέντος τέκνου, όταν δεν συντρέχει σπουδαίος λόγος, για το χρονικό διάστημα που ορίζεται στο άρθρο 15 του ν. 1483/1984 (Α' 153).

γδ) εργαζομένων που έλαβαν ή ζήτησαν οποιαδήποτε άδεια που προβλέπεται στο Μέρος ΙΙΙ, σύμφωνα με το άρθρο 48 και στην περίπτωση που έλαβαν ή ζήτησαν ευέλικτη ρύθμιση για λόγους φροντίδας του τέκνου κατά τα οριζόμενα στο άρθρο 31,

γε) κατά τη διάρκεια της άδειας αναπυκνής σύμφωνα με την παρ. 6 του άρθρου 5 του α.ν. 539/1945 (Α' 229),

γστ) των πολύτεκνων, αναπήρων και εν γένει προστατευόμενων προσώπων που έχουν τοποθετηθεί σύμφωνα με τον ν. 2643/1998 (Α' 220), όταν δεν έχουν τηρηθεί οι προϋποθέσεις του άρθρου 11 του ν. 2643/1998,

γζ) των στρατευμένων σύμφωνα με το άρθρο 1 του ν. 3514/1928,

γη) των μετεκπαιδευόμενων εργαζομένων σε τουριστικές επιχειρήσεις σύμφωνα με το άρθρο 15 παρ. 4 του ν. 1077/1980 (Α' 225), γθ) που γίνεται κατά παράβαση της νομοθεσίας περί ομαδικών απολύσεων σύμφωνα με το άρθρο 6 του ν. 1387/1983 (Α' 110),

γι) των συνδικαλιστικών στελεχών, σύμφωνα με τα οριζόμενα στο άρθρο 14 του ν. 1264/1982 (Α' 79), καθώς και των μελών των συμβουλίων εργαζομένων, σύμφωνα με το άρθρο 9 του ν. 1767/1988 (Α' 63), όπως και των μελών της ειδικής διαπραγματευτικής ομάδας, του ευρωπαϊκού συμβουλίου εργαζομένων και των εκπροσώπων των εργαζομένων που ασκούν τα καθήκοντά τους στο πλαίσιο της διαδικασίας για την ενημέρωση και τη διαβούλευση της παρ. 3 του άρθρου 56 του ν. 4052/2012 (Α' 41), σύμφωνα με την παρ. 3 του άρθρου 64 του ν. 4052/2012,

για) που οφείλεται σε νόμιμη συνδικαλιστική δράση του εργαζομένου, σύμφωνα με την παρ. 4 του άρθρου 14 του ν. 1264/1982,

γιβ) λόγω μη αποδοχής από τον εργαζόμενο πρότασης του εργοδότη για μερική απασχόληση ή εκ περιτροπής εργασίας, σύμφωνα με την παρ. 8 του άρθρου 38 του ν. 1892/1992,

γιγ) των εργαζομένων που αρνούνται τη διευθέτηση που έχει συμφωνηθεί συλλογικά και η άρνησή τους δεν είναι αντίθετη με την καλή πίστη, σύμφωνα με την περ. β της παρ. 1 και την περ. β της παρ. 2 του άρθρου 41 του ν. 1892/1990 (Α' 101), καθώς και των εργαζομένων που αρνούνται πρόταση του εργοδότη για διευθέτηση σύμφωνα με την παρ. 6 του άρθρου 41 του ν. 1892/1990,

γιδ) των εργαζομένων που ασκούν το δικαίωμα αποσύνδεσης της παρ. 9 του άρθρου 5 του ν. 3846/2010 (Α' 66).



Για τις πιο πάνω περιπτώσεις εάν ο εργαζόμενος αποδείξει ενώπιον δικαστηρίου ότι συντρέχουν οι προϋποθέσεις, για να θεωρηθεί άκυρη η απόλυση σε περίπτωση όπου ο εργοδότης δεν μπορεί να στηρίξει τη θέση του.

Συγχρόνως πρέπει να αναφέρουμε πως εάν ο εργαζόμενος κινήσει νομικές διαδικασίες, μπορεί να αιτηθεί είτε την ακυρότητα της σύμβασης είτε αποζημίωση. Η αποζημίωση αυτή δεν μπορεί να είναι μικρότερη των τακτικών αποδοχών τριών (3) μηνών ούτε μεγαλύτερη του διπλάσιου της κατά νόμο αποζημίωσης. Το αίτημα υποβάλλεται από τον εργαζόμενο σε οποιοδήποτε στάδιο της δίκης, σε πρώτο ή δεύτερο βαθμό δικαιοδοσίας. Κατά τον καθορισμό του ποσού της πρόσθετης αυτής αποζημίωσης, το δικαστήριο λαμβάνει υπόψη του ιδίως, την ένταση του πταίσματος του εργοδότη και την περιουσιακή και οικονομική κατάσταση του εργαζομένου και του εργοδότη



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ & ΕΡΜΗΝΕΙΑ ΤΟΥ ΕΜΠΟΡΙΚΟΥ ΚΥΚΛΟΥ ΣΕ ΜΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ

ΧΟΥΛΙΑΡΑΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΛΟΓΙΣΤΗΣ – ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΟΣ, MSC

Ένας πολύ βασικός δείκτης του πόσο υγιής είναι μια επιχείρηση είναι ο **Εμπορικός της Κύκλος**, ο υπολογισμός του οποίου γίνεται αρκετά εύκολα ανλώντας κάποια συγκεκριμένα στοιχεία από τις οικονομικές καταστάσεις της επιχείρησης. Ο αριθμοδείκτης αυτός μας δείχνει με απλό τρόπο τα χρονικά διαστήματα που χρειάζεται μια επιχείρηση για να πουλήσει τα αγαθά που έχει στις αποθήκες της, να εισπράξει τις απαιτήσεις για τις πωλήσεις αυτές και τέλος να πληρώσει του προμηθευτές της για τα αγαθά που αγόρασε από αυτούς.

Ο υπολογισμός του είναι ιδιαίτερα χρήσιμος καθώς μας παρέχει πληροφόρηση σε ερωτήματα όπως:

- Μπορεί η εταιρεία να ανταποκριθεί στις άμεσες υποχρεώσεις της;
- Διαχειρίζεται αποτελεσματικά τα περιουσιακά της στοιχεία;
- Τα κέρδη που εμφανίζονται είναι ποιοτικά ή μήπως επιτεύχθηκαν με όχι τόσο υγιείς τρόπους όπως η παροχή υπερβολικών πιστώσεων στους πελάτες;
- Μου έχουν κάνει πρόταση να αγοράσω μερίδιο σε κάποια εταιρεία, μπορεί η εταιρεία αυτή να καλύψει τις υποχρεώσεις της ή θα χρειαστεί επιπλέον χρηματοδότηση;
- Βρήκα κάποια εμπορεύματα σε προσφορά, αν τα αγοράσω δεν πρόκειται να πωληθούν άμεσα αλλά εξαιτίας της πολύ καλής τιμής του σκέφτομαι να τα αποθηκεύσω με την προοπτική κάποια στιγμή να πωληθούν, να προχωρήσω στην αγορά τους;
- Γιατί ενώ η επιχείρηση μου πραγματοποιεί πωλήσεις δεν μπορώ να καλύψω τις υποχρεώσεις μου;

Για να φτάσει κάποιος στον υπολογισμό του εμπορικού κύκλου αρχικά θα χρειαστεί η συγκέντρωση πέντε διαφορετικών μεγεθών από τις οικονομικές καταστάσεις της επιχείρησης. Αφού υπάρχουν τα απαιτούμενα αυτά νούμερα, στην συνέχεια θα υπολογιστούν μια σειρά από αριθμοδείκτες τους οποίους ακολουθώντας συνδυάζοντας τους έχουμε αυτό που ψάχνουμε ώστε να αποκτήσουμε εικόνα της επιχείρησης.

Ας τα δούμε όμως αναλυτικά:

Οικονομικά στοιχεία:

Πωλήσεις:

Αναφερόμαστε στο σύνολο των πωλήσεων μιας οικονομικής χρήσης (πχ. 01/01/20X2 – 31/12/20X2), είναι ο λεγόμενος τζίρος ή αλλιώς κύκλος εργασιών. Τον αριθμό των πωλήσεων τον παίρνουμε από την Κατάσταση Αποτελεσμάτων Χρήσης και αναγράφεται επίσης και στην φορολογική δήλωση της επιχείρησης σε διάφορα σημεία των εντύπων που υποβάλλονται.

Αποθέματα:

Αν η οικονομική χρήση έκλεισε 31/12/20X2, 01/01/20X3 η επιχείρηση θα πραγματοποιήσει την απογραφή της με τον όρο αποθέματα εννοούμε το αποτέλεσμα της απογραφής εκφρασμένο σε αξίες. Είναι δηλαδή η αξία των αγαθών που είχε μια επιχείρηση στις αποθήκες της 31/12/20X1 το βράδυ μόλις έκλεισε πριν πραγματοποιήσει κάποια πώληση την νέα χρονιά. Την αξία των αποθεμάτων πέρα από την απογραφή κάποιος που δεν ανήκει στην εκάστοτε επιχείρηση αν θέλει να την εξετάσει θα την πάρει από τον ισολογισμό της.

Απαιτήσεις από πελάτες:

Αν η πώληση δεν έχει γίνει με μετρητά (οπότε εξοφλήθηκε η συναλλαγή με αντικαταβολή) η συναλλαγή αυτή έγινε επί πιστώσει, δηλαδή η επιχείρηση παρέχει πίστωση στον πελάτη και θα την εξοφλήσει κάποια στιγμή στο μέλλον. Στο τέλος της οικονομικής χρήσης υπάρχει ένα υπόλοιπο το οποίο αφορά πωλήσεις για τις οποίες η επιχείρηση δεν έχει πληρωθεί ακόμα. Το υπόλοιπο αυτό εμφανίζεται στον Ισολογισμό για προηγούμενες χρονιές ενώ ο επιχειρηματίας μπορεί να έχει πρόσβαση στο τρέχων υπόλοιπο αν διατηρεί διπλογραφικά βιβλία μέσω καρτελών (αναλυτικά καθολικά) ή ισοζυγίων. Σε περίπτωση που δεν έχει διπλογραφικά βιβλία αλλά απλογραφικά η παρακολούθηση των υπολοίπων μπορεί να γίνεται σε κάποιο πρόγραμμα εμπορικής διαχείρισης ή εξολογιαστικά σε κάποιο excel.

Υποχρεώσεις σε προμηθευτές:



Όπως υπάρχει ένα υπόλοιπο απαιτήσεων από πελάτες που περιμένουμε να εισπράξουμε έτσι αντίστοιχα υπάρχει και ένα υπόλοιπο που η επιχείρηση πρέπει να πληρώσει σε όσους την προμήθευσαν τα αγαθά που πουλήθηκαν ή πρόκειται να πωληθούν στην επόμενη χρήση. Το υπόλοιπο αυτό εμφανίζεται επίσης στον Ισολογισμό ή παρακολουθείτε με τους ίδιους τρόπους που παρακολουθούνται και τα υπόλοιπα στους πελάτες.

Κόστος πωληθέντων:

Ο όρος αυτός αναφέρεται στο πόσο κόστισαν στην επιχείρηση τα αγαθά που πωλήθηκαν κατά την διάρκεια της οικονομικής χρήσης. Το στοιχείο αυτό το παίρνουμε από την Κατάσταση Αποτελεσμάτων Χρήσης ή από το έντυπο Ε3 της ετήσιας φορολογικής δήλωσης. Ανάλογα την μηχανογράφηση και υποδομή που διαθέτει κάποια επιχείρηση μπορεί να υπολογίζεται και κατά την διάρκεια του έτους με τον τύπο υπολογισμού του να είναι:

Αρχικό απόθεμα αγαθών (Απογραφή έναρξης) + Αγορές αγαθών μέσα στην χρήση – Τελικό απόθεμα αγαθών (Απογραφή λήξης) = Κόστος πωληθέντων

Έχοντας συγκεντρώσει τα στοιχεία που αναφέρθηκαν παραπάνω, μπορούμε να προχωρήσουμε στον υπολογισμό τριών αριθμοδεικτών:

Για την καλύτερη κατανόηση όσων περιγράφονται στο άρθρο ας υποθέσουμε ότι τα οικονομικά στοιχεία που αναφέρθηκαν παραπάνω έχουν τα εξής υπόλοιπα:

Πωλήσεις:.....	100.000,00 €
Αποθέματα:.....	15.000,00 €
Απαιτήσεις από πελάτες:.....	35.000,00 €
Υποχρεώσεις προς προμηθευτές:.....	20.000,00 €
Κόστος Πωληθέντων:.....	55.000,00 €

Αριθμοδείκτες:

Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Απαιτήσεων

Η κυκλοφοριακή ταχύτητα απαιτήσεων μας δίνει εικόνα του πόσο γρήγορα μια επιχείρηση εισπράττει τις απαιτήσεις της από τους πελάτες που έχει για τα αγαθά που τους πούλησε ή τις υπηρεσίες που τους παρέχει.

Υπολογίζεται από τον εξής τύπο:

Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Απαιτήσεων = Πωλήσεις / Απαιτήσεις από πελάτες

Στο παράδειγμα μας η Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Απαιτήσεων θα είναι:

$$100.000,00 / 35.000,00 = 2,86$$

Το 2,86 σημαίνει ότι η επιχείρηση κατά μέσο όρο εισπράττει τις απαιτήσεις που δημιουργούνται από τις πωλήσεις που πραγματοποιεί 2,86 φορές.

Θέλουμε ο αριθμοδείκτης αυτός να έχει όσο το δυνατόν υψηλότερη τιμή καθώς δείχνει ότι η επιχείρηση εισπράττει γρήγορα τις απαιτήσεις της από τους πελάτες της, μια επιχείρηση η οποία πωλά επειδή παρέχει μεγάλες ευκολίες πληρωμής είναι λιγότερο υγιής από μια επιχείρηση με τον ίδιο αριθμό πωλήσεων η οποία όμως πωλά και εισπράττει κατευθείαν το αντίτιμο των πωλήσεων της ή σε σύντομο χρονικό διάστημα.

Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Αποθεμάτων

Ο αριθμοδείκτης αυτός μας δείχνει πόσες φορές τον χρόνο η επιχείρηση πωλά τα εμπορεύματα που έχει στις αποθήκες της.



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

Υπολογίζεται από τον τύπο:

Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Αποθεμάτων = Κόστος πωληθέντων / Αποθέματα

Στο παράδειγμα μας η Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Αποθεμάτων θα είναι:

$$55.000,00 / 15.000,00 = 3,67$$

Δηλαδή με απλά λόγια η επιχείρηση πουλά τα αποθέματα της μέσα στην χρονιά 3,67 φορές. Επίσης θέλουμε ο αριθμοδείκτης αυτός να είναι όσο πιο μεγάλος γίνεται, καθώς σημαίνει ότι υπάρχει κινητικότητα στις αποθήκες. Μια επιχείρηση που διατηρεί μεγάλο αριθμό αποθεμάτων, κινδυνεύει με απαξίωση λόγω αλλαγής τάσεων της αγοράς, απαξίωση λόγω τεχνολογικών εξελίξεων ή φθορά μέρους των αποθεμάτων. Επίσης η διατήρηση μεγάλων αποθεμάτων συνεπάγεται και ένα κόστος διαχείρισης τους (αποθήκευτρα, ασφάλιστρα κλπ).

Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Προμηθειών

Ο αριθμοδείκτης αυτός είναι αντίστοιχος της κυκλοφοριακής ταχύτητας απαιτήσεων και δείχνει την ταχύτητα με την οποία εξοφλούμε τους προμηθευτές μέσα στην χρονιά.

Υπολογίζεται από τον τύπο:

Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Προμηθειών = Κόστος πωληθέντων / Υποχρεώσεις προς προμηθευτές

Στο παράδειγμα μας η Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Προμηθειών είναι:

$$55.000,00 / 20.000,00 = 2,75$$

Μας δείχνει ότι η επιχείρηση εξοφλεί τις υποχρεώσεις που έχει από τις αγορές εμπορευμάτων προς τους προμηθευτές μέσα στην οικονομική χρήση 2,75 φορές.

Όσο πιο μεγάλος είναι ο αριθμοδείκτης τόσο πιο γρήγορα εξοφλεί τις υποχρεώσεις της η επιχείρηση προς τους προμηθευτές της.

Αν δεν έχουμε στην διάθεση μας το κόστος πωληθέντων μπορούμε να βάλουμε ενδεικτικά αυτό των αγορών εμπορευμάτων στον αριθμητή. Επιπλέον στον παρονομαστή μπορούμε να προσθέσουμε στους προμηθευτές τις επιταγές και τα γραμμάτια που τους δώσαμε. Τα στοιχεία αυτά θα κάνουν τον αριθμοδείκτη να γίνει ακόμα πιο ποιοτικός.

Εφόσον υπολογίσουμε τους αριθμοδείκτες μπορούμε να πάμε στο προτελευταίο βήμα για τον υπολογισμό του **Εμπορικού Κύκλου** το οποίο είναι ο υπολογισμός τους Λειτουργικού Κύκλου της επιχείρησης, ο οποίος μας δείχνει πόσες ημέρες χρειάζεται η επιχείρηση προκειμένου να πωλήσει κάποιο αγαθό που έχει στην αποθήκη της και να εισπράξει το αντίτιμο της πώλησης από τον πελάτη.

Για να το κάνουμε αυτό θα πρέπει να εκφράσουμε τους δύο πρώτους αριθμοδείκτες που βρήκαμε σε ημέρες το οποίο το επιτυγχάνουμε κάνοντας την διαίρεση 365 / αριθμοδείκτης και να προσθέσουμε τα δύο αποτελέσματα.

Οπότε έχουμε:

Λειτουργικός Κύκλος της Επιχείρησης

Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Απαιτήσεων σε ημέρες:

$$365 / 2,86 = 127,62 \text{ ημέρες}$$

Χρειάζονται κατά μέσο όρο 127,62 ημέρες για να εισπραχθούν τα χρήματα που οφείλονται από τις πωλήσεις που πραγματοποιήθηκαν.

Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Αποθεμάτων σε ημέρες:

$$365 / 3,67 = 99,46 \text{ ημέρες}$$

Τα αγαθά που βρίσκονται στις αποθήκες της επιχείρησης χρειάζονται κατά μέσο όρο 99,46 ημέρες για να πωληθούν.

Λειτουργικός Κύκλος της Επιχείρησης = Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Απαιτήσεων σε ημέρες + Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Αποθεμάτων σε ημέρες

Αντικαθιστώντας με τα δεδομένα:

$$\text{Λειτουργικός Κύκλος της Επιχείρησης} = 127,62 \text{ ημέρες} + 99,46 \text{ ημέρες} = 227,08 \text{ ημέρες}$$

Η επιχείρηση λοιπόν, σύμφωνα με τα δεδομένα του παραδείγματος, χρειάζεται 227,08 ημέρες κατά μέσο όρο προκειμένου να πωλήσει ένα εμπόρευμα και να εισπράξει το αντίτιμο της πώλησης αυτής.

Έχοντας συγκεντρώσει όλα τα δεδομένα πλέον, το μόνο που μένει είναι να εκφράσουμε την Κυκλοφοριακή ταχύτητα προμηθειών σε ημέρες και να αφαιρέσουμε το αποτέλεσμα που βρήκαμε από τον Λειτουργικό κύκλο ώστε να βρούμε τον Εμπορικό κύκλο

Εμπορικός Κύκλος της Επιχείρησης

Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Προμηθειών σε ημέρες:

$$365 / 2,75 = 132,73 \text{ ημέρες}$$

Το αποτέλεσμα αυτό μας δείχνει κάθε πόση ημέρες κατα μέσο όρο πληρώνουμε ως επιχείρηση.

Ο εμπορικός κύκλος της επιχείρησης λοιπόν θα είναι:

Εμπορικός Κύκλος Επιχείρησης = Λειτουργικός Κύκλος Επιχείρησης – Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Προμηθειών σε ημέρες

Δηλαδή:

$$\text{Εμπορικός Κύκλος Επιχείρησης} = 227,08 - 132,73 = 94,35 \text{ ημέρες}$$

Ανάλυση του αποτελέσματος

Θετικός Εμπορικός Κύκλος

Μας δείχνει ότι η εταιρεία πληρώνει τις οφειλές της για τα εμπορεύματα που αγοράζει πιο γρήγορα από ότι της παίρνει να τα πωλήσει και να εισπράξει το αντίτιμο της πώλησης από τους πελάτες της.

Για να αντεπεξέλθει σε αυτό θα πρέπει να έχει στην διάθεση της μεγάλα κεφάλαια κίνησης ώστε να μπορεί να καλύψει τις υποχρεώσεις της και να αγοράσει καινούργια εμπορεύματα όταν τα υπάρχοντα θα φύγουν από τις αποθήκες της λόγω πώλησης.

Στο παράδειγμα μας η επιχείρηση μένει ακάλυπτη για 94,35 ημέρες, το χρονικό αυτό διάστημα θα πρέπει να βρεθεί τρόπος να καλυφθούν οι υποχρεώσεις της προς τους προμηθευτές οι οποίοι δεν είναι διατεθειμένοι να περιμένουν τόσο καιρό για να πληρωθούν.

Αρνητικός Εμπορικός Κύκλος

Θέλουμε να είναι αρνητικός ο εμπορικός κύκλος καθώς σημαίνει ότι η επιχείρηση εισπράττει πιο γρήγορα από ότι πληρώνει.

Υπάρχουν δύο περιπτώσεις όπου συμβαίνει αυτό:

Η πρώτη είναι ότι η επιχείρηση εισπράττει πολύ γρήγορα τις απαιτήσεις της από τους πελάτες (πχ λιανικές πωλήσεις σχετικά μικρής αξίας αγαθών όπου οι συναλλαγές πραγματοποιούνται ως επί το πλείστον με αντικαταβολή).

Η δεύτερη περίπτωση όπου ο εμπορικός κύκλος βγαίνει αρνητικός είναι όταν παρέχεται στην επιχείρηση από τους προμηθευτές της η δυνατότητα να τους πληρώνει αρκετό καιρό μετά την αγορά των εμπορευμάτων. Είναι σαν οι προμηθευτές να χρηματοδοτούν την λειτουργία της επιχείρησης και αποτελεί μια ευνοϊκή συγκυρία καθώς μπορεί να λειτουργήσει χωρίς να χρειάζεται μεγάλα κεφάλαια κίνησης, στην επιχειρηματική αργό πολλές φορές αυτό εκφράζεται με την φράση "πέρα τα εμπορεύματα αέρα".

Φυσικά σε ομοειδής επιχειρήσεις η επιχείρηση με τον χαμηλότερο εμπορικό κύκλο από τους ανταγωνιστές της διαθέτει ανταγωνιστικό πλεονέκτημα, καθώς επιτυγχάνει καλύτερη προώθηση των αγαθών που εμπορεύεται και εισπράττει πιο εύκολα τις απαιτήσεις της από τους πελάτες, τα οποία θα την οδηγήσουν σε μεγαλύτερη ρευστότητα.

Περαιτέρω ανάλυση

Ο εμπορικός κύκλος μπορεί να συνδυαστεί με τους αριθμοδείκτες ρευστότητας οι οποίοι δίνουν πληροφωρίες σχετικά με δυναμική που έχει μια επιχείρηση να ανταποκρίνεται στις βραχυχρόνιες οικονομικές της υποχρεώσεις, δηλαδή της υποχρεώσεις που θα πρέπει να πληρωθούν μέσα στο ερχόμενο έτος.

Τα στοιχεία για τον υπολογισμό των αριθμοδεικτών ρευστότητας λαμβάνονται από τον ισολογισμό, ενώ μια επιχείρηση μπορεί να τα υπολογίζει κατά την διάρκεια της χρονιάς από τα υπόλοιπα που εμφανίζονται στα ισολόγια. Παρακάτω αναφέρονται οι τρεις βασικότεροι αριθμοδείκτες:

Γενική Ρευστότητα = (Αποθέματα + Απαιτήσεις + Χρηματικά Διαθέσιμα) / Βραχυχρόνιες υποχρεώσεις

Ο αριθμοδείκτης Γενικής Ρευστότητας μετράει την ικανότητα της εταιρείας να ανταποκριθεί στις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις της βάσει του κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων της όπως: χρέη που περιμένει να εισπράξει, αποθέματα που περιμένει να πωλήσει και χρήματα που έχει στο ταμείο ή στην τράπεζα. Αν η τιμή του δείκτη είναι κάτω από 1 η επιχείρηση παρουσιάζει σημαντικό πρόβλημα αφερεγγυότητας.

Θέλουμε έναν δείκτη μεταξύ 1,5 με 2,5 καθώς ένας υψηλότερος δείκτης είναι ένδειξη ότι η επιχείρηση διαθέτει κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία που παραμένουν ακριβώς.

Ειδική Ρευστότητα = (Απαιτήσεις + Χρηματικά Διαθέσιμα) / Βραχυχρόνιες υποχρεώσεις

Ο δείκτης αυτός είναι πιο αυστηρός από τον προηγούμενο καθώς δείχνει πως μπορεί να ανταποκριθεί η επιχείρηση στις βραχυχρόνιες υποχρεώσεις της χωρίς να περιμένει ο πιστωτής να πραγματοποιήσει πωλήσεις. Ο υπολογισμός του δείκτη επιβάλλεται σε επιχειρήσεις με μικρή κυκλοφοριακή ταχύτητα αποθεμάτων καθώς σε αυτή την περίπτωση ο δείκτης γενικής ρευστότητας είναι παραπλανητικός. Επίσης δεδομένου ότι στο αριθμητή περιλαμβάνονται ακόμα οι απαιτήσεις από πελάτες καλό θα ήταν ο αριθμοδείκτης αυτός να εξετάζεται μαζί με τον αριθμοδείκτη κυκλοφοριακής ταχύτητας απαιτήσεων. Ο τελευταίος αριθμοδείκτης είναι αυτός της Άμεσης Ρευστότητας:

Άμεση Ρευστότητα = Χρηματικά Διαθέσιμα / Βραχυχρόνιες υποχρεώσεις

Η τιμή αυτού του δείκτη μας πληροφορεί το ποσοστό των υποχρεώσεων που μπορεί η επιχείρηση να καλύψει άμεσα. Είναι πιο αυστηρό κριτήριο από τους προηγούμενους δύο και όπως προαναφέρθηκε είναι ιδιαίτερα σημαντικός για επιχειρήσεις με θετικό εμπορικό κύκλο ώστε να χρηματοδοτηθεί η κάλυψη υποχρεώσεων και η αγορά νέων εμπορευμάτων μέχρι να μπουν στα ταμεία χρήματα από την πώληση και εισπράξη των απαιτήσεων.

Κλείνοντας ένα παράδειγμα εφαρμογής συνδυασμού των αριθμοδεικτών που αναφέρθηκαν είναι ένα από τα ερωτήματα που τέθηκαν στην αρχή.

*Βρήκα κάποια εμπορεύματα σε προσφορά, αν τα αγοράσω δεν πρόκειται να πωληθούν άμεσα αλλά εξαιτίας της πολύ καλής τιμής του σκέφτομαι να τα αποθηκεύσω με την προσπηκή κάποια στιγμή να πωληθούν, να προχωρήσω στην αγορά τους.

Η απάντηση στο ερώτημα αυτό δεν πρέπει να είναι στο περίπου και προφορική, αλλά σαφή και διατυπωμένη με αριθμητικά δεδομένα. Θα πρέπει να γίνουν οι κατάλληλοι υπολογισμοί και να αγοραστούν εμπορεύματα μέχρι το ύψος που:

*Δεν θα δώσουν στην κυκλοφοριακή ταχύτητα αποθεμάτων τιμή αρκετά μεγάλη που να συνεπάγεται κίνδυνο απαξίωσης ή φθοράς των εμπορευμάτων στις αποθήκες

*Δεν θα δώσουν θετική τιμή στον εμπορικό κύκλο

*Δεν θα μειώσουν την Γενική ρευστότητα κάτω από 1,5



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS



ΤΕΧΝΙΤΗ ΝΟΥΜΟΣΥΝΗ: Η ΧΡΗΣΗ ΤΗΣ ΣΤΗ ΖΩΗ ΤΟΥ ΑΝΘΡΩΠΟΥ ΚΑΙ ΣΤΗ ΜΑΧΗ ΚΑΤΑ ΤΗΣ ΦΟΡΟΔΙΑΦΥΓΗΣ ΤΑ ΘΕΤΙΚΑ ΚΑΙ ΤΑ ΑΡΝΗΤΙΚΑ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΦΑΡΜΟΓΗ ΤΗΣ

ΡΑΓΟΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ
ΛΟΓΙΣΤΗΣ-ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΟΣ-ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟΣ Α ΤΑΞΗΣ

Ποια η σημασία της τεχνητής νοημοσύνης

Μερικές τεχνολογίες τεχνητής νοημοσύνης έκαναν την εμφάνισή τους εδώ και περισσότερο από 50 χρόνια. Η εξέλιξη, ωστόσο, των ηλεκτρονικών υπολογιστών, η διάθεση αναρίθμητων δεδομένων και νέων αλγορίθμων επέτρεψαν την ταχύτατη ανάπτυξη της τεχνητής νοημοσύνης, η οποία αποτελεί προτεραιότητα της ΕΕ.

Παρότι επηρεάζει ήδη την καθημερινότητά μας, η τεχνητή νοημοσύνη αναμένεται να επιφέρει ακόμα τεράστιες αλλαγές και να παίξει κεντρικό ρόλο στη ψηφιακή μεταμόρφωση της κοινωνίας μας.

