

Μήνυμα της ΣΥΝΤΑΚΤΙΚΗΣ ΟΜΑΔΑΣ

Αρχικά θέλουμε να ευχαριστούμε όλους τους φίλους μας για την ανταπόκρισή τους στην προσπάθειά μας.

Στο σημερινό newsletter υπάρχει πλούσιο και ενδιαφέρον υλικό και άρθρα εκλεκτών συναδέλφων.

Αρχικά παρουσιάζουμε την εκδήλωση που συν οργανώσαμε μαζί με τον Σελπε για τα ηλεκτρονικά βιβλία με την αναφορά του σχετικού Δελτίου Τύπου και τα συμπεράσματά μας και στην συνέχεια παρουσιάζουμε πολλά ενδιαφέροντα άρθρα.

Από την πλευρά μας θέλουμε να ευχαριστήσουμε όλους τους αρθρογράφους για τα πολύ ενδιαφέροντα θέματα που μας έδωσαν και τέλος ένα μεγάλο ευχαριστώ στον δημοσιογράφο Νίκο Υποφάντη που για μια ακόμη φορά μας προσέφερε την πολύτιμη βοήθεια του στην εκδήλωση για το mydata.

Η Συντακτική Ομάδα

ΑΡΘΡΟΓΡΑΦΙΑ

- σελ. 2:
ΑΝΤΩΝΗΣ ΖΑΪΡΗΣ & ΓΙΩΡΓΟΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ
Ο ΜΕΓΑΛΟΣ ΜΕΤΑΣΧΗΜΑΤΙΣΜΟΣ ΣΤΗΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ: ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΠΑΓΙΔΕΣ
- σελ. 4:
ΠΛΑΝΗΓΙΩΤΟΠΟΥΛΟΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ
ΣΗΜΑΝΤΙΚΕΣ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΟΥ ΠΡΟΚΥΠΤΟΥΝ ΑΠΟ ΤΟΝ ΝΕΟ ΕΡΓΑΣΙΑΚΟ ΝΟΜΟ 4808/2021.
- ΓΡΑΜΜΑΤΙΚΟΓΙΑΝΝΗΣ ΣΤΑΥΡΟΣ
ΜΠΟΡΟΥΜΕ ΝΑ ΕΚΤΕΠΟΥΜΕ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΖΩΗΣ ΩΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΔΑΠΑΝΗ.
- σελ. 5:
ΛΑΜΠΡΟΣ ΜΠΕΛΕΣΗΣ
ΜΟΡΦΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ-ΑΝΑΛΥΣΗ ΤΩΝ ΔΕΔΟΜΕΝΩΝ ΠΟΥ ΙΣΧΥΟΥΝ ΑΥΤΗ ΤΗΝ ΣΤΙΓΜΗ
ΝΟΜΙΚΑ-ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΑ-ΔΙΑΔΙΚΑΣΤΙΚΑ-ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΑ.
- σελ. 8:
ΜΗΤΟΛΙΔΗΣ ΣΩΤΗΡΗΣ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΗ ΔΙΟΙΚΗΣΗ. Η ΔΙΑΔΡΟΜΗ ΑΠΟ ΤΟΝ ΚΦΣ ΕΩΣ ΤΑ
ΗΛΕΚΤΡΟΝΙΚΑ ΒΙΒΛΙΑ.
- σελ. 9:
ΑΝΝΑ ΧΡΥΣΟΥΝΗ
ΥΠΟΧΡΕΩΤΙΚΟ ΑΝΟΙΓΜΑ ΝΕΑΣ ΧΡΗΣΗΣ ΚΑΘΕ ΕΤΟΣ ΓΙΑ ΜΕΤΑΦΟΡΙΚΟ ΙΣΟΔΥΝΑΜΟ
ΙΔΙΩΤΩΝ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ
- σελ. 10:
ΔΩΝΚΕΡΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ & ΝΟΥΣΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ
ΜΟΛΙΣ ΑΝΟΙΞΑ ΤΟ ΛΟΓΙΣΤΙΚΟ ΜΟΥ ΓΡΑΦΕΙΟ. ΤΙ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΠΡΟΣΕΞΩ.
- σελ. 12:
ΦΩΤΗΣ ΚΟΥΡΜΟΥΣΗΣ
ΡΥΘΜΙΣΗ 240 ΔΟΣΕΩΝ 10 ΑΠΛΗΝΤΗΣΙΣ ΣΕ ΕΡΩΤΗΜΑΤΑ ΑΠΟ ΤΟΝ ΦΩΤΗ ΚΟΥΡΜΟΥΣΗ!!

Δελτίο τύπου ΠΑΕΛΟ

Την Τρίτη 6 Ιουλίου 2021 στις 5.00 το απόγευμα διεξήχθη διαδικτυακή ημερίδα με θέμα:

«Ηλεκτρονικά βιβλία και Ηλεκτρονική τιμολόγηση»

Την εκδήλωση συνδιοργάνωσε η ΠΑΕΛΟ με τον ΣΕΛΠΕ με καλεσμένο τον Αντώνη Ντίνο εξειδικευμένο στέλεχος της ΑΑΔΕ.

Στην οποία απεύθυνε χαιρετισμό και είχε μια σύντομη τοποθέτηση ο Διοικητής της ΑΑΔΕ κος Γιώργος Πιτσιλής.