Είδη τεχνητής νοημοσύνης

Λογισμικά

Εικονικοί βοηθοί, λογισμικό ανάλυσης εικόνας, μηχανές αναζήτησης, συστήματα αναγνώρισης προσώπου και ομιλίας

Ενσωματωμένη τεχνητή νοημοσύνη

Ρομπότ, αυτόνομα αυτοκίνητα, πτεκατευθυνόμενα αεροσκάφη (drones), διαδίκτυο των πραγμάτων (Internet of Things)

Η τεχνητή νοημοσύνη στην καθημερινότητά μας

Παρατίθενται παρακάτω ορισμένα παραδείγματα χρήσης της τεχνητής νοημοσύνης στην καθημερινότητα

Διαδικτυακές αγορές και διαφήμιση

Η τεχνητή νοημοσύνη χρησιμοποιείται ευρέως για την παροχή εξατομικευμένων συστάσεων, για παράδειγμα βάσει προηγούμενων αναζητήσεων και αγορών ή άλλων συμπεριφορών. Η τεχνητή νοημοσύνη παίζει, επίσης, εξαιρετικά σημαντικό ρόλο στον κλάδο του εμπορίου, καθώς χρησιμοποιείται για τη βελτιστοποίηση προϊόντων, τον προγραμματισμό των αποθεμάτων, τον εφοδιαστικό τομέα κλπ.

Διαδικτυακή αναζήτηση

Οι μηχανές αναζήτησης παρέχουν αποτελέσματα βάσει της τεράστιας ποσότητας δεδομένων που εισάγουν οι χρήστες στο διαδίκτυο.

Προσωπικοί ψηφιακοί βοηθοί

Τα έξυπνα τηλέφωνα (smartphones) χρησιμοποιούν την τεχνητή νοημοσύνη για την παροχή βελτιστοποιημένων και εξατομικευμένων ρυθμίσεων στους χρήστες τους. Ο εικονικός βοηθός λειτουργεί ως προσωπικός γραμματέας του χρήστη: απαντά σε ερωτήσεις, παρέχει συστάσεις, υπενθυμίζει συναντήσεις. Είναι επίσης ένας ηλεκτρονικός συνομιλητής που προσαρμόζεται στα ατομικά χαρακτηριστικά ενός συγκεκριμένου ατόμου, λαμβάνοντας υπόψη το περιβάλλον του χρήστη, το εύρος των ενδιαφερόντων του και τις συνήθειές του.

Αυτόματες μεταφράσεις

Τα λογισμικά αυτόματης μετάφρασης και υποτίτλισμού, που βασίζονται είτε σε γραπτό είτε σε προφορικό λόγο, χρησιμοποιούν τη τεχνητή νοημοσύνη για την παροχή και βελτίωση μεταφράσεων.

Έξυπνα σπίτια, πόλεις και υποδομές

Οι έξυπνοι θερμοστάτες αναλύουν τη συμπεριφορά μας προκειμένου να αποθηκεύσουν ενέργεια, ενώ οι έξυπνες πόλεις βασίζονται σε ευφυή συστήματα ρύθμισης της κυκλοφορίας για να βελτιώσουν τη συνδεσιμότητα και να μειώσουν την κυκλοφοριακή συμφόρηση.

Αυτοκίνητα

Παρότι τα αυτόνομα οχήματα δεν αποτελούν ακόμα μέρος της καθημερινότητάς μας, τα αυτοκίνητα απαρτίζονται ήδη από ευφυή συστήματα ασφαλείας που κάνουν χρήση τεχνητής νοημοσύνης. Η ΕΕ, για παράδειγμα, συμμετείχε στη χρηματοδότηση των αυτόματων αισθητήρων VI-DAS που εντοπίζουν ενδεχόμενες καταστάσεις κινδύνου και ατυχήματα.

Τα συστήματα πλοήγησης βασίζονται, σε μεγάλο βαθμό, στην τεχνητή νοημοσύνη.



Κυβερνοασφάλεια

Τα συστήματα τεχνητής νοημοσύνης μπορούν να συμβάλουν στην αναγνώριση και αντιμετώπιση επιθέσεων και απειλών στον κυβερνοχώρο βάσει της συνεχόμενης εισροής δεδομένων.

Τεχνητή νοημοσύνη κατά του COVID-19

Στην περίπτωση του COVID-19, η τεχνητή νοημοσύνη έχει χρησιμοποιηθεί σε συσκευές θερμικής απεικόνισης σε αεροδρόμια και αλλού. Στην ιατρική, η Τ.Ν μπορεί να συμβάλει στην αποτελεσματική διάγνωση του κορονοϊού μέσω της χρήσης αλγορίθμων που μελετούν υπολογιστικές τομογραφίες θώρακα. Μπορεί, επίσης, να βοηθήσει στην παρακολούθηση της εξάπλωσης του ιού μέσω της παροχής δεδομένων.

Καταπολέμηση της παραπληροφόρησης

Ορισμένες εφαρμογές τεχνητής νοημοσύνης μπορούν να συμβάλουν στην ανίχνευση των ψευδών ειδήσεων και της παραπληροφόρησης στα κοινωνικά δίκτυα μέσω του εντοπισμού συγκεκριμένων λέξεων και εκφράσεων αλλά και αξιόπιστων πηγών πληροφόρησης.

Η τεχνητή νοημοσύνη πρόκειται να μεταμορφώσει όλες τις πτυχές της οικονομίας και της καθημερινότητάς μας. Παρακάτω θα βρείτε ορισμένα μόνο παραδείγματα.

Υγεία

Οι ερευνητές μελετούν πώς μπορεί να χρησιμοποιηθεί η ΤΝ για την ανάλυση δεδομένων υγείας και την ανίχνευση προτύπων που θα μπορούσαν να οδηγήσουν σε νέες επιστημονικές ανακαλύψεις και να βελτιώσουν τους μεμονωμένους διαγνωστικούς ελέγχους.

Για παράδειγμα, οι ερευνητές ανέπτυξαν ένα ευφυές πρόγραμμα που εντοπίζει περιστατικά καρδιακής προσβολής στις κλήσεις άμεσης βοήθειας, και μάλιστα ταχύτερα από τους ειδικούς στο τηλεφωνικό κέντρο έκτακτης ανάγκης. Άλλο παράδειγμα αποτελεί το συγχρηματοδοτούμενο από την ΕΕ έργο KConnect που επιτρέπει την αποτελεσματική αναζήτηση ιατρικών πληροφοριών μέσω της ανάλυσης ιατρικών κειμένων και της ανάπτυξης υπηρεσιών αναζήτησης.

Μεταφορές

Η Τ.Ν μπορεί να ενισχύσει την ασφάλεια, την ταχύτητα και την αποτελεσματικότητα της σιδηροδρομικής κυκλοφορίας ελαχιστοποιώντας την τριβή της σιδηροτροχιάς και επιτρέποντας την αυτόνομη οδήγηση.

Μεταποιητικός κλάδος

Η τεχνητή νοημοσύνη μπορεί να οδηγήσει στην ταχύτατη ανάπτυξη του μεταποιητικού κλάδου και τον σχεδιασμό "έξυπνων" εργοστασίων στην Ευρώπη μέσω, μεταξύ άλλων, της αξιοποίησης της ρομποτικής και της έγκαιρης πρόγνωσης βλαβών και συντήρησης μηχανολογικών κατασκευών.

Η συγχρηματοδοτούμενη από την ΕΕ πρωτοβουλία SatisFactory χρησιμοποιεί συστήματα επαγγελματικής πραγματικότητας για να αυξήσει την ικανοποίηση των εργαζομένων σε έξυπνα εργοστάσια.

Τρόφιμα και γεωργία

Η τεχνητή νοημοσύνη μπορεί να αξιοποιηθεί για τη συγκρότηση πιο βιώσιμων επισιτιστικών συστημάτων:

Πιο συγκεκριμένα, μπορεί να διασφαλίσει την παραγωγή πιο υγιεινών τροφίμων μέσω της



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

ελαχιστοποίησης της χρήσης λιπασμάτων, των ζιζανιοκτόνων και της άρδευσης, να υποστηρίξει την παραγωγικότητα και να μειώσει τις περιβαλλοντικές επιπτώσεις. Η χρήση της ρομποτικής μπορεί, επίσης, να συμβάλει στην απομάκρυνση των ζιζανίων και στη μείωση της χρήσης φυτοφαρμάκων.

Πολλά αγροκτήματα στην Ε.Ε χρησιμοποιούν ήδη συστήματα τεχνητής νοημοσύνης για να παρακολουθήσουν τις κινήσεις και τη θερμοκρασία των ζώων, καθώς και την κατανάλωση ζωοτροφών.

Δημόσια διοίκηση και υπηρεσίες

Χάρη σε ένα ευρύ φάσμα δεδομένων και στην ικανότητα αναγνώρισης προτύπων, η τεχνητή νοημοσύνη επιτρέπει την έγκαιρη προειδοποίηση φυσικών καταστροφών, δίνοντας τη δυνατότητα επαρκούς προετοιμασίας και μετριασμού των επιπτώσεων.

Τεχνητή νοημοσύνη και ΑΑΔΕ στη μάχη κατά της φοροδιαφυγής

Η ΑΑΔΕ με "έξυπνο" τρόπο θα αξιοποιεί τα big data που έχει στη διάθεσή της και με data mining θα αξιολογεί ποιες φορολογικές υποθέσεις μπορεί να κρύβουν φοροδιαφυγή. Όλα αυτά θα περιλαμβάνονται στο νέο νομοσχέδιο που θα έρθει την επόμενη εβδομάδα.

Τα νέα συστήματα θα έχουν τη δυνατότητα να αντλούν δεδομένα από μια τεράστια δεξαμενή πληροφοριών και στοιχείων για τα εισοδήματα, την ακίνητη και κινητή περιουσία, τις δαπάνες, τις καθημερινές συναλλαγές με καταστήματα, αλλά και τις τραπεζικές κινήσεις. Θα πρέπει δε να αναφερθεί ότι με τα νέα συστήματα θα καταστεί δυνατό να ανιχνεύονται σε πραγματικό χρόνο ύποπτα περιστατικά φοροδιαφυγής και λαθρεμπορίου, ενώ οι φορολογούμενοι θα κατηγοριοποιούνται ανάλογα με τη συμπεριφορά τους, όπως «στρατηγικός κακοπληρωτής», «πιθανότητα φοροδιαφυγής» κ.ά. Σε πρώτη φάση, μάλιστα, η τεχνητή νοημοσύνη θα ελέγχει άμεσα με την κατάθεσή τους όλες τις φορολογικές δηλώσεις και θα διαπιστώνει ποιες είναι αληθείς ή ψευδείς, δίνοντας παραχρήμα «σήμα κινδύνου» στις φορολογικές αρχές για να «ξεσκοκίσουν» τον «ύποπτο» φορολογούμενο, ενώ ταυτόχρονα θα μπορεί να ανιχνεύει την ύπαρξη τυχόν κρυφών περιουσιακών στοιχείων.

Τι είναι, όμως, η εξόρυξη δεδομένων (data mining);

“Εξόρυξη δεδομένων”, λοιπόν, είναι η εξεύρεση μιας πληροφορίας ή προτύπων από μεγάλες βάσεις δεδομένων, με χρήση αλγορίθμων ομοδοποίησης ή κατηγοριοποίησης και των αρχών της στατιστικής, της τεχνητής νοημοσύνης, της μηχανικής μάθησης και των συστημάτων βάσεων δεδομένων.

Οι τεχνικές και τα εργαλεία εξόρυξης δεδομένων επιτρέπουν στις επιχειρήσεις να προβλέπουν τις μελλοντικές τάσεις και να λαμβάνουν πιο ενημερωμένες επιχειρηματικές αποφάσεις.

Η «εξόρυξη δεδομένων» είναι επίσης ένα βασικό μέρος της ανάλυσης δεδομένων συνολικά και ένας από τους βασικούς κλάδους της επιστήμης δεδομένων, η οποία χρησιμοποιεί προηγμένες τεχνικές ανάλυσης για να βρει χρήσιμες πληροφορίες σε σύνολα δεδομένων.

Η αποτελεσματική εξόρυξη δεδομένων βοηθά σε διάφορες πτυχές του σχεδιασμού επιχειρηματικών στρατηγικών και της διαχείρισης των λειτουργιών.

Αυτό περιλαμβάνει λειτουργίες, που αφορούν τους πελάτες, όπως το μάρκετινγκ, τη διαφήμιση, τις πωλήσεις και την υποστήριξη πελατών, καθώς και την κατασκευή, τη διαχείριση της εφοδιαστικής αλυσίδας, τη χρηματοδότηση και το ανθρώπινο δυναμικό.

Τα βασικά στάδια

Συλλογή πληροφοριών

Εντοπίζονται και συγκεντρώνονται σχετικά δεδομένα για μια εφαρμογή αναλυτικών στοιχείων. Τα δεδομένα μπορεί να βρίσκονται σε διαφορετικά συστήματα πηγής, μια αποθήκη δεδομένων ή μια λίμνη δεδομένων, μια ολοένα και πιο κοινή αποθήκη σε περιβάλλοντα μεγάλων δεδομένων που περιέχουν ένα μείγμα δομημένων και μη δομημένων δεδομένων. Μπορούν επίσης να χρησιμοποιηθούν εξωτερικές πηγές δεδομένων. Από όπου κι αν προέρχονται τα δεδομένα, ένας επιστήμονας δεδομένων τα μετακινεί συχνά σε μια λίμνη δεδομένων για τα υπόλοιπα βήματα της διαδικασίας.

Προετοιμασία δεδομένων

Αυτό το στάδιο περιλαμβάνει ένα σύνολο βημάτων για την προετοιμασία των δεδομένων για εξόρυξη. Ξεκινά με την εξερεύνηση δεδομένων, τη δημιουργία προφίλ και την προεπεξεργασία, ακολουθούμενη από εργασίες καθαρισμού δεδομένων για τη διάρθρωση σφαλμάτων και άλλων προβλημάτων ποιότητας δεδομένων. Ο μετασχηματισμός δεδομένων γίνεται επίσης για να γίνουν τα σύνολα δεδομένων συνεπή, εκτός εάν ένας επιστήμονας δεδομένων θέλει να αναλύσει αφιλόρηστα ακατέργαστα δεδομένα για μια συγκεκριμένη εφαρμογή.

Εξόρυξη δεδομένων

Μόλις προετοιμαστούν τα δεδομένα, ένας επιστήμονας δεδομένων επιλέγει την κατάλληλη

τεχνική εξόρυξης δεδομένων και στη συνέχεια εφαρμόζει έναν ή περισσότερους αλγόριθμους για να κάνει την εξόρυξη. Σε εφαρμογές μηχανικής εκμάθησης, οι αλγόριθμοι πρέπει συνήθως να εκπαιδεύονται σε δείγματα συνόλων δεδομένων για να αναζητήσουν τις πληροφορίες που αναζητούνται προτού εκτελεστούν με το πλήρες σύνολο δεδομένων.