Από πλευράς ΠΑΕΛΟ μετείχαν: Ο Πρόεδρος Βασίλης Παναγιωτόπουλος, ο Αντιπρόεδρος Λάμπρος Μπέλεσης και το μέλος Γιώργος Νικολουδάκης.

Από πλευράς ΣΕΛΠΕ: Ο Πρόεδρος Αντώνης Μάκρης και ο Αντιπρόεδρος Αντώνης Ζαΐρης
Την συζήτηση συντόνιζε ο Νίκος Υποφάντης.

Εκτός από την τοποθέτηση του κυρίου Πιτσιλή και την παρουσίαση που έγινε από τον κύριο Ντίνο, τέθηκαν πολλά ερωτήματα και ελήφθησαν πολλές κατατοπιστικές ερωτήσεις

Από τις ερωτήσεις που θέσαμε την παρουσίαση που έγινε και από όσα ανέφερε μεταξύ άλλων ο διοικητής της ΑΑΔΕ και από την μετέπειτα συζήτηση ξεχωρίσαμε τα εξής:

- Καταργούνται οι συγκεντρωτικές πελατών προμηθευτών
- Εξασφαλίζονται γρήγορες επιστροφές φόρων και ΦΠΑ
- Αντιμετωπίζονται πολύ ευκολότερα καταστάσεις μεγάλης φοροδιαφυγής και λαθρεμπορίας
- Για το 2021 θα διαβιβασθούν μόνο τα έσοδα
- Η ένταξη των επιχειρήσεων για φέτος θα γίνει σταδιακά
- Για το 2021 δεν θα υπάρχουν πρόστιμα
- Σε λίγο καιρό θα αναρτηθεί η απόφαση καταγραφής των προστίμων που θα ισχύουν από την επόμενη χρονιά
- Έγινε αναφορά στην υπεράνθρωπη προσπάθεια των λογιστών για την υποστήριξη των μέτρων στις πληττόμενες επιχειρήσεις και την πολύ μεγάλη βοήθεια που πρόσφεραν στην υποστήριξη των πλατφορμών της ΑΑΔΕ ώστε να μοιραστούν περισσότερα από 9 δις στην πληττόμενη αγορά
- Για την ειδική φόρμα καταχώρησης στην οποία εντάσσεται η επιχείρηση που εκδίδει 50 χειρόγραφα τιμολόγια τον χρόνο η έχει έσοδα μέχρι 50000 και που στην περίπτωση που μέσα στην διαχειριστική περίοδο η επιχείρηση ξεπεράσει μια από τις προϋποθέσεις συνεχίζει κανονικά εκεί και η αλλαγή γίνεται στην επόμενη διαχειριστική περίοδο
- Οι τραπεζικές συναλλαγές δεν διαβιβάζονται στο mydata
- Ανά κλάδο επιχειρήσεων δημιουργούνται θεματικές ενότητες και επόμενος και εγχειρίδια με οδηγίες αναρτημένο στην ΑΑΔΕ

• Προσοχή!! Τα έσοδα της ΦΗΜ διαβιβάζονται μόνο σύνοψη εσόδων και όχι χαρακτηρισμοί και επομένως υπάρχει υποχρέωση επεξεργασίας από τον λογιστή της επιχείρησης εντός μηνός

• Γιατροί και φροντιστήρια: Απαλλάσσονται από ΦΗΜ όμως πρέπει να στείλουν υποχρεωτικά μετά την έκδοση των αποδείξεων τους μια-μια ξεχωριστά τις αποδείξεις τους και στην συνέχεια να γίνεται χαρακτηρισμός εντός μηνός από τους λογιστές. Επομένως κατά την άποψη μας χρειάζονται σίγουρα εφαρμογή έκδοσης παραστατικών

• Κλείνοντας λάβαμε την υπόσχεση από τον κύριο Ντίνο ότι μέσω της ΠΑΕΛΟ θα μπορούν να διαβιβάζονται ερωτήματα λογιστών και φοροτεχνών στην ΑΑΔΕ και στην συνέχεια οι απαντήσεις που θα λαμβάνουμε θα αναρτώνται και στα ερωτήματα της ΑΑΔΕ αλλά θα περιλαμβάνονται και στο Newsletter μας < Τα νέα της ΠΑΕΛΟ >

Τέλος δόθηκαν οι εξής πολύ σημαντικά ερωτήματα που αφορούν τον κλάδο :

1. Αν τελικά θα υπάρξει επιδότηση στις επιχειρήσεις στους λογιστές και στα λογιστικά γραφεία για την προμήθεια εξοπλισμού και την εκπαίδευσή τους

Η απάντηση που λάβαμε είναι ότι η ΑΑΔΕ θα κάνει εισήγηση στο αρμόδιο υπουργείο και ότι το αίτημα μας (που αποτελεί και Πάγια θέση της ΠΑΕΛΟ) είναι απόλυτα λογικό ενώ παράλληλα θα δημιουργηθεί και ειδική φόρμα για δωρεάν χρήση

2. Επίσης τέθηκε το θέμα του μεγάλου προστίμου για την απώλεια φορολογικού μηχανισμού τον οποίο θεωρούμε υπερβολικό για το οποίο λάβαμε την απάντηση ότι δεν είναι θέμα mydata όμως επανεξετάζεται από την ΑΑΔΕ για να εξορθολογισθεί

Θέλουμε να ευχαριστήσουμε τους καλεσμένους μας Κο Πιτσιλή (Διοικητή της ΑΑΔΕ), Κο Ντίνο (Στέλεχος της ΑΑΔΕ), τον Σελπε και ειδικά τον Πρόεδρο Κο Μακρή και τον Αντιπρόεδρο Κο Ζαΐρη για την εξαιρετική συνεργασία που είχαμε στην εκδήλωση που διοργανώσαμε μαζί τους.