Ανάλυση και ερμηνεία δεδομένων

Τα αποτελέσματα της εξόρυξης δεδομένων χρησιμοποιούνται για τη δημιουργία αναλυτικών μοντέλων που μπορούν να βοηθήσουν στη λήψη αποφάσεων και σε άλλες επιχειρηματικές ενέργειες. Ο επιστήμονας δεδομένων ή άλλο μέλος μιας ομάδας επιστήμης δεδομένων πρέπει επίσης να κοινοποιεί τα ευρήματα σε στελέχη επιχειρήσεων και χρήστες, συχνά μέσω οπτικοποίησης δεδομένων και χρήσης τεχνικών αφήγησης δεδομένων.



Τεχνητή Νοημοσύνη και ΑΑΔΕ

Μέσω της τεχνολογίας τεχνητής νοημοσύνης οι αρχές θα μπορούν να εντοπίζουν υποθέσεις φοροδιαφυγής και να διασταυρώνουν τις κινήσεις των φορολογούμενων, να έχουν πλήρη εικόνα για την εισοδηματική και περιουσιακή τους κατάσταση ακόμα και να διαπιστώνουν ποιες φορολογικές δηλώσεις είναι ανακριβείς. Το σύστημα, που θα χρηματοδοτηθεί από το Ταμείο Ανάκαμψης, θα έχει τη δυνατότητα να αντλεί δεδομένα από μία τεράστια δεξαμενή πληροφοριών και στοιχείων για τα εισοδήματα, την ακίνητη και κινητή περιουσία, τις δαπάνες, τις συναλλαγές, τις τραπεζικές κινήσεις.

Η ΑΑΔΕ σχεδιάζει να εφαρμόσει το νέο σύστημα τεχνητής νοημοσύνης στο σύνολο της φορολογίας εντοπίζοντας περιπτώσεις απάτης στο φόρο εισοδήματος, ΦΠΑ, σε δασμούς, ειδικούς φόρους κατανάλωσης, ενδοομιλικές συναλλαγές κ.λ.π.

Θυμίζουμε ότι στις 14 Ιουνίου 2023 ψηφίστηκε από την Ολομέλεια του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου ένα Νομοσχέδιο ορόσημο: Η Ευρωπαϊκή Πράξη για την Τεχνητή Νοημοσύνη (European AI Act), που θέτει τους πρώτους κανόνες στον κόσμο στον οικείο τομέα.

Τα θετικά και τα αρνητικά

Η εφαρμογή της τεχνητής νοημοσύνης, θα επιφέρει μια σειρά από θετικά και αρνητικά γεγονότα στην καθημερινότητα του ανθρώπου. Θα αναφέρουμε μερικά από τα εξής:

• Θετικά

Μείωση λαθών

Όπως είναι λογικό, ο άνθρωπος κάνει λάθη σε αντίθεση με τους υπολογιστές που, αν προγραμματιστούν σωστά, μπορούν να τα αποφύγουν. Η μείωση των λαθών συνεπάγεται λιγότερη σπατάλη χρόνου και πόρων.

Ταχύτερες αποφάσεις

Η τεχνητή νοημοσύνη συνεργάζεται με διάφορες τεχνολογίες που βοηθούν τις μηχανές να λαμβάνουν αποφάσεις ταχύτερα από τους ανθρώπους. Αυτό έχει ως αποτέλεσμα οι ενέργειες να γίνονται γρηγορότερα.

Προβλέψεις

Μέσω της τεχνητής νοημοσύνης και της ανάλυσης δεδομένων που παρέχει, οδηγεί σε προβλέψεις. Αυτές οι προβλέψεις είναι ιδιαίτερα χρήσιμες στο marketing και στις οικονομικές υπηρεσίες.

• Αρνητικά

Αντικατάσταση του ανθρώπινου δυναμικού από τις μηχανές

Ένας φόβος από την ανάπτυξη της τεχνητής νοημοσύνης είναι η αντικατάσταση του ανθρώπινου δυναμικού από τις μηχανές. Η χρήση της θα οδηγήσει στην κατάργηση κάποιων παραδοσιακών χειρονακτικών επαγγελμάτων.

Κόστος επένδυσης

Είναι γεγονός ότι η ανάπτυξη της τεχνητής νοημοσύνης δεν είναι φθηνή. Η εγκατάστασή της απαιτεί υψηλό κόστος επένδυσης που εύκολα δεν μπορούν να το διαθέσουν όλες οι εταιρείες, αλλά κυρίως οι μεγαλύτερες.

Έλλειψη συναισθήματος

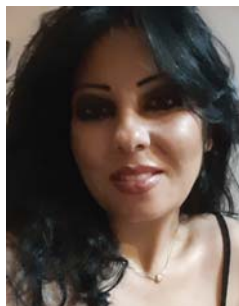
Η αντικατάσταση της ανθρώπινης εργασίας όσο και να εφαρμοστεί από τα συστήματα, δεν μπορεί να αντικαταστήσει τον παράγοντα του συναισθήματος. Τα συστήματα πέρα από την λογική δεν έχουν συναισθήματα όπως έχει ο άνθρωπος.

Όπως διαπιστώσαμε η χρήση της τεχνητής νοημοσύνης στην καθημερινότητα της ζωής του ανθρώπου και των εργασιών έχει πλεονεκτήματα και μειονεκτήματα. Θα πρέπει να βρεθεί η χρυσή τομή στην χρήση της ώστε να μην γίνει κατάχρηση. Τα επόμενα χρόνια, έτσι και αλλιώς, θα ασχοληθούμε εκτενέστερα με αυτήν είτε θετικά είτε αρνητικά. Τα συμπεράσματα δικά σας.....



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS



Η ΕΝΝΟΙΑ ΤΗΣ ΑΠΟΓΡΑΦΗΣ

ΜΑΝΤΖΑΒΙΝΟΥ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΑ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΟΣ - ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΟΛΟΓΟΣ - ΑΝΑΠΤΥΞΙΟΛΟΓΟΣ
ΛΟΓΙΣΤΗΣ Α ΤΑΞΗΣ
ΕΞΑΓΩΓΗ ΕΛΑΙΩΝ

Η απογραφή είναι η καταμέτρηση και οικονομική αποτίμηση όλων των στοιχείων που κατέχει η οντότητα τη δεδομένη στιγμή που πραγματοποιείται. Ουσιαστικά, δίνεται μια ξεκάθαρη εικόνα και αποτιμάται η πραγματική κατάσταση της οντότητας. Είναι πολύ σημαντικό να γίνεται λεπτομερής και πραγματικός προσδιορισμός των αποθεμάτων ώστε τα δεδομένα που θα μεταφέρονται στα βιβλία μέσω των λογιστικών εγγραφών να προσδιορίζουν ορθά το λογιστικό αποτέλεσμα, κέρδος ή ζημία της τρέχουσας χρήσης και να απεικονίζονται σωστά στον ισολογισμό και την κατάσταση των αποτελεσμάτων χρήσης.

Η απογραφή των αποθεμάτων της ομάδας 2 διενεργείται στο τέλος της διαχειριστικής χρήσης στις 31/12 ή 30/06 κάθε έτους.

Οι μέθοδοι αποτίμησης που χρησιμοποιούνται είναι η F.I.F.O ή ο πιο διαδεδομένος ο Μέσος σταθμικός.

Η απογραφή γίνεται ξεχωριστά ανα κατηγορία προϊόντων όπως διαχωρίζονται παρακάτω.

Οι κατηγορίες αποθεμάτων που θα πρέπει να αποτιμηθούν στην ομάδα 2, είναι οι ακόλουθες:

•20 Εμπορεύματα (α' & β' υλές, υλικά αγαθά που μετα πωλούνται στην ίδια κατάσταση που αγοράζονται και δεν επιδέχονται καμία άλλη μεταβολή ή επεξεργασία)

•21 Έτοιμα και ημιτελή προϊόντα (υλικά που επεξεργάζονται, παράγονται, κατασκευάζονται, συναρμολογούνται από την οντότητα με σκοπό να πωληθούν ως τελικό προϊόν ή έχουν υποστεί μέρος της επεξεργασίας φτάνοντας έως κάποιο στάδιο επεξεργασίας και πωλούνται ως ημιτελή προϊόντα)

•22 Υποπροϊόντα και υπολείμματα (προϊόντα που παράγονται κατά την παραγωγική διαδικασία και είτε επαναχρησιμοποιούνται ή πωλούνται αυτούσια. Υπολείμματα είναι τα κατάλοιπα της παραγωγικής διαδικασίας, κατά κανόνα άχρηστα τα οποία αποτελούν βιομηχανική απόβλητα πχ φύρα)

•23 Παραγωγή σε εξέλιξη (αποτελούν α&β' υλές, ημιτελή προϊόντα, όπου κατά το τέλος χρήσης που διενεργείται η απογραφή βρίσκονται στο κύκλωμα της παραγωγικής διαδικασίας)

•23 Βιολογικά περιουσιακά στοιχεία (ζώα ή φυτά)

•24 Πρώτες και βοηθητικές υλές (α' & β' υλές, υλικά αγαθά που αποκτά η οντότητα προκειμένου να τα επεξεργαστεί και να παράγει προϊόν)

•25 Υλικά συσκευασίας (υλικά αγαθά που χρησιμοποιούνται για την συσκευασία των προϊόντων)

•26 Ανταλλακτικά παγίων στοιχείων (υλικά αγαθά που χρησιμοποιούνται για την συντήρηση του πάγιου εξοπλισμού της οντότητας)

•27 Είδη συσκευασίας (συσκευασίες που χρησιμοποιούνται για να μεταφέρονται τα αγαθά στους πελάτες, ανεξάρτητα αν είναι επιστρεφόμενα ή όχι)

Έτσι λοιπόν στην κατάσταση απογραφής συμπεριλαμβάνει όλα τα υπόλοιπα των παραπάνω λογαριασμών που υπάρχουν στις εγκαταστάσεις της επιχείρησης (έδρα -υποκαταστήματα) είτε σε εγκαταστάσεις τρίτων.

Η αξία της απογραφής εγγράφεται στα βιβλία ανα αποθηκευτικό χώρο ενώ για τα αποθέματα που βρίσκονται σε εγκαταστάσεις τρίτων εγγράφονται ανα τρίτο.

Η ποσοτική καταχώρηση στην κατάσταση της απογραφής γίνεται έως της 20 Φεβρουαρίου του επόμενου έτους. Οι εγγραφές για την αξία της απογραφής γίνονται εμπρόθεσμα έως την υποβολή της δήλωσης.

Δίνεται η δυνατότητα απαλλαγής της απογραφής για επιχειρήσεις οι οποίες ο κύκλος εργασιών των πωλήσεων δεν ξεπερνά τις 150.000€, ΠΟΛ. 1019/2015.

Πως λειτουργεί η ομάδα 2:

-Κατά την διάρκεια της χρήσης

Με την καταχώρηση των παραστατικών αγορών της οντότητας χρεώνονται οι τεταρτοβάθμιο των παραπάνω λογαριασμών (20,21,22,23,24,25,26,27), σύμφωνα με την αξία κτήσης που



αναγράφεται στα αντίστοιχα παραστατικά, χρεώνεται ο Φ.Π.Α. αγορών (54), και πιστώνεται ο 50 (προμηθευτής).

Η αντίστροφη εγγραφή δηλαδή πίστωση των παραπάνω λογαριασμών γίνεται όταν υπάρχουν επιστροφές ή πιστωτικά τιμολόγια

-Κατά το τέλος χρήσης

Για το κλείσιμο της χρήσης, χρησιμοποιείται ο λογαριασμός 86.00.00.0000 (μικτά αποτελέσματα εκμετάλλευσης) ο οποίος χρεώνεται και πιστώνεται η ομάδα 2

-Κατά την έναρξη της χρήσης

Με ημερομηνία 1/1 γίνεται εγγραφή με χρέωση της αξίας των αποθεμάτων της απογραφής λήξης της προηγούμενης χρήσης

Αναλυτικότερα ΛΟΓΙΣΤΙΚΑ ΑΡΘΡΑ 31/12 εγση]

Μεταφορά ομάδας 20 σε ομάδα 86

Γενικό ημερολόγιο

Ημερομηνία 31/12/2022

Εγγραφές κλεισίματος Ισολογισμού (μεταφορά ομάδας 20 σε ομάδα 86)

86.00.00.0000	Μικτά αποτελέσματα χρήσης	xxxxxx
20.00	Αποθ. Εμπορευμάτων	xxxxxx
20.01	Αγορές εμπορευμάτων 13%	xxxxxx
20.01	Αγορές εμπορευμάτων 24%	xxxxxx
20.02	Πραγματική αξία ενδ αποκτ	xxxxxx
20.03	Πραγματική αξία αποκ. απο 3 χωρες	xxxxxx
20.03.01	Εξοδα εισαγωγών απο 3 χωρες 0%	xxxxxx
20.03.01	Εξοδα εισαγωγών απο 3 χωρες 24%	xxxxxx
20.98	Εκπτώσεις αγορών	xxxxxx

Μεταφορά ομάδας 21 σε ομάδα 86

Γενικό ημερολόγιο

Ημερομηνία 31/12/2022

Εγγραφές κλεισίματος Ισολογισμού (μεταφορά ομάδας 21 σε ομάδα 86)

86.00.00.0000	Μικτά αποτελέσματα χρήσης	xxxxxx
21.00	Αποθ. Ετοιμων προϊόντων	xxxxxx
21.01	Αποθέματα ημιτελών προϊόντων	xxxxxx

Μεταφορά ομάδας 24 σε ομάδα 86

Γενικό ημερολόγιο

Ημερομηνία 31/12/2022

Εγγραφές κλεισίματος Ισολογισμού (μεταφορά ομάδας 24 σε ομάδα 86)

86.00.00.0000	Μικτά αποτελέσματα χρήσης	xxxxxx
24.00	Αποθ. Α Κ Β ΥΛΩΝ	xxxxxx

Ομοίως ακολουθεί ανάλυση των τεταρτοβάθμιων του 24.