Και τέλος ένα μεγάλο ευχαριστώ στο δημοσιογράφο Νίκο Υποφάντη για την πολύτιμη βοήθεια του.

ΥΓ: Αν κάποιος θέλει να δει όλη την εκδήλωση μπορεί να συνδεθεί στην παρακάτω διεύθυνση

https://m.youtube.com/watch?v=n_wvfyKgpzI ή στο κανάλι μας στο you tube ΠΑΕΛΟ

Για την ΠΑΕΛΟ

Βασίλης Παναγιωτόπουλος Λάμπρος Μπέλεσης
Πρόεδρος Αντιπρόεδρος



Ο ΜΕΓΑΛΟΣ ΜΕΤΑΣΧΗΜΑΤΙΣΜΟΣ ΣΤΗΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ: ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΠΑΓΙΔΕΣ



ΓΙΩΡΓΟΣ ΣΤΑΜΑΤΗΣ

ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ
& ΣΥΓΓΡΑΦΕΑΣ.

ΑΝΤΩΝΗΣ ΖΑΪΡΗΣ

ΑΝΑΠΛΗΡΩΤΗΣ ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ ΣΕΛΠΕ
& ΕΠΙΚΟΥΡΟΣ ΚΑΘΗΓΗΤΗΣ ΤΟΥ ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟΥ
ΝΕΑΠΟΛΙΣ, ΠΑΦΟΣ.

Ο Α. ΖΑΪΡΗΣ ΚΑΙ Ο Γ. ΣΤΑΜΑΤΗΣ ΕΙΝΑΙ ΣΥΓΓΡΑΦΕΙΣ ΤΟΥ ΒΙΒΛΙΟΥ
«ΤΟ ΠΑΓΩΜΕΝΟ ΜΕΛΛΟΝ. ΕΘΝΙΚΕΣ ΣΥΝΑΡΤΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΑΣΥΝΑΡΤΗΣΙΣ»

Πριν την εμφάνιση της πανδημίας είχε προηγηθεί μια μακρά χρηματοπιστωτική κρίση που οδήγησε σε σημαντικές κοινωνικές ανακατατάξεις, εισοδηματικές ανισότητες και εξασθένηση μεγάλων τμημάτων του πληθυσμού.

Σήμερα πριν αρχίσουν καν να κλείνουν οι πηλές μας, αρχίζουμε να αντιλαμβανόμαστε τη νέα δυσχερή οικονομική -και όχι μόνον- πραγματικότητα, καθώς προβλέπεται για το 2020 μείωση κατά 8% του παγκόσμιου ΑΕΠ!

Για την Ελλάδα αντίστοιχα προβλέπεται μείωση του ΑΕΠ κατά 10,5%, μείωση των επενδύσεων κατά 14,3%, το πρωτογενές δημοσιονομικό πλεόνασμα των 5 δις του 2019 θα μετατραπεί σε έλλειμμα των 18 δις το 2020 και το δημόσιο χρέος θα εκτιναχθεί στο 200% του ΑΕΠ, κάτι που συνιστά ανήσυχη εξέλιξη, αν ληφθεί υπόψη ότι όταν πρωτομπήκε η χώρα σε μνημόνια το χρέος ήταν στο 120% του ΑΕΠ. Επίσης προβλέπεται αύξηση της ανεργίας, άρα και ταυτόχρονη περιθωριοποίηση ενός σημαντικού τμήματος του πληθυσμού, πιθανός κατακερματισμός της μεσαίας τάξης, αλλαγή της γεωγραφίας του επιχειρηματικού χάρτη της χώρας και όλα αυτά σε ένα περιβάλλον γεωπολιτικής αβεβαιότητας και ανασφάλειας εξαιτίας των τεταμένων σχέσεων με την Τουρκία.

Σε διεθνές επίπεδο, ο τρόπος αντίδρασης στις μέχρι τώρα φάσεις εξέλιξης της πανδημίας διαφοροποιείται από χώρα σε χώρα. Στις ΗΠΑ η κεντρική Τράπεζα αντέδρασε αποτελεσματικά ακολουθώντας την κλασική Κεϋνσιανή συνταγή τυπώνοντας χρήμα. Στις περισσότερες Ευρωπαϊκές χώρες, από ένα σημείο και μετά έγινε αντιληπτή η ανάγκη για ένα διευρυμένο ρόλο του Κράτους προκειμένου να ανταποκριθεί στις δύσκολες υγειονομικές και κοινωνικές συνθήκες. Αλλά και οι Κεντρικές τράπεζες σε όλο τον κόσμο έλαβαν πρωτοφανή μέτρα στήριξης της ρευστότητας και ελαχιστοποίησης των κεφαλαιακών τους απαιτήσεων με τα επιτόκια να συνεχίζουν να παραμένουν ιδιαίτερα χαμηλά. Κανείς δεν πρέπει να λησμονεί ότι ο ακροδεξιός λαϊκισμός караδοκεί σε αυτήν την κρίσιμη καμπή της ιστορίας ανχνεύοντας ευκαιρίες να επανεμφανισθεί δυναμικά. Γι' αυτό, ιστορική ήταν η απόφαση του Απριλίου του 2020 της Ευρωπαϊκής Επιτροπής με την έγκριση πακέτων 540 δις ευρώ για τη στήριξη των ευρωπαϊκών οικονομιών, όπως και η δημιουργία του Ταμείου ανάκαμψης ύψους 390 δις ευρώ σε μεταβιβαστικές πληρωμές και 360 δις σε δανειοδοτήσεις. Η Ελλάδα θα λάβει περίπου 70 δις εκ των οποίων 38 δις από τον MFF (Multiannual Financial Framework) και 32 δις από το NGEU (Next Generation EU).

Στόχος όλων αυτών των κονδυλίων είναι να επιτευχθεί ο παραγωγικός μετασχηματισμός των ευρωπαϊκών οικονομιών, να επιταχυνθεί η ψηφιοποίηση και να αναληφθούν δράσεις που αφορούν την εκπαίδευση των εργαζομένων και την ενσωμάτωσή τους στο νέο περιβάλλον που προδιαγράφεται.

Οι προκλήσεις για την Ελλάδα

Οι δημοσιονομικές παρεμβάσεις ήταν δικαιολογημένα γενναιόδωρες μέσω προγραμμάτων δημοσιονομικής στήριξης και σταθερότητας που αντιστοιχούν μέχρι σήμερα στο 6% του ΑΕΠ, με τη μορφή επιστρεπτέας προκαταβολής, ρύθμισης οφειλών, φορολογικών απαλλαγών και επιδοματικής στήριξης ειδικών κλάδων, με στόχο να στηρικθούν τα εισοδήματα των νοικοκυριών και να εξασφαλισθεί κατά το δυνατόν, η βιωσιμότητα των επιχειρήσεων.

Η επιστροφή της ελληνικής οικονομίας στην κανονικότητα είναι συνάρτηση εξέλιξης τόσο υγειονομικών όσο και οικονομικών παραμέτρων, που σε μεγάλο βαθμό η πορεία αποτελεσματικής υλοποίησής τους εξαρτάται από τις αποφάσεις της κυβέρνησης. Για παράδειγμα η αποτελεσματικότητα του εμβολιαστικού προγράμματος στην κοινότητα θα προσδιορίσει την ταχύτητα αυτής της επιστροφής, καθώς θα απελευθερώσει την ταξιδιωτική κινητικότητα και την εισροή τουριστικού ρεύματος στη χώρα, θα αναζωογονήσει την οικονομική δραστηριότητα και θα αναθερμάνει τη λειτουργία της πραγματικής οικονομίας ώστε να ενεργοποιηθεί ο πυλώνας του Εμπορίου, που αποτελεί το 13% του Εθνικού πλούτου της χώρας. Ας σκεφθούμε ότι ενώ το 2019 οι λιανικές πωλήσεις έφθασαν τα 44 δις ευρώ, στα τέλη του 2020 οι απώλειες ανέρχονται περίπου στα 15 δις!

Αξίζει να σημειωθεί ωστόσο, ότι παρά την γενικότερη επιδείνωση του οικονομικού κλίματος, οι αποδόσεις των ελληνικών χρεογράφων παραμένουν χαμηλές, πράγμα που αντανακλά στην εμπιστοσύνη των ξένων επενδυτών και των αγορών που κρίνουν θετικά το «προφίλ» του ελληνικού χρέους με χαρακτηριστικά τη μακρά περίοδο αποπληρωμής και τα σταθερά επιτόκια.



Οι προκλήσεις όμως που προδιαγράφονται για την επόμενη μέρα της οικονομίας μπορεί να αποτελέσουν ταυτόχρονα και παγίδες, ικανές να οδηγήσουν την χώρα σε μακρόχρονη ύφεση και χρόνια στασιμότητα αν δεν ληφθούν άμεσα σοβαρές αποφάσεις, οι οποίες αφορούν:

Πρώτον, την ολοκλήρωση των αναγκαίων μεταρρυθμίσεων στη δημόσια διοίκηση, με πρώτη από όλες την εφαρμογή συστημάτων αξιολόγησης προσωπικού, την κατάργηση θέσεων που πλεονάζουν, την άρση των προνομίων και την αποτίμηση της γραφειοκρατικής διαδικασίας σε όρους κόστους που επιβαρύνει το σύνολο των φορολογουμένων. Στο αυριανό περιβάλλον αβεβαιότητας με νέους όρους και συνθήκες εξ' αποστάσεως εργασίας, η αξιολογική διαδικασία είναι το "κλειδί" της παραγωγικότητας στο δημόσιο. Επιτάχυνση επίσης των μεταρρυθμίσεων στη Δικαιοσύνη (με βάση τα τελευταία στοιχεία του Doing Business, η αναμονή πρωτόδικης απόφασης υπολογίζεται στα τρία χρόνια), στην Παιδεία, στην Υγεία, στην Ψηφιακή οικονομία, στις αγορές προϊόντων και υπηρεσιών και σε οτιδήποτε συνιστά αντικίνητρο για επενδύσεις.