Μεταφορά ομάδας 25 σε ομάδα 86

Γενικό ημερολόγιο

Ημερομηνία 31/12/2022

Εγγραφές κλεισίματος Ισολογισμού (μεταφορά ομάδας 25 σε ομάδα 86)

86.00.00.0000	Μικτά αποτελέσματα χρήσης	xxxxxx
25.00	Αποθέματα αναλωσίμων	xxxxxx

Ομοίως ακολουθεί ανάλυση των τεταρτοβάθμιων του

Απογραφή λήξης 31/12

86.00	Μικτά αποτελέσματα χρήσης	xxxxxx
20.00	Αποθέματα απογραφής εμπορευμ.	xxxxxx
21.00	Αποθέματα έτοιμων προϊόντων	xxxxxx
21.00	Αποθέματα ημιτελών προϊόντων	xxxxxx
24.00	Αποθέματα Α κ Β υλές	xxxxxx
25.00	Αποθέματα αναλωσίμων	xxxxxx



ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ



ΑΚΟΛΟΥΘΩΝΤΑΣ ΣΠΟΥΔΕΣ ΣΤΗ ΛΟΓΙΣΤΙΚΗ – ΜΙΑ ΣΥΓΧΡΟΝΗ ΠΡΟΣΕΓΓΙΣΗ ΓΙΑ ΤΙΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ ΚΑΙ ΤΟΥΣ ΤΟΜΕΙΣ ΑΠΟΡΡΟΦΗΣΗΣ

ΑΝΙΚΑ ΓΙΑΝΝΕΛΗ
ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟΣ – ΛΟΓΙΣΤΗΣ Α' ΤΑΞΗΣ
ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΟΥ ΠΡΟΣΑΝΑΤΟΛΙΣΜΟΥ

Οι πτυχιούχοι τμημάτων Λογιστικής, έχουν τις γνώσεις και τις δεξιότητες να απασχοληθούν σε ένα ευρύ φάσμα αντικειμένων και φορέων :

- σε λογιστήρια κάθε είδους επιχείρησης, με σκοπό την οργάνωση και τη διαχείρισή τους (εμπορικές, βιομηχανικές, ναυτιλιακές κλπ)
- ως ασφαλιστικοί σύμβουλοι, σε ασφαλιστικές εταιρείες
- ως αξιολογητές επενδυτικών προγραμμάτων
- ως λογιστές και ελεγκτές σε φορείς του δημοσίου τομέα
- ως αυτοαπασχολούμενοι λογιστές
- ως εξωτερικοί ή εσωτερικοί ελεγκτές επιχειρήσεων
- σε τμήμα ανθρώπινου δυναμικού επιχειρήσεων
- σε χρηματοοικονομικές υπηρεσίες εταιριών συμβούλων επιχειρήσεων, σε τράπεζες και σε χρηματοπιστωτικές εταιρείες
- ως εξειδικευμένα στελέχη στον τομέα της κοστολόγησης
- ως υπεύθυνοι οργάνωσης τμημάτων Αποθηκών, Προμηθειών κλπ
- ως εκπαιδευτικοί σε κάθε βαθμίδα εκπαίδευσης
- ως εξειδικευμένοι στο σχεδιασμό προϋπολογισμών, χρηματοοικονομικών προβλέψεων, διαχείρισης κινδύνου, ανάλυσης χρηματοοικονομικών καταστάσεων
- ως ορκωτός ελεγκτής

Ωστόσο, στο σημερινό ολοένα και πιο ανταγωνιστικό περιβάλλον επαγγελματικής αποκατάστασης, θα πρέπει κάθε πτυχιούχος Λογιστικού Τμήματος να προχωρήσει σε εξειδίκευση μέσω ανάλογων Προγραμμάτων Μεταπτυχιακών Σπουδών :

- Δημόσια Ελεγκτική
- Εφαρμοσμένη Λογιστική & Ελεγκτική
- Χρηματοοικονομική Ανάλυση και Πολιτική
- Εφαρμοσμένα Οικονομικά & Χρηματοοικονομικά
- Εγκληματολογική Λογιστική
- Βιώσιμη Λογιστική, Χρηματοοικονομική & Διακυβέρνηση
- MBA – Διοίκηση Επιχειρήσεων
- Τραπεζική
- Κλπ

Πρέπει να γίνει κατανοητό, ότι πλέον δεν αρκεί ένα πτυχίο Λογιστικής, καθώς διαρκώς οι επαγγελματικές ανάγκες εξελίσσονται με γρήγορους ρυθμούς και η εποχή απαιτεί εξειδικευμένα στελέχη. Ο Λογιστής σήμερα μπορεί να εξελιχθεί μόνο εφόσον παράλληλα συνεχίσει την εκπαίδευσή του και επικαιροποιεί διαρκώς τις γνώσεις του. Τα επαγγέλματα του μέλλοντος στον Τομέα της Λογιστικής διευρύνονται και όποιος αναζητάει την εξέλιξη θα πρέπει να ακολουθήσει μια συγκεκριμένη πορεία στον τομέα των εξειδικευμένων γνώσεων.

Εκτός από τα εξειδικευμένα προγράμματα επιπέδου Master, υπάρχουν πλέον πολλά αξιόλογα επιμορφωτικά προγράμματα είτε μικρής διάρκειας είτε ακόμα και 10 μηνών, τα οποία προσφέρουν εξειδικευμένες γνώσεις και παρέχουν πιστοποίηση σε κάποιο σύγχρονο και εξελιγμένο τομέα του γενικότερου φάσματος της λογιστικής.

Αξιόλογα σεμινάρια από φορείς δημοσίων πανεπιστημίων αλλά και από ιδιωτικές πρωτοβουλίες, είναι τα παρακάτω :

- Διοίκηση Έργων
- Διοίκηση Επιχειρηματικών Διαδικασιών
- Εταιρική Διακυβέρνηση στις Χρηματοπιστωτικές Επιχειρήσεις
- Ίδρυση, Χρηματοδότηση και Ανάπτυξη Νεοφών Επιχειρήσεων
- Διαχείριση Κρίσεων
- Επιλογή Ανθρώπινου Δυναμικού
- Στρατηγική των Επιχειρήσεων



- Ανάλυση Λογιστικών Καταστάσεων
- Επιχειρηματική αναλυτική και ανάλυση λογιστικών καταστάσεων
- Συναισθηματική Νοημοσύνη στην Εργασία
- Ψηφιακός Μετασχηματισμός – από τη θεωρία στην πράξη
- Αειφόρος Χρηματοοικονομική και Λογιστική (Sustainable Finance & Accounting)
- Διοίκηση Ανθρώπινων Πόρων
- Reskilling and Upskilling
- Tourism Management
- Business Management
- Fintech and Blockchain
- Επιστήμη των Δεδομένων
- Βιοοικονομία
- κλπ

Παράλληλα, υπάρχουν διάφορες πιστοποιήσεις από φορείς υψηλού κύρους, τις οποίες μπορεί να μελετήσει κάθε ενδιαφερόμενος πτυχιούχος Λογιστικής, ώστε αναλόγως τι σταδιοδρομία θέλει να ακολουθήσει, να επιλέξει και την ανάλογη πιστοποίηση που τον καλύπτει.

Ενδεικτικά κάποιες από αυτές τις πιστοποιήσεις είναι οι παρακάτω:

- ACCA (επαγγελματική πιστοποίηση στη λογιστική)
- CIA (Πιστοποίηση εσωτερικού ελέγχου)
- CFA (Πιστοποίηση στα χρηματοοικονομικά)
- DiplFR (Διεθνή Λογιστικά Πρότυπα)
- CIPR (Δημόσιες Σχέσεις)
- CICA (Certified Internal Control Auditor) από το Διεθνές Ινστιτούτο Συστημάτων Εσωτερικού Ελέγχου (Institute of Internal Controls – IIC)
- CIAA (Πιστοποίηση χρηματοοικονομικού αναλυτή)
- CISA (Πιστοποίηση στον έλεγχο των πληροφοριακών και ελεγκτικών συστημάτων)
- PMP (Πιστοποίηση Επαγγελματία Διαχειριστή Έργου)

Κάθε πτυχιούχος Λογιστικής, έχει πλέον πολλαπλές επιλογές, ώστε αναλόγως τις επιλογές πρόσθετης εκπαίδευσης και εξειδίκευσης που θα ακολουθήσει, να ασχοληθεί με κάποιο τομέα που τον ενδιαφέρει περισσότερο. Ένας Λογιστής δηλαδή, πλέον δεν περιορίζεται να εργαστεί στο κλειστό περιβάλλον του λογιστικού επαγγέλματος όπως παλιότερα, αλλά ανάλογα με την πορεία που θα ακολουθήσει, μπορεί να σταθεί επαγγελματικά στο απαιτητικό εργασιακό περιβάλλον, ώστε να κάνει τη διαφορά. Ο κλασικός ρόλος του λογιστή που υπήρχε πριν 30 χρόνια έχει αλλάξει και πλέον του δίνεται η δυνατότητα να ακολουθήσει μια διαφοροποιημένη σταδιοδρομία μέσω εξειδίκευσης σε δυναμικά πεδία του τομέα της Λογιστικής.



ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ



ΠΕΡΙ ΧΡΗΜΑΤΟΣ Ο ΛΟΓΟΣ

ΓΚΟΛΦΗΣ Ι. ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΛΟΓΙΣΤΗΣ-ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΟΣ

Ξεκινώντας με το ρητό, money makes the world go round ,από την αρχαιότητα, με βάση γραπτές αναφορές αλλά και ευρήματα π.χ. νομίσματα ,μέχρι τις μέρες μας , οι άνθρωποι χρησιμοποιούν το χρήμα για να πραγματοποιήσουν τις όποιες συναλλαγές τους ,ολοκληρώνοντας και εκπληρώνοντας προφορικές και γραπτές συμφωνίες μεταξύ τους. Το χρήμα εμπεριέχει κάποια χαρακτηριστικά που το προσδιορίζουν, όπως, αποτελεί ένα γενικά αποδεκτό μέσο συναλλαγών, ένα μέσο αποτίμησης της αξίας των αγαθών και των υπηρεσιών αλλά και ένα μέσο αποθήκευσης της αξίας. Το χρήμα χρησιμοποιείται ως ρευστοποίηση της οποίας αξίας και μπορεί να είναι υλικό π.χ. χαρτονομίσματα ή και άυλο όπως το ψηφιακό χρήμα.

Επιπρόσθετα , παρακολουθώντας κανείς την ιστορική διαδρομή του χρήματος και το πως εξελίσσεται από τόπο σε τόπο και από πολιτισμό σε πολιτισμό ανά χρονικές περιόδους μπορεί να διαπιστώσει την επιρροή που ασκούσε στην δομή και λειτουργία των κοινωνιών. Σε κάποιες κοινωνίες π.χ. φεουδαρχικές η ευμάρεια σχετιζόταν με την κατοχή γης ή και σε κάποιες άλλες ,διαφορετική αξία χρήματος, λόγω διαφορών συναλλαγματικών ισοτιμιών, κοστίζει το ίδιο αγαθό.

Στις σύγχρονες κοινωνίες με τις πολλές μορφές χρήματος , το ίδιο το χρήμα θα μπορούσε να αποτελεί χρέος μειώνοντας από μόνο του την ίδια την αξία του ή υπερτιμώντας την αξία αγαθών τα οποία στην πραγματικότητα δεν την διαθέτουν.

Το ίδιο το χρήμα αποτελεί ένα χρέος προς εκπλήρωση-εξόφληση δημιουργώντας ταυτόχρονα όμως και την ανάγκη, για αύξηση της οποίας δραστηριότητας ώστε δημιουργώντας μια νέα αξία, το χρέος να εξοφληθεί. Αυτό συμβαίνει π.χ στην περίπτωση όπου κάποιος λαμβάνει ένα δάνειο για την αγορά ενός αγροτεμαχίου. Το ποσό των τόκων που θα επιστρέψει αποτελεί ένα μέρος από την επιπλέον παραγόμενη αξία σε μορφή χρήματος την οποία παρήγαγε το αρχικό ποσό της δανειοδότησης.

Στην περίπτωση όμως των προμηθειών π.χ που λαμβάνουν οι τράπεζες από τις συναλλαγές με ηλεκτρονικό χρήμα, κατά μίαν έννοια το ποσό των προμηθειών δεν αποτελεί παραγωγικό χρήμα καθώς ο πωλητής αν έκανε την πώληση με φυσικό χρήμα το κόστος της προμήθειας δεν θα υπήρχε, οπότε το συγκεκριμένο ποσό σωρευτικά θα μπορούσε να λειτουργεί απλώς σαν ο κύκλος ροής του χρήματος που δεν παράγει αλλά τουναντίον απομειώνει την αξία του ίδιου του χρήματος λειτουργώντας ζημιόγωνα και σαν επιπλέον χρέος(εμπεριέχεται βέβαια και αυξάνει την συνολική τιμή πώλησης σαν επιπλέον κόστος αλλά δεν αυξάνει την παραγόμενη αξία). Ένας ορισμός , ο οποίος θα μπορούσε να αποδοθεί σε τέτοιου είδους λειτουργίες του χρήματος, θα μπορούσε να είναι το <<αντιπαραγωγικό χρήμα>>. Υπάρχει βέβαια και το ποσοστό της υποχρεωτικής παρακράτησης από τις καταθέσεις το οποίο δεν μπορεί να χρησιμοποιηθεί για δανειοδοτήσεις και το οποίο θα μπορούσε να λειτουργεί ως <<μη παραγωγικό χρήμα>>:

Το χρήμα αποτελεί ένα εργαλείο και θα πρέπει η λειτουργία του να αφορά την παραγωγή νέας αξίας. Σε κάθε περίπτωση, η χρήση του χρήματος, θα πρέπει να αφορά την αύξηση αξίας των υλικών ή άυλων αξιών που αντιπροσωπεύει. Το παρόν δημοσιοποιείται ως μια προσπάθεια κατηγοριοποίησης του χρήματος ως παραγωγικό, μη παραγωγικό και αντιπαραγωγικό αν βέβαια θα μπορούσαν και οι ποιες προϋποθέσεις να ευσταθούν τέτοιου είδους ορισμοί.





Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ



ΤΟ ΝΕΟ ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΟ ΝΟΜΟΣΧΕΔΙΟ. ΠΙΘΑΝΕΣ ΑΛΛΑΓΕΣ ΚΑΙ ΜΙΑ ΠΡΟΤΑΣΗ ΠΟΥ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΒΟΗΘΗΣΕΙ!

ΛΑΜΠΡΟΣ ΜΠΕΛΑΣΛΗΣ
ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΤΗΣ BBC CONSULTING SA
ΠΡΟΕΔΡΟΣ Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΗΣ ACIS BUSINESS CONSULTANTS

Σε διαβούλευση έχει μπει το νέο φορολογικό νομοσχέδιο.

Από τις διατάξεις του έχει δημιουργηθεί αντίδραση, κυρίως από την πλευρά των ελεύθερων επαγγελματιών

Είμαστε σε αναμονή για τις αλλαγές που θα προκύψουν και στις παρακάτω γραμμές θα περιγράψουμε τι περίπου αναμένουμε να αλλάξει, να θυμηθούμε και θα περιγράψουμε μία εξαιρετική πρόταση του ΟΕΕ για το θέμα, αλλά και θα θυμηθούμε και τα υπόλοιπα πολύ σημαντικά σημεία του νομοσχεδίου.

Αντικειμενικά κριτήρια ξανά λοιπόν μετά από 30 περίπου χρόνια.