Δεύτερον, την άμεση υιοθέτηση δημόσιων πολιτικών για την αντιμετώπιση του φαινομένου υπερχρέωσης του δημόσιου τομέα και των επιχειρήσεων, των διευρυνόμενων οικονομικών ανισοτήτων όσο και της ανεργίας.

Όπως σε κάθε κρίση, έτσι και σε αυτήν, υπήρξαν κλάδοι οι οποίοι ευνοήθηκαν, όπως το τρόφιμα, φαρμακοβιομηχανία, βιομηχανία ειδών προσωπικής υγιεινής. Υπάρχουν όμως και άλλοι οι οποίοι επλήγησαν σοβαρά, η επαναφορά των οποίων σε ενάρετο κύκλο θα είναι εξαιρετικά επίπονη και δύσκολη και κάποιες φορές ίσως και μη αναστρέψιμη διαδικασία, όπως η εστίαση, η διασκέδαση και ψυχαγωγία, τα ξενοδοχεία κ.α.

Τρίτον, την επίλυση του τεράστιου προβλήματος των μη εξυπηρετούμενων δανείων που λόγω της πανδημίας θα υπερβούν το σημερινό ύψος των 90 δις ευρώ. Πρέπει με τη συνδρομή και των τραπεζών να κατατεθούν συγκεκριμένες προτάσεις ώστε να αποφευχθούν δυσάρεστα φαινόμενα περαιτέρω φτωχοποίησης των αδύναμων κοινωνικών στρωμάτων. Καμιά προφανώς φιλόδοξη οικονομική πολιτική δεν μπορεί να θεμελιωθεί στα ερείπια ενός διαρρηγμένου κοινωνικού ιστού.

Τέτατον, την ταχεία αποκατάσταση της δημοσιονομικής ισορροπίας με την αξιοποίηση των προαναφερθέντων 32 δις ευρώ (εκ των οποίων τα 19 αφορούν επιχορηγήσεις και τα υπόλοιπα 13, δάνεια με ευνοϊκούς όρους δανεισμού), προκειμένου να αποφευχθεί μια νέα δημοσιονομική εκτροπή.

Η περίοδος 2021-2026 είναι περίοδος ευκαιρίας ή παγίδας, ανάλογα με την έγκαιρη και εύστοχη αξιοποίηση τους. Το 2021 θα αντληθούν 2,6 δις επιχορηγήσεων από το Ταμείο Ανάκαμψης (Recovery and Resilience Facility), 1 δις από την REACT-EU1 και 1,3 δις με τη μορφή δανείων.

Τα αποτελέσματα αυτά μπορεί να είναι άμεσα για τις επενδύσεις και οι πολλαπλασιαστές να λειτουργήσουν ευεργετικά για το σύνολο της Οικονομίας. Η άμεση απορρόφηση των κονδυλίων με βάση την εισηγητική έκθεση του Προϋπολογισμού μπορεί να συμβάλουν στην αύξηση των επενδύσεων κατά 23,2% για το 2021 αλλά και των εξαγωγών, που παρά την αύξησή τους έρχονται αντιμέτωπες με αντίστοιχη αύξηση των εισαγωγών.

Πέμπτον, την υγιή οριοθέτηση ενός νέου παραγωγικού και αναπτυξιακού μοντέλου σε αντικατάσταση του σημερινού αναχρονιστικού, ξεπερασμένου και εσωστρεφούς καταναλωτικού προτύπου, αλλά και κάθε νοοτροπία κεντρικά σχεδιασμένης πολιτικής, που δημιουργεί κρατικοδίαιτες επιχειρήσεις και η οποία θα πρέπει να παραμεριστεί. Το νέο πρότυπο θα πρέπει να βασίζεται στην εξωστρέφεια, στην ανταγωνιστικότητα προϊόντων και υπηρεσιών, στην υψηλή παραγωγικότητα και προστιθέμενη αξία. Οι επιταχυντές αυτής της νέου τύπου ανάπτυξης θα είναι τα διεθνώς εμπορεύσιμα προϊόντα με επιλογές κλάδων από τον αγροτοδιατροφικό τομέα, «premium» καταναλωτικά προϊόντα τοπικής προέλευσης, προϊόντα και υπηρεσίες προηγμένης τεχνολογικής καινοτομίας και διαφοροποίησης, με ισχυρό ψηφιακό αποτύπωμα, ικανά να αναμετρηθούν με άλλα αντίστοιχα ανταγωνιστικά τους στις ξένες αγορές. Μόνο αυτή η διέξοδος θα "ανοίξει" νέες αγορές, θα "γεννήσει" θέσεις εργασίας, θα προκαλέσει ευκαιρίες για "smart business" (έξυπνο επιχειρείν), θα αυξήσει τα εισοδήματα και θα προσφέρει πλούτο στην οικονομία και ευημερία στην κοινωνία.

Ο νέος Ευρωπαϊκός μετασχηματισμός ως μοναδική ευκαιρία για την Ελλάδα.

Όπως αναφέρει σε έρευνα του του Οικονομικού Επιμελητηρίου Ελλάδος αναφορικά με τους πυλώνες μετασχηματισμού της Ευρωπαϊκής βιομηχανίας, που θα στηρίξουν τον παραγωγικό ιστό της οικονομίας (κυρίως μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις), κάνοντας την παραγωγική δομή της βιώσιμη και ανταγωνιστική, είναι οι εξής:

α. Η ψηφιακή μετάβαση που δίνει στη βιομηχανία και στις Μικρομεσαίες Επιχειρήσεις τη δυνατότητα να ανταποκρίνονται έγκαιρα στις αλλαγές και παρέχει στους εργαζόμενους νέες δεξιότητες.

β. Η ανταγωνιστικότητα στην παγκόσμια σκηνή με μοχλό την ενιαία αγορά της, που μπορεί να καθιερώσει παγκόσμια πρότυπα.

γ. Η πράσινη μετάβαση και η νέα ενεργειακή στρατηγική, δεδομένου ότι η Ευρωπαϊκή πράσινη συμφωνία αποτελεί τη νέα αναπτυξιακή στρατηγική της Ευρώπης.

Λόγω της ψηφιακής οικονομίας, αξιοσημείωτες μεταβολές θα συμβούν στη στάση και στις συμπεριφορές των Ευρωπαίων καταναλωτών, καθώς ένα μεγάλο μέρος των εμπορικών συναλλαγών (που προβλέπεται να αγγίξει τα επόμενα χρόνια το 40%) θα γίνεται πλέον μέσω online συναλλαγών. Σύμφωνα με μελέτη του Eurocommerce, στην Ευρώπη για το 2020, το ηλεκτρονικό εμπόριο αναμένεται να ξεπεράσει σε τζίρο τα 717 δις ευρώ.

Αν η Ελλάδα υιοθετήσει και ακολουθήσει τους τρεις (3) παραπάνω πυλώνες του Ευρωπαϊκού οικονομικού μετασχηματισμού, η συμμετοχή της βιομηχανίας στο ΑΕΠ της χώρας θα αυξηθεί από 10%-11% που είναι σήμερα, στο 15%-16% σε μια δεκαετία, συμβάλλοντας έτσι σε ένα πιο ισορροπημένο και ασφαλές παραγωγικό μοντέλο, μειώνοντας την εξάρτηση της οικονομίας από λίγους μόνον κλάδους.

Οι διαδικτυακές αγορές στην μέχρι σήμερα περίοδο της πανδημίας στη χώρα μας γνώρισαν αύξηση 100% έως 500%, η δε εξοικείωση με το νέο ηλεκτρονικό περιβάλλον συνιστά για τις επιχειρήσεις παράγοντα αναγκαστικής προσαρμογής. Σε διαφορετική περίπτωση σημαίνει παρακμή και εκτόπιση από το νέο επιχειρηματικό "γίγνεσθαι".

Όσον αφορά τις online πωλήσεις, για το 2021 αναμένεται να υπερβούν τα 12 δις ευρώ, ενώ τα αντίστοιχα μεγέθη ήταν για το 2019 στα 7,5 δις και το 2020 προβλέπεται να ξεπεράσουν τα 10 δις ευρώ.

Ένα πολύ σημαντικό επίσης κεφάλαιο στη νέα εποχή, αποτελεί και η Τεχνητή Νοημοσύνη που αναμένεται να επιφέρει βασικές αλλαγές τόσο στο δημόσιο όσο και στον ιδιωτικό τομέα. Πρόκειται για στρατηγικής σημασίας τεχνολογία στο πλαίσιο της τέταρτης βιομηχανικής επανάστασης με στόχο τη βελτίωση της ανταγωνιστικότητας των επιχειρήσεων και την αναβάθμιση των προσφερόμενων υπηρεσιών. Η χώρα μας βρίσκεται στην 23η θέση στην κατάταξη του σχετικού δείκτη της Ευρωπαϊκής Ένωσης (Government AI Readiness Index), με το 3% μόνο των επιχειρήσεων να αξιοποιούν εφαρμογές τεχνητής νοημοσύνης έναντι 45% παγκοσμίως. Σύμφωνα με έρευνα του ΣΕΒ οι επιχειρήσεις που υιοθετούν λύσεις τεχνητής νοημοσύνης εμφανίζουν περιθώρια κέρδους έως 17% μεγαλύτερα του ανταγωνισμού.

Οι επιχειρήσεις λιανικής πώλησης επί παραδείγματι, είναι δυνατόν να επιτύχουν μείωση αποθεμάτων κατά 20%, μείωση του χρόνου αποθεματοποίησης κατά 30% και αύξηση online πωλήσεων κατά 30%, η βιομηχανία επίσης μπορεί να βελτιώσει την αποδοτικότητα της παραγωγής κατά 5% και την κερδοφορία κατά 13%, την εξοικονόμηση καυσίμων κατά 12% και το χρόνο διάθεσης των προϊόντων στην αγορά κατά 10%.

Στον δε Δημόσιο τομέα θα προκαλέσει επαναστατικές αλλαγές ως προς τη βελτίωση της ποιότητας υπηρεσιών και την οριστική απόληψη χρονοβόρων εργασιών.