Τότε είχαν εφαρμοστεί στο διάστημα 1994-1999 και τα είχε εμπνεύσει ο τότε υπουργός Οικονομικών κος Αλέκος Παπαδόπουλος, εφαρμόστηκαν δε στο διάστημα 1994-1999 και δημιούργησαν περισσότερα προβλήματα στην αγορά από ότι απέδωσαν εισπρακτικά και αποσυρθηκαν ως αποτυχημένα.

Για τα νέα τελικά αντικειμενικά κριτήρια όταν έχουμε στα χέρια το τελικό νομοσχέδιο θα μπορούσαμε να τα περιγράψουμε και να τοποθετούμε πλήρως.

Πριν προχωρήσουμε όμως θα αναφέρουμε μία πρόταση του ΟΕΕ που στην ουσία υλοποιεί την άποψη μας στο σύνθημα

ΚΑΝΕ ΤΗΝ ΦΟΡΟΔΙΑΦΥΓΗ ...ΝΑ ΜΗΝ ΣΥΜΦΕΡΕΙ, που συμφωνεί και με την δική μας άποψη επί του θέματος

Στόχος λοιπόν θα πρέπει να είναι η καθιέρωση ενός ενιαίου συστήματος φορολογίας εισοδήματος για φυσικά πρόσωπα, μισθωτούς, αυτοαπασχολούμενους και ατομικές επιχειρήσεις, με φορολόγηση του καθαρού εισοδήματος (έσοδα – έξοδα) για όλους κάτι παρόμοιο με το σύστημα της Αμερικής.

Στα έξοδα πρέπει να υπάγονται όλες οι συναλλαγές που έχουν γίνει ηλεκτρονικά και η πληρωμή έχει γίνει με κάρτα ή και μετρητά (χωρίς όριο ποσού κατά την δική μου άποψη).

Με την διασύνδεση των POS με την ΑΑΔΕ αυτόματα μπορεί να γίνει καταχώρηση των εξόδων στην καρτέλα του φορολογούμενου με την προϋπόθεση οι αποδείξεις να είναι ονομαστικές και να αναγράφουν το ΑΦΜ του καταναλωτή/συναλλασσόμενου σε πληρωμές με μετρητά.

Την στιγμή της συναλλαγής της λιανικής πώλησης αφού θα υπάρχει διασύνδεση σε κάθε συναλλαγή θα γίνεται αυτόματη απόδοση ΦΠΑ και θα προσθέσω στην συνέχεια ο επιτηδεύματίας θα λαμβάνει το πιθανόν πιστωτικό υπόλοιπο ΦΠΑ πίσω μετά την υποβολή της περιοδικής δήλωσης εντός μηνός. Έτσι μόνο θα υπάρχει σημαντικό κίνητρο για απαίτηση απόδειξης γιατί πλέον ο καταναλωτής δεν θα έχει το κίνητρο να μην λάβει απόδειξη γιατί θα έχει όφελος από την φορολογία εισοδήματος.

Με αυτό τον τρόπο έχουμε:

- Δημιουργία κινήτρου για αύξηση της έκδοσης αποδείξεων-τιμολογίων
- Φανέρωση κρυφών εισοδημάτων
- Αύξηση του ΑΕΠ.
- Αύξηση του φορολογητέου εισοδήματος,
- Αύξηση των εσόδων από ΦΠΑ,
- Μείωση παραοικονομίας και φοροδιαφυγής.

Επίσης θα αναφέρουμε κάποια σημεία που κατά την γνώμη μας θα πρέπει να προσεχθούν στο τελικό στάδιο, τα οποία είναι:

- Αλλαγές για όσους δεν είναι μισθωτοί, αλλά έχουν άλλα δηλωμένα εισοδήματα (π.χ. από συντάξεις, ενοίκια, μερίσματα κ.λπ.) και προκύπτει ότι υπερκαλύπτουν τις ανάγκες διαβίωσης και τα 10.920 ευρώ.

- Θα πρέπει να γίνει πρόβλεψη και για άλλες ειδικές κατηγορίες, όπως μονογονεϊκές οικογένειες, τους φορολογούμενους άνω των 65 ετών.

TIME FOR TAXES



- Την γεωγραφική κατανομή
- Το τεκμήριο να έχει απαλλαγή την πρώτη πενταετία

Ας δούμε όμως μερικά από τα σημεία του νομοσχεδίου που έχουν αναρτηθεί στην διαβούλευση.

-Θεσπίζεται το ελάχιστο τεκμαιρόμενο κέρδος από την άσκηση ατομικής επιχειρηματικής δραστηριότητας, καθώς και η μείωση κατά 50% του τέλους επιτηδεύματος για τους ελεύθερους επαγγελματίες, που δηλώνουν εισοδήματα υψηλότερα από το τεκμήριο, ενώ για όσους δηλώνουν χαμηλότερα εισοδήματα, το τέλος μειώνεται κατά 25%.

-Βασική φιλοσοφία του νομοσχεδίου είναι ότι η προσωπική συνεισφορά κάθε ελεύθερου επαγγελματία στην ατομική του επιχείρηση δεν μπορεί να αποτιμάται σε επίπεδο χαμηλότερο από το εισόδημα του μισθωτού που πληρώνεται με τον κατώτατο μισθό. Προκειμένου να μην υπάρχει εξισωτική αντίληψη, το ύψος της προσωπικής αυτής συνεισφοράς προσαυξάνεται ανάλογα με τα χρόνια της επαγγελματικής δραστηριότητας, το σύνολο της μισθοδοσίας και το ύψος του τζίρου της επιχείρησης.

Συγκεκριμένα, για τον υπολογισμό της φορολογίας λαμβάνονται υπόψη:

α) Ο εκάστοτε ισχύων κατώτατος μισθός προσαυξημένος κατά 10% για κάθε 3 χρόνια επαγγελματικής δραστηριότητας μετά την πρώτη εξαετία ή ο ανώτερος ετήσιος μισθός που ο ελεύθερος επαγγελματίας καταβάλλει σε υπάλληλό του. Λαμβάνεται υπόψη το μεγαλύτερο από τα δύο ποσά με ανώτατο όριο σε κάθε περίπτωση τις 30.000 ευρώ.

β) Συντελεστής προσαύξησης του ποσού που προκύπτει από το προηγούμενο κριτήριο, στις περιπτώσεις που ο ετήσιος τζίρος είναι υψηλότερος από το μέσο όρο του εκάστοτε κλάδου. Η προσαύξηση είναι 35% για όσους πραγματοποιούν τζίρο μεγαλύτερο του μέσου όρου, 70% για τζίρο μεγαλύτερο του 150% του μέσου όρου και 100% για τζίρο που υπερβαίνει το διπλάσιο του μέσου όρου.

γ) Το 10% του κόστους μισθοδοσίας του προσωπικού με όριο τις 15.000 ευρώ.

Το ελάχιστο τεκμαιρόμενο κέρδος ορίζεται κατ' ανώτατο όριο 50.000 ευρώ και είναι το άθροισμα τριών συντελεστών.

Ορίζεται ότι το τεκμήριο δεν εφαρμόζεται κατά τα τρία πρώτα χρόνια της επαγγελματικής δραστηριότητας, για το τέταρτο έτος μειώνεται κατά 67% και για το πέμπτο έτος κατά 33%.

Υπενθυμίζεται ότι το τεκμήριο είναι μαχητό. Με το νομοσχέδιο εξειδικεύονται οι προϋποθέσεις προκειμένου ο φορολογούμενος να αμφισβητήσει το τεκμήριο

Πιο αναλυτικά:

Οι φορολογούμενοι μπορούν να αμφισβητήσουν το τεκμήριο στις περιπτώσεις ιδίως που:

- α) υπηρετούν τη στρατιωτική τους θητεία,
- β) είναι φιλακισμένοι,
- γ) νοσηλεύονται σε νοσοκομείο ή κλινική.



ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

δ) βρίσκονται σε αδυναμία άσκησης δραστηριότητας λόγω εγκυμοσύνης ή λοχειάς με βάση την εργατική νομοθεσία.

ε) έχουν αποδεδειγμένα πληγεί από εκτεταμένες φυσικές καταστροφές που κατέστησαν αδύνατη, συνολικά ή μερικά, την άσκηση της επαγγελματικής ή επιχειρηματικής τους δραστηριότητας.

στ) τελούν υπό ανάκληση της άδειας λειτουργίας της ατομικής τους επιχείρησης ή της άδειας άσκησης επαγγέλματός τους.

ζ) τελούν υπό απαγόρευση λειτουργίας του καταστήματος ή άλλου χώρου άσκησης της επαγγελματικής ή επιχειρηματικής τους δραστηριότητας σε εφαρμογή απόφασης δημόσιας αρχής για λόγους προστασίας της δημόσιας υγείας ή άλλου λόγου που υπαγορεύει το δημόσιο συμφέρον.

η) προσκομίζουν στοιχεία από τα οποία αποδεικνύεται ότι για λόγους ανωτέρας βίας δεν ασκούσαν επιχειρηματική δραστηριότητα για συγκεκριμένο χρονικό διάστημα.

Σε κάθε περίπτωση ο φορολογούμενος οφείλει να προσκομίσει τα αναγκαία δικαιολογητικά για την απόδειξη των ισχυρισμών του.

Στο νομοσχέδιο ορίζεται ότι από την εφαρμογή του τεκμηρίου απαλλάσσονται οι επαγγελματίες που παρουσιάζουν αναπηρία ίση ή μεγαλύτερη του 80%. Το τεκμήριο μειώνεται κατά 50 % για τους επαγγελματίες που ασκούν δραστηριότητα και έχουν την κύρια κατοικία σε οικισμό με πληθυσμό έως 500 κατοίκους και σε νησιά με πληθυσμό κάτω από 3.100.

Τυχόν εισοδήματα από μισθούς, συντάξεις ή από αγροτική επιχειρηματική δραστηριότητα συνυπολογίζονται για την κάλυψη του τεκμηρίου. Για παράδειγμα αν το τεκμήριο για έναν επαγγελματία προσδιορίζεται στις 12.000 ευρώ και ο ίδιος έχει εισόδημα από μισθούς ύψους 7.000 ευρώ, το τεκμήριο μειώνεται στις 5.000 ευρώ (12.000-5.000).

Ορίζεται μεταβατική διάταξη με την οποία οι επαγγελματίες που θα φορολογηθούν για τα φεινά (2023) εισοδήματα με το τεκμήριο, θα πληρώσουν το 2024 μειωμένη κατά 50 % προκαταβολή φόρου.

Για την αντιμετώπιση καταχρηστικών ενεργειών ορίζεται ότι φορολογούμενος που διακόπτει το ελεύθερο επάγγελμα και συμμετέχει ως μοναδικός μέτοχος ή εταίρος σε μονοπρόσωπη εταιρεία που ασκεί την ίδια επιχειρηματική δραστηριότητα, μπορεί να φορολογείται με το τεκμήριο αν από τη σύγκριση των φόρων στις δυο περιπτώσεις προκύπτει μικρότερη φορολογική επιβάρυνση.

Προβλέπεται ότι η προσαύξηση λόγω ΚΑΔ δεν ισχύει όταν ο μέσος όρος του ετήσιου κύκλου εργασιών του αντίστοιχου Κ.Α.Δ. δεν υπερβαίνει τις 10.000 ευρώ ή όταν το πλήθος των επιτηδευματιών που υπάγονται στον συγκεκριμένο Κ.Α.Δ. δεν υπερβαίνει τους 30. Διευκρινίζεται επίσης ότι για τον υπολογισμό του μέσου όρου του κύκλου εργασιών δεν λαμβάνονται υπόψη οι επιτηδευματίες με μηδενικό τζίρο.

Για τους επαγγελματίες που δηλώνουν ζημιές και φορολογούνται με το τεκμήριο, προβλέπεται ότι οι ζημιές δεν μεταφέρονται για να συμπηφιστούν με τα κέρδη επομένων ετών.

Άλλες ρυθμίσεις

Εισάγεται σειρά νέων ρυθμίσεων που περιλαμβάνουν μεταξύ άλλων:

-Μεγαλύτερη μείωση φόρου για δαπάνες αναβάθμισης κτιρίων. Οι δαπάνες για την αγορά αγαθών και τη λήψη υπηρεσιών που σχετίζονται με την ενεργειακή, λειτουργική και αισθητική αναβάθμιση κτιρίων, τα οποία δεν έχουν ήδη ενταχθεί ή δεν θα ενταχθούν σε πρόγραμμα αναβάθμισης κτιρίων, μειώνουν, ισόποσα κατανεμημένες σε περίοδο πέντε ετών, τον φόρο εισοδήματος των φυσικών προσώπων, μέχρι του αναλογούντος για κάθε έτος φόρου, με ανώτατο συνολικά όριο δαπάνης τις 16.000 ευρώ. Υπενθυμίζεται ότι με το σημερινό καθεστώς εκπίπτει το 40 % της δαπάνης (το όριο αυτό καταργείται με το νομοσχέδιο) ενώ λαμβάνονται υπόψη οι δαπάνες μόνο για τις εργασίες κι όχι για τα υλικά (οι οποίες περιλαμβάνονται με το νομοσχέδιο).

- Μειώνονται όπως είχε ήδη γίνει γνωστό οι φόροι συγκέντρωσης κεφαλαίου (από 0,5 σε 0,2%) και χρηματιστηριακών συναλλαγών κατά 50%, σε 1 τοις χιλίοις.

-Για τις φορολογικές δηλώσεις συζύγων, προβλέπεται ότι η δήλωση μπορεί να υποβάλλεται χωριστά, εφόσον ένας τουλάχιστον εκ των συζύγων το επιλέξει με δήλωσή του μέχρι την 28η Φεβρουαρίου του έτους υποβολής της δήλωσης. Η επιλογή της χωριστής δήλωσης είναι δεσμευτική και για τον άλλο σύζυγο, είναι ανέκκλητη για το πρώτο έτος που αφορά και ισχύει για κάθε επόμενο φορολογικό έτος, αν δεν ανακληθεί μέχρι την 28η Φεβρουαρίου του αντίστοιχου έτους.





Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ



ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

Ο ΔΕΚΑΟΛΟΓΟΣ ΤΗΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ

ΓΡΑΦΕΙ Η ΕΚΠΡΟΣΩΠΟΣ ΤΥΠΟΥ

ΤΗΣ ΠΑΕΛΟ

ΜΑΡΙΑ ΣΚΟΤΑΔΗ

Tip:

Τη Δευτέρα ξεκινά η προπληρωμή επιδομάτων, παροχών και Δώρου Χριστουγέννων από τη ΔΥΠΑ

Τη Δευτέρα, 4 Δεκεμβρίου 2023 – νωρίτερα από ποτέ – θα ξεκινήσει η προπληρωμή της τακτικής επιδότησης ανεργίας, της επιδότησης μακροχρόνιας ανεργίας και του βοηθήματος ανεργίας αυτοασφαχολουμένων, καθώς και η προπληρωμή του Δώρου Χριστουγέννων σε επιδοτούμενους ανέργους, σε δικαιούχους της ειδικής παροχής προστασίας της μητρότητας, του επιδόματος γονικής αδειάς και του επιδόματος εργασίας.

Οι πιστώσεις των επιδομάτων και του Δώρου Χριστουγέννων θα γίνουν από τη Δημόσια Υπηρεσία Απασχόλησης (ΔΥΠΑ) με απευθείας κατάθεση στους τραπεζικούς λογαριασμούς. Δεν απαιτείται καμία ενέργεια από τους δικαιούχους και δεν υφίσταται κανένας λόγος προσέλευσης στα Κέντρα Προώθησης Απασχόλησης (ΚΠΑ2). Οι πληρωμές εμφανίζονται στους τραπεζικούς λογαριασμούς εντός 3 εργάσιμων ημερών μετά την καταβολή τους από τη ΔΥΠΑ.

Υπενθυμίζεται ότι η προπληρωμή των επιδομάτων όσων ανέργων έχουν υποχρέωση δήλωσης παρουσίας κατά το χρονικό διάστημα από 4 Δεκεμβρίου 2023 έως 5 Ιανουαρίου 2024, θα πραγματοποιηθεί μετά τη δήλωση παρουσίας, η οποία γίνεται αποκλειστικά ηλεκτρονικά

1. Τι τροποποιήσεις επέρχονται στην μεταβλητή που αφορά τον τζίρο του ελεύθερου επαγγελματία με παραδείγματα

Παράδειγμα:

Ελεύθερος επαγγελματίας με ετήσιο τζίρο 35.000 ευρώ υπερβαίνει τον μέσο ετήσιο κύκλο εργασιών του ΚΑΔ κατά 10.000 ευρώ (ετήσιος τζίρος 35.000 ευρώ – μέσος ετήσιος κύκλος εργασιών ΚΑΔ 25.000 ευρώ = 10.000 ευρώ). Η προσαύξηση 5% θα εφαρμοστεί επί του ποσού των 10.000 ευρώ. Άρα το τεκμήριο στην περίπτωση αυτή προσαυξάνεται κατά 500 ευρώ. Έτσι η προσαύξηση λόγω τζίρου γίνεται πιο δίκαιη και αναλογική.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 1:

Επιχειρηματίας λιανικού εμπορίου με έναρξη το 1993 και τζίρο 130.000€ δήλωνε κέρδη 18.000€, πλήρωνε φόρο 2.660€ και τέλος επιτηδεύματος 650€. Με το νέο σύστημα φορολόγησης, η ελάχιστη αμοιβή του υπολογίζεται σε 23.696€ (14.196 + 10% προσαύξηση μισθοδοσίας + 5% προσαύξηση τζίρου). Η επιπλέον φορολογική του επιβάρυνση θα είναι 1.150€, ενώ μόνο για το φορολογικό έτος 2023, θα έχει και την υποχρέωση καταβολής του μειωμένου τέλους επιτηδεύματος ύψους 325€.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 2:

Επιχειρηματίας με νοικοκυριό με δωμάτια, με έναρξη το 1992 και τζίρο 101.430€, δήλωνε το 2022 κέρδη 4.685€. Πλήρωνε φόρο 422€ και ήταν υπόχρεος τέλους επιτηδεύματος 650€. Με το νέο σύστημα φορολόγησης, το φορολογητέο του εισόδημα υπολογίζεται σε 20.076€ (14.196 + 2.585 λόγω 10% προσαύξησης μισθοδοσίας + 5% λόγω προσαύξησης ΚΑΔ) και ο φόρος του σε 3.121€ (+2.049€ μετά την οριστική κατάργηση του τέλους επιτηδεύματος).

2. Φορολόγηση επιχειρήσεων επαγγελματιών σε μικρά χωριά, (π.χ. καφενεία) με παράδειγμα

Ορίζεται ότι για τους επαγγελματίες που ασκούν δραστηριότητα κι έχουν την κύρια κατοικία σε οικισμό με πληθυσμό έως 500 κατοίκους, καθώς και σε νησιά με πληθυσμό κάτω από 3.100 κατοίκους, το τεκμήριο μειώνεται κατά 50%.

Αφετέρου προβλέπεται ότι τα εισοδήματα από αγροτική επιχειρηματική δραστηριότητα συνυπολογίζονται για την κάλυψη του τεκμηρίου.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 1:

Ιδιοκτήτης καφενείου σε χωριό με λιγότερους από 500 κατοίκους με έναρξη το 2001, χωρίς υπαλλήλους και τζίρο 2.595€, δήλωνε κέρδη από την επιχειρηματική του δραστηριότητα 172€ και αγροτικά εισοδήματα 6.736€. Για τα εν λόγω εισοδήματα δεν πλήρωσε φόρο, ενώ δεν ήταν υπόχρεος τέλους επιτηδεύματος. Με το νέο σύστημα φορολόγησης, η ελάχιστη αμοιβή του από την επιχειρηματική του δραστηριότητα θα ανέλθει σε 7.098€ καθώς προβλέπεται μειωμένο τεκμήριο κατά 50% για χωριά έως 500 κατοίκους. Το ποσό αυτό θα μειωθεί κατά 6.736€ (λόγω συμψηφισμού με τα αγροτικά εισοδήματα) και το τελικό φορολογητέο του ποσό από την επιχειρηματική του δραστηριότητα θα ανέλθει σε 362€ και επομένως ο φόρος επιχειρηματικής δραστηριότητας σε 33€. Άρα, ο εν λόγω φορολογούμενος θα έχει αύξηση 33€.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 2:

Ιδιοκτήτης καταστήματος με λιπάσματα σε νησί με λιγότερους από 3.100 κατοίκους με έναρξη το 1986, χωρίς υπαλλήλους και τζίρο 18.934€, δήλωνε κέρδη από την επιχειρηματική του δραστηριότητα 1.073€ και αγροτικά εισοδήματα 2.485€. Ο φόρος που κλήθηκε να πληρώσει ανήλθε σε 97€, ενώ δεν ήταν υπόχρεος τέλους επιτηδεύματος. Με το νέο σύστημα φορολόγησης, η ελάχιστη αμοιβή του από την επιχειρηματική του δραστηριότητα θα ανέλθει σε 7.098€ (14.196€ λόγω τριετιών και τελική μείωση 50% λόγω τόπου κατοικίας). Το ποσό αυτό θα μειωθεί κατά 2.485€ (αγροτικά εισοδήματα) και το τελικό φορολογητέο του από την επιχειρηματική του δραστηριότητα θα ανέλθει σε 4.613€, ενώ ο φόρος επιχειρηματικής δραστηριότητας σε 415€. Ο εν λόγω φορολογούμενος θα έχει επομένως αύξηση 319€ σε σχέση με αυτό που πλήρωνε πριν.

3. Φορολόγηση επιχειρήσεων που δεν λειτουργούν 12 μήνες τον χρόνο με παραδείγματα ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ:

Σχολικό κυλικείο με έναρξη το 2000 και τζίρο 12.295€, δήλωνε το 2022 κέρδη από επιχειρηματική δραστηριότητα 2.384€, πλήρωνε φόρο 214€ και τέλος επιτηδεύματος 650€ (σύνολο 864 ευρώ). Με το νέο σύστημα φορολόγησης, το φορολογητέο του εισόδημα θα ανέλθει σε 14.196€. Ωστόσο, ο συγκεκριμένος φορολογούμενος θα δει μείωση του τεκμηρίου του εισοδήματος κατά 33% (4/12) λόγω παύσης λειτουργίας του κυλικείου κατά το διάστημα διακοπών (λειτουργία 8 από τους 12 μήνες). Επομένως, το φορολογητέο του εισόδημα θα ανέλθει στα 9.464€ (67% του αρχικού υπολογισθέντος) και ο φόρος του σε 852€ (από 864€ που πλήρωνε). Μόνο για το φορολογικό έτος 2023, θα έχει και την υποχρέωση καταβολής του μειωμένου τέλους επιτηδεύματος ύψους 325€ το οποίο και καταργείται πλήρως από το 2025 και μετά.

4. Φορολόγηση επιχειρήσεων μονογονεϊκές και πολύτεκνες οικογένειες με παράδειγμα ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ:

Κομμάτριά με έναρξη επιχειρηματικής δραστηριότητας το 2013 και τζίρο 22.850€, δήλωνε κέρδη 6.854€ και πλήρωνε φόρο 617€ και τέλος επιτηδεύματος 650€. Με το νέο σύστημα φορολόγησης, το φορολογητέο της εισοδήμα θα ανέλθει σε 7.098€ (14.196€ με μείωση 50% λόγω μονογονεϊκής οικογένειας) και ο φόρος της σε 639€ (-628€). Ειδικά για το φορολογικό έτος 2023, πέραν του φόρου θα έχει την υποχρέωση καταβολής νέου τέλους επιτηδεύματος ύψους 325€ (-303€) το οποίο και καταργείται πλήρως από το 2025 και μετά. Επομένως, στη συγκεκριμένη περίπτωση η συνολική φορολογική επιβάρυνση θα είναι μικρότερη από αυτή που ισχύει σήμερα.



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

5. Φορολογηση επιχειρήσεων συνταξιούχου που παράλληλα εργάζεται και ως ελεύθερος επαγγελματίας- Τι ισχύει για όσους παράλληλα είναι μισθωτοί με παραδείγματα

Τα εισοδήματα από συντάξεις, όπως και από μισθωτή εργασία αλλά και από αγροτική επιχειρηματική δραστηριότητα, συνυπολογίζονται για την κάλυψη του τεκμηρίου.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 1:

Συνταξιούχος που δραστηριοποιείται παράλληλα και ως ελεύθερος επαγγελματίας, με εισόδημα από συντάξεις 4.500€ (μετά την παρακράτηση 30% βάσει του ισχύοντος καθεστώτος), δηλώνει το 2022 κέρδη από επιχειρηματική δραστηριότητα 9.000€, πλήρωνει φόρο συνολικά 1.265€ και τέλος επιτηδεύματος 650€ (1.915€ σύνολο). Με το νέο σύστημα φορολόγησης η ελάχιστη αμοιβή του υπολογίζεται σε 17.000€ (14.196 + 10% προσαύξηση μισθοδοσίας), η οποία μετά την αφαίρεση των εισοδημάτων από συντάξεις, ανέρχεται σε 12.500€. Ο φόρος με βάση το νέο σύστημα φορολόγησης ανέρχεται σε 2.035€, ενώ μόνο για το φορολογικό έτος 2023, πέραν του φόρου θα έχει την υποχρέωση καταβολής του μειωμένου τέλους επιτηδεύματος ύψους 325€. Επιπλέον, από το 2024 και μετά, ο εν λόγω εργαζόμενος συνταξιούχος θα λαμβάνει στο ακέραιο την σύνταξη του καθώς καταργείται η παρακράτηση του 30%. Αντιστοίχως, λόγω συμπηφισμού, θα μειωθεί κατά 1.930€ το ύψος της ελάχιστης αμοιβής από την επιχειρηματική δραστηριότητα από 12.500€ στις 10.570€. Έτσι, ο φόρος θα ανέλθει από το φορολογικό έτος 2024 και μετά (και εφόσον τα έσοδα του παραμείνουν ανεπηρέαστα) σε 1.861€. Επομένως, θα έχει μια ελάφρυνση 54 ευρώ σε σχέση με τον φόρο που πληρώνει σήμερα.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 2:

Συνταξιούχος που δραστηριοποιείται παράλληλα και ως ελεύθερος επαγγελματίας, με εισόδημα από συντάξεις 10.800€ (900€ τον μήνα), δηλώνει το 2022 κέρδη από επιχειρηματική δραστηριότητα 4.000€, πλήρωνει φόρο συνολικά 1.179€ και τέλος επιτηδεύματος 650€ (1829€ σύνολο). Με το νέο σύστημα φορολόγησης η ελάχιστη αμοιβή του υπολογίζεται σε 15.800€ (14.196 + 10% προσαύξηση μισθοδοσίας), η οποία μετά την αφαίρεση των εισοδημάτων από συντάξεις, ανέρχεται σε 5.000€. Το συνολικό φορολογητέο του εισόδημα προσδιορίζεται σε 15.800€ και ο φόρος του συνολικά σε 1.399€ (-430€ σε σχέση με όσα πλήρωνε αφού εφαρμοστεί η οριστική κατάργηση του τέλους επιτηδεύματος). Μόνο για το φορολογικό έτος 2023, πέραν του φόρου θα έχει την υποχρέωση καταβολής του μειωμένου τέλους επιτηδεύματος ύψους 325€. Επιπλέον, από το φορολογικό έτος 2024 και μετά καταργείται η παρακράτηση του 30% στη σύνταξη του και θα την λαμβάνει στο ακέραιο (15.430€). Έτσι, το συνολικό φορολογητέο εισόδημα θα αυξηθεί σε 19.430€ και ο φόρος του σε 2.257€. Η επιπλέον φορολογική του επιβάρυνση ανέρχεται στα 428 ευρώ τον χρόνο και οφείλεται αποκλειστικά στην αύξηση των συντάξιμων αποδοχών του κατά 4.630 ευρώ ετησίως.

6. Φορολογηση νέων επιχειρήσεων- νεο φορολογικό με παράδειγμα

Οι ελεύθεροι επαγγελματίες με νεοσύστατη επιχειρηματική δραστηριότητα θα έχουν τις ακόλουθες μειώσεις της ελάχιστης αμοιβής: 100% (πλήρης απαλλαγή) για τα 3 πρώτα χρόνια, 67% μείωση για τον 4ο χρόνο και 33% μείωση για τον 5ο χρόνο. Με τον τρόπο αυτό αναγνωρίζονται οι δυσκολίες που αντιμετωπίζουν οι επαγγελματίες κατά την έναρξη και στα πρώτα χρόνια της δραστηριότητάς τους.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 1:

Νέος δικηγόρος με 5.000 ευρώ δηλωθέν εισόδημα. Είχε 450 ευρώ φόρο και θα συνεχίσει να έχει τον ίδιο φόρο χωρίς αλλαγή καθώς απαλλάσσεται από το τεκμηριώτο εισόδημα για τα 3 πρώτα λειτουργίας καθώς και από το τέλος επιτηδεύματος.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 2:

Νέος λογιστής με έναρξη το 2021 και τζίρο 14.615€, δήλωσε το 2022 κέρδη από την επιχειρηματική του δραστηριότητα 4.364€, πλήρωσε φόρο 393€ και δεν ήταν υπόχρεος τέλους επιτηδεύματος. Με το νέο σύστημα φορολόγησης, η ελάχιστη αμοιβή του υπολογίζεται σε 3.604€ λόγω ετών λειτουργίας (τα 3 πρώτα έτη επιχειρηματικής δραστηριότητας το τεκμήριο είναι 0, το τέταρτο έτος ανέρχεται στο 1/3, το πέμπτο στα 2/3 και από το έκτο έτος το τεκμήριο υπολογίζεται πλήρως). Ως εκ τούτου, ο εν λόγω φορολογούμενος θα φορολογηθεί επί του δηλωθέντος ποσού των 4.364€ και ο φόρος του θα παραμείνει 393€. Συνεπώς, δεν θα υπάρξει διαφορά στον φόρο που θα κληθεί να πληρώσει.