Η νέα τεχνολογία 5G συμπληρώνει τη βάση για τον ψηφιακό μετασχηματισμό της οικονομίας. Μεγαλύτερος όγκος δεδομένων στην κινητή τηλεφωνία, δυνατότητα για σταθερή, ασύρματη πρόσβαση και υψηλής ταχύτητας νέες καινοτόμες εφαρμογές, ευρύ φάσμα υπηρεσιών στη βιομηχανία, στις μεταφορές, στην υγεία, στο λιανεμπόριο.

Δεν πρέπει να αγνοήσουμε και την κοινωνική διάσταση που έχει η τεχνολογία 5G, καθώς συμβάλλει στη μείωση των κοινωνικών ανισοτήτων, προσφέροντας τη δυνατότητα πρόσβασης για όλους, με μειωμένο κόστος σε τομείς όπως η υγεία και η παιδεία!

Ένα νέο πρότυπο οικονομίας αρχίζει πλέον να ανατέλλει, φέρνοντας επαναστατικές αλλαγές στην οικονομική προσέγγιση, ανατρέποντας οικονομικά μοντέλα αιώνων:

Δύο από τις σημαντικότερες πλευρές αυτού του νέου προτύπου είναι οι εξής:

1. Ως πηγή της υπεραξίας, της προστιθέμενης αξίας στο παραγόμενο προϊόν δεν θεωρείται πλέον η διαδικασία και η χρονική διάρκεια παραγωγής ούτε και η συμμετοχή των συντελεστών παραγωγής, έστω και αν αυτοί λειτουργήσαν με όρους αυξημένης παραγωγικότητας. Πηγή υπεραξίας στην νέα Οικονομία είναι η αποτίμηση του δημιουργικού χρόνου ενασχόλησης για τη σύλληψη μιας καινοτομίας, μιας διαφορετικής ιδέας που αφορά π.χ. το σχεδιασμό ενός έξυπνου προϊόντος ή υπηρεσίας (επιινόηση ενός αλγόριθμου, ενός νέου λογισμικού, μιας έξυπνης εφαρμογής κ.ά.). Το άυλο στοιχείο, το ευφυές, το δημιουργικό, «παίρνει» τώρα τη θέση της προστιθέμενης αξίας που αντανακλά στο κόστος του προϊόντος. Αυτό θα καθορίζει πλέον την ανταγωνιστικότητά του και όχι η παραγωγή του. Δηλαδή με τη χρήση αυτοματοποιημένων μεθόδων και της ρομποτικής, κάθε επαναλαμβανόμενη παραγωγή (εκτός της πρώτης φοράς) θα κοστίζει λιγότερο.

2. Η αξία μιας χρήσιμης πληροφορίας αξίζει πολύ περισσότερο αν αυτή η πληροφορία θα οδηγήσει στον σχεδιασμό π.χ. τεχνολογικού προϊόντος με ιδιαίτερα ανταγωνιστικά χαρακτηριστικά που το καθιστούν μοναδικό. Παλιότερα η πρόσβαση στην πληροφορία ήταν αγαθό που απευθυνόταν σε λίγους, σε πολιτικές ή οικονομικές ελίτ, ενώ σήμερα πολλοί περισσότεροι έχουν τη δυνατότητα πρόσβασης σε αυτήν.

Ωστόσο το προνόμιο επεξεργασίας αυτής της πληροφορίας για άντληση χρήσιμων στοιχείων που θα βοηθήσουν στο σχεδιασμό ενός προϊόντος ή υπηρεσίας, ανήκει σε αυτούς που διαθέτουν εξειδικευμένη γνώση και προωθημένη τεχνολογική αντίληψη. Γι' αυτό είναι καθοριστικής σημασίας ο εκσυγχρονισμός της εκπαιδευτικής διαδικασίας και η συνεργασία μεταξύ των Πανεπιστημίων και των καινοτόμων επιχειρήσεων νέας γενιάς!

Στην Ευρωπαϊκή Ένωση 16 χώρες υλοποιούν ήδη εθνικές στρατηγικές σχετικές με την ψηφιοποίηση και την 4η βιομηχανική επανάσταση και 5 βρίσκονται στο τελικό στάδιο σχεδιασμού της. Στην Ελλάδα η έλλειψη ικανού όγκου αξιοποιήσιμων δημοσίων πληροφοριών και η έλλειψη υπολογιστικής ισχύος μέσα στις Επιχειρήσεις δημιουργούν προσκόμματα στη διαδικασία εφαρμογής μιας τέτοιας στρατηγικής.

Παρόλα αυτά, για πρώτη φορά στην ιστορία μας, καθώς μάλιστα φέτος γιορτάζουμε τα 200 χρόνια από την επανάσταση του 1821, που αποτέλεσε την αφορμή για τη δημιουργία του «νεωτερικού» κράτους της σύγχρονης Ελλάδας, έχουμε μια μοναδική ευκαιρία που θα ήταν κρίμα μεγάλο να μην την αρπάξουμε «από τα μαλλιά»:

Να αποτελέσουμε μέρος της ομάδας κρατών που πρωτοπορούν στη νέα ψηφιακή οικονομία και το αναδυόμενο νέο μοντέλο του επονομαζόμενου «πράσινου» καπιταλισμού. Υπάρχουν ήδη τρεις (3) σημαντικές θετικές ενδείξεις γι' αυτό:

Πρώτον, η ενασχόληση πολύ μεγάλου αριθμού νέων Ελλήνων που εργάζονται με μεγάλη επιτυχία και προοπτική σε αυτούς τους τομείς στο εξωτερικό.