7. Νέο φορολογικό και τα χαμένα επιδόματα

Τα χαμένα επιδόματα

Ειδικότερα τα επιδόματα που θα απωλέσουν οι επαγγελματίες είναι:

Επίδομα τέκνων: Το επίδομα παιδιού καταβάλλεται με βάση τον αριθμό των εξαρτώμενων τέκνων, το ισοδύναμο οικογενειακό εισόδημα και την κατηγορία του ισοδύναμου οικογενειακού εισοδήματος. Στο νόμο προβλέπονται τρεις κατηγορίες οικογενειακού εισοδήματος και συγκεκριμένα α) η πρώτη κατηγορία: έως 6.000€, β) η δεύτερη: από 6.001€ έως 10.000€ και γ) η τρίτη: από 10.001€ έως 15.000€. Για τον προσδιορισμό της κατηγορίας οικογενειακού εισοδήματος λαμβάνεται υπόψη το εισόδημα που αναφέρεται στο εκκαθαριστικό του τρέχοντος οικονομικού έτους, το ποσό του επιδόματος παιδιού ανέρχεται μηνιαίως: α) για την πρώτη κατηγορία οικογενειακού εισοδήματος σε 70€ για το πρώτο εξαρτώμενο τέκνο, 70€ για το δεύτερο και 140€ για το τρίτο και κάθε τέκνο πέραν του τρίτου, β) για την δεύτερη κατηγορία σε 42€ για το πρώτο εξαρτώμενο τέκνο, 42€ για το δεύτερο και 84€ για το τρίτο και κάθε τέκνο πέραν του τρίτου και γ) για την τρίτη κατηγορία σε 28€ για το πρώτο εξαρτώμενο τέκνο, 28€ για το δεύτερο και 56€ για το τρίτο και κάθε τέκνο πέραν του τρίτου.

Επίδομα στέγασης: Το συνολικό εισόδημα δεν μπορεί να υπερβαίνει τις 7.000 ευρώ για μονοπρόσωπο νοικοκυριό, προσαυξανόμενο κατά 3.500 ευρώ για κάθε επιπλέον μέλος του νοικοκυριού. Στη μονογονεϊκή οικογένεια για το πρώτο ανήλικο μέλος του νοικοκυριού ορίζεται προσαύξηση 7.000 ευρώ. Στα νοικοκυριά με απροστάτευτα τέκνα, ορίζεται προσαύξηση 7.000 ευρώ για κάθε απροστάτευτο τέκνο. Το συνολικό εισόδημα δεν μπορεί να υπερβαίνει τα 21.000 ευρώ ετησίως, ανεξαρτήτως της σύνθεσης του νοικοκυριού. Το ποσό του επιδόματος στέγασης ορίζεται για τον δικαιούχο 70 ευρώ το μήνα και για κάθε επιπλέον μέλος του νοικοκυριού προσαύξηση 35 ευρώ το μήνα.

ΕΝΦΙΑ: Σήμερα ο ΕΝΦΙΑ περιορίζεται στο ήμισυ εφόσον το συνολικό φορολογητέο οικογενειακό εισόδημα του τελευταίου φορολογικού έτους δεν υπερβαίνει τις 9.000 ευρώ, προσαυξημένο κατά 1.000 ευρώ για τον ή τη σύζυγο και κάθε εξαρτώμενο μέλος. Το σύνολο της επιφάνειας των κτισμάτων στα οποία κατέχουν δικαιώματά της ο υπόχρεος δήλωσης φορολογίας εισοδήματος, ο ή η σύζυγός ή συμβιών και τα εξαρτώμενα τέκνα της οικογένειάς του, λαμβανόμενων υπόψη του ποσοστού συνιδιοκτησίας και του είδους του δικαιώματος, δεν υπερβαίνει τα 150 τ.μ. και η συνολική αξία της ακίνητης περιουσίας δεν υπερβαίνει το ποσό των 85.000 ευρώ για τον άγαμο, των 150.000 ευρώ για τον έγγαμο και τον ή τη σύζυγό του ή συμβιούντα ή τη μονογονεϊκή οικογένεια με ένα εξαρτώμενο τέκνο και των 200.000 ευρώ για τον έγγαμο, τον ή την σύζυγό του ή συμβιούντα και τα εξαρτώμενα τέκνα τους ή τη μονογονεϊκή οικογένεια με δύο εξαρτώμενα τέκνα. Αυτό σημαίνει ότι οι περισσότεροι επαγγελματίες που απολάμβαναν τη μείωση αυτή θα τη χάσουν. Για παράδειγμα, σήμερα επαγγελματίας με έξι χρόνια λειτουργίας, δηλώνει 5.000 ευρώ, έχει μειωμένο ΕΝΦΙΑ κατά 50%. Με το νέο σύστημα το δηλωθέν εισόδημα θα είναι τουλάχιστον 10.920 ευρώ (τεκμηριώτο). Εξαιτίας της αύξησης του εισοδήματος θα χάσει την έκπτωση.

8. ΑΑΔΕ - myPROPERTY: Επεκτείνεται η ψηφιακή υποβολή δηλώσεων φόρου κληρονομιάς Συγκεκριμένα, με απόφαση του Διοικητή της ΑΑΔΕ, Γιώργου Πιταλή, υποβάλλονται πλέον ψηφιακά, μέσω της αναβαθμισμένης εφαρμογής:

1. Οι δηλώσεις φόρου κληρονομιάς, σε περίπτωση που ο θάνατος επήλθε μέχρι και 31/12/2021.

2. Δηλώσεις φόρου κληρονομιάς, σε περίπτωση που ο θάνατος επήλθε μετά την 1/1/2022, ως εξής:

* Σχεδόν το σύνολο των δηλώσεων φόρου κληρονομιάς (αρχικές και τροποποιητικές) για τις οποίες δεν υποστηρίζεται αυτοματοποιημένη εκκαθάριση από την εφαρμογή myPROPERTY (λ.χ. δηλώσεις για ακίνητα εκτός αντικειμενικού συστήματος αξιών, αναβολή φορολογίας).

* Οι τροποποιητικές δηλώσεις φόρου κληρονομιάς, για τις οποίες η αρχική δήλωση έχει υποβληθεί σε έντυπη μορφή στη ΔΟΥ.

Για όλες τις παραπάνω δηλώσεις έχει δημιουργηθεί στην πλατφόρμα myPROPERTY η νέα ειδική κατηγορία «Δήλωση Φόρου Κληρονομιάς μέσω ΔΟΥ».

Οι δηλώσεις αυτές:

* υποβάλλονται ψηφιακά μέσω της πλατφόρμας myPROPERTY από τον κληρονόμο, με μεσολάβηση ή όχι συμβολαιογράφου, ή από νόμιμο ή εξουσιοδοτημένο εκπρόσωπο του κληρονόμου

* εκκαθαρίζονται από την αρμόδια ΔΟΥ και

* η πράξη προσδιορισμού του φόρου κληρονομιάς κοινοποιείται ψηφιακά μέσω της εφαρμογής «Τα Μηνύματά μου», στην ψηφιακή πύλη myAADE, στον κληρονόμο και τον νόμιμο ή εξουσιοδοτημένο εκπρόσωπό του, εάν η δήλωση έχει υποβληθεί μέσω εκπροσώπου.



Π.Α.Ε.Λ.Ο.
ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΑ ΕΝΩΣΗ ΛΟΓΙΣΤΩΝ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΩΝ

ECONOMIC REVIEWS AND ANALYSIS

Η υποβολή των δηλώσεων φόρου κληρονομιάς μέσω της παραπάνω εφαρμογής του myPROPERTY είναι προαιρετική μέχρι τις 31/12/2023. Από την 1/1/2024, όλες οι ανωτέρω δηλώσεις θα υποβάλλονται υποχρεωτικά μόνο μέσω της παραπάνω ψηφιακής διαδικασίας.

9.Υποχρεωτικά POS παντού από την αρχή του χρόνου

Επεκτείνονται τα POS σε 35 κλάδους

ΚΑΔ	ΚΑΔ		
47.11	Λιανικό εμπόριο σε μη εξειδικευμένα καταστήματα που πωλούν κυρίως τρόφιμα, ποτά ή καπνό	68.10	Αγοραπωλησία ιδιόκτητων ακινήτων
47.19	Άλλο λιανικό εμπόριο σε μη εξειδικευμένα καταστήματα	70.21	Δραστήρ. δημοσίων σχέσεων - επικοινωνίας
47.29	Λιανικό εμπόριο άλλων τροφίμων σε εξειδικευμένα καταστήματα	73.11	Διοικητικά γραφεία
47.81	Λιανικό εμπόριο τροφίμων, ποτών και καπνού, σε υπαίθριους πάγκους και αγορές	73.12	Παρουσίαση στα μέσα ενημέρωσης
47.82	Λιανικό εμπόριο κλιματοϋφασματολογικών προϊόντων, ενδυμάτων και υποδημάτων, σε υπαίθριους πάγκους και αγορές	73.20	Έρευνα αγοράς και δημοσκοπήσεις
47.89	Λιανικό εμπόριο άλλων ειδών σε υπαίθριους πάγκους και αγορές	77.35	Ενοίκηση και εκμίσθωση εξοπλισμού αεροπορικών μεταφορών
47.99	Άλλο λιανικό εμπόριο εκτός καταστημάτων, υπαίθριων πάγκων ή αγορών	77.40	Εκμίσθωση πνευματικής ιδιοκτησίας και παρεμφερών προϊόντων, με εξαίρεση τα έργα με δικαιώματα δημιουργού
49.32	Εκμετάλλευση ταξί	78.10	Δραστηριότητες γραφείων εύρεσης εργασίας
64.91	Χρηματοδοτική μίσθωση (leasing)	78.20	Υπηρεσίες γραφείων εύρεσης προσωρινής απασχόλησης
65.11	Ασφάλειες ζωής	78.30	Άλλες υπηρεσίες διάθεσης ανθρώπινου δυναμικού
66.12	Δραστηριότητες σχετικές με συναλλαγές συμβάσεων χρεογράφων και αγαθών	82.20	Δραστηριότητες τηλεφωνικών κέντρων
66.19	Άλλες δραστηριότητες συναφείς προς τις χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες, με εξαίρεση τις ασφαλιστικές δραστηριότητες και τα συνταξιοδοτικά ταμεία	82.30	Οργάνωση συνεδρίων - εμπορικών εκθέσεων
66.21	Αξιολόγηση κινδύνων και ζημιών	85.42	Τριτοβάθμια εκπαίδευση
66.22	Δραστήρ. ασφαλιστικών πρακτόρων - μεστών	85.52	Πολιτιστική εκπαίδευση
66.29	Άλλες δραστηριότητες συναφείς προς τις ασφαλίσεις και τα συνταξιοδοτικά ταμεία	85.60	Εκπαιδευτικές υποστηρικτικές δραστηριότητες
66.30	Δραστηριότητες διαχείρισης κεφαλαίων	90.01	Τέχνες του θεάματος
		90.04	Εκμετάλλευση αιθουσών θεαμάτων και συναφείς δραστηριότητες
		91.01	Δραστηριότητες βιβλιοθηκών και αρχαιοφυλακείων
		95.23	Επιδιόρθωση υποδημάτων - δερμάτινων ειδών

Η ΚΑΘΗΜΕΡΝΗ

Ορίζεται ότι για το χρονικό διάστημα από 1.2.2024 έως και 1.3.2024 αναστέλλεται η επιβολή προστίμου στους νέους υπόχρεους εφόσον αποδεδειγμένα έχουν προμηθευτεί τερματικά αποδοχής καρτών έως και 31.1.2024 και αναμένουν την εγκατάστασή του.

10.Κόκκινα δάνεια:Οι servicers παίρνουν τη νομιμοποίηση για πλειστηριασμούς, ενώ θα μπορούν να ζητούν και προκαταβολή 10% για ρυθμίσεις του εξωδικαστικού

1. Σε περίπτωση ανάθεσης της διαχείρισης των απαιτήσεων από συμβάσεις δανείων και πιστώσεων σε διαχειριστές πιστώσεων, αυτοί νομιμοποιούνται, ως μη δικαιούχοι διάδικοι, να ασκούν κάθε ένδικο βοήθημα και να προβαίνουν σε κάθε άλλη δικαστική ενέργεια για την είσπραξη των υπό διαχείριση απαιτήσεων, καθώς και να κινούν, παρίστανται ή συμμετέχουν σε προπρωτεύουσες διαδικασίες εξυγίανσης, διαδικασίες αφερεγγυότητας και διευθέτησης σφελών. Εφόσον ο διαχειριστής πιστώσεων συμμετέχει σε οποιαδήποτε δίκη με την ιδιότητα του μη δικαιούχου διαδίκου, το δεδικασμένο της απόφασης καταλαμβάνει και τον αγοραστή πιστώσεων.

2.Τα έντυπα δημοσίευσης στο αρμόδιο ενεχυροφυλακείο της παρ. 7 του άρθρου 14 και της παρ. 7 του άρθρου 21 αποτελούν πλήρη απόδειξη για την εξαιρετική νομιμοποίηση του διαχειριστή πιστώσεων, χωρίς να απαιτείται η προσκομιδή πρόσθετων εγγράφων ή η τήρηση άλλης διατύπωσης. Σε περίπτωση ανάθεσης της διαχείρισης απευθείας από πιστωτικό ή χρηματοδοτικό ίδρυμα, αρκεί να προσκομίζεται η σύμβαση διαχείρισης σε περιληπτική μορφή ή απόσπασμα αυτής, εφόσον περιέχει τα στοιχεία που ορίζονται στην απόφαση της περ. γ) της παρ. 1 του άρθρου 39.

3.Το παρόν εφαρμόζεται και σε όσες περιπτώσεις ο διαχειριστής πιστώσεων αναλαμβάνει τη διαχείριση απαιτήσεων που έχουν τιλοποιηθεί σύμφωνα με τον ν. 3156/2003 (Α' 157). Σε αυτές τις περιπτώσεις, η εξαιρετική νομιμοποίηση του διαχειριστή πιστώσεων αποδεικνύεται πλήρως μέσω των εντύπων που προβλέπονται στις παρ. 8 και 16 του άρθρου 10 του ν. 3156/2003, χωρίς να απαιτείται η προσκομιδή πρόσθετων εγγράφων ή η τήρηση άλλης διατύπωσης.

Ο servicer θα μπορεί πλέον να ζητά από τον δανειολήπτη, προκειμένου να κάνει δεκτή τη ρύθμιση και να μην χάσει το ακίνητό του, να πληρώνει προκαταβολικά το 10% του ποσού που θα έχει υποχρέωση να πληρώσει μέσω του εξωδικαστικού.



ΧΟΡΗΓΟΙ



Achieve
Performance
consulting group



συνεργασίες