Δεύτερον, ο διαφαινόμενος προσανατολισμός της Ανώτερης και Ανώτατης Παιδείας προς αυτή την κατεύθυνση.

Τρίτον, ο μικρός ακόμη, αλλά σημαντικός σε αξία και προοπτική αριθμός σχετικών επενδύσεων που φαίνεται ότι δρομολογούνται στη χώρα μας!

Ας μη χάσουμε λοιπόν αυτή τη μοναδική ευκαιρία!



ΠΑΝΑΓΙΩΤΟΠΟΥΛΟΣ ΒΑΣΙΛΙΟΣ

ΛΟΓΙΣΤΗΣ Α΄ ΤΑΞΗΣ
ΛΟΓΙΣΤΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ WORLD TAXIS
ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΠΑ.Ε.Λ.Ο.
ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΟΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ
ΚΑΙ ΜΕΛΟΣ Σ.Ε.Λ.Π.

ΣΗΜΑΝΤΙΚΕΣ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΟΥ ΠΡΟΚΥΠΤΟΥΝ ΑΠΟ ΤΟΝ ΝΕΟ ΕΡΓΑΣΙΑΚΟ ΝΟΜΟ 4808/2021.



Ο νέος εργασιακός Νόμος 4808/2021, έφερε στη ζωή μας και πολλές αλλαγές. Αξίζει επιγραμματικά να αναφέρουμε κάποιες από αυτές, όπως:

- Τη δυνατότητα παροχής πρόσθετης εργασίας στους εργαζόμενους μερικής απασχόλησης, με ωριαία αμοιβή 12% επί των κανονικών αποδοχών,
- Τη θέσπιση των ημερομηνιών της 01/01, 06/01 και 28/10, ως νέων επίσημων υποχρεωτικών αργιών,
- Τη δυνατότητα εξάντλησης της κανονικής άδειας των εργαζομένων έως και το πρώτο τρίμηνο του επόμενου έτους,
- Τη θέσπιση επιπλέον λόγων για την ακυρότητα μιας απόλυσης, όπως η διαφορετικότητα πολιτικών ή άλλων απόψεων, η ενάσκηση των δικαιωμάτων των εργαζομένων και η άρνηση για διευθέτηση του χρόνου εργασίας,
- Τη θεσμοθέτηση πιο αυστηρών κανόνων σχετικά με την τηλεργασία, όπως η απαγόρευση παρακολούθησης του εργαζόμενου με web camera, το δικαίωμα αποσύνδεσης του στο τέλος του ωραρίου, ώστε να εξασφαλίζονται ίδια δικαιώματα με τους λοιπούς εργαζομένους.

Σε αναμονή λοιπόν και για τις απαραίτητες διευκρινιστικές εγκυκλίους του νέου εργασιακού νόμου, ώστε να γίνουν όλα τα ζητήματα που πραγματεύεται και μας αφορούν όλους άμεσα, πιο σαφή και να εξειδικευτούν με περισσότερες λεπτομέρειες!

ΜΠΟΡΟΥΜΕ ΝΑ ΕΚΠΕΣΟΥΜΕ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΖΩΗΣ ΩΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΔΑΠΑΝΗ;

Γνωρίζουμε ότι κέρδος από επιχειρηματική δραστηριότητα θεωρείται: το σύνολο του τζίρου-εσόδων από τις επιχειρηματικές συναλλαγές, αφού αφαιρεθούν οι επιχειρηματικές δαπάνες, οι αποσβέσεις και οι προβλέψεις επισφαλών απαιτήσεων κλπ. Κατά τον προσδιορισμό του κέρδους από επιχειρηματική δραστηριότητα, επιτρέπεται η έκπτωση όλων των δαπανών, με την επιφύλαξη των διατάξεων του άρθρου 23 του Κ.Φ.Ε., οι οποίες:

- πραγματοποιούνται προς το συμφέρον της επιχείρησης ή κατά τις συνήθεις εμπορικές συναλλαγές της, συμπεριλαμβανομένων και δράσεων εταιρικής κοινωνικής ευθύνης.
- αντιστοιχούν σε πραγματική συναλλαγή και η αξία της συναλλαγής δεν κρίνεται κατώτερη ή ανώτερη της αγοραίας, στη βάση των στοιχείων που διαθέτει η Φορολογική Διοίκηση,
- εγγράφονται στα τηρούμενα βιβλία απεικόνισης των συναλλαγών της περιόδου κατά την οποία πραγματοποιούνται και αποδεικνύονται με κατάλληλα δικαιολογητικά.

Από τα παραπάνω συμπεραίνουμε ότι μια δαπάνη που πραγματοποιείται προς το συμφέρον-όφελος της επιχείρησης μπορεί να εκπίπτει από τα έσοδα της για να μην φορολογηθεί. Συνεπώς, και κάτω από ορισμένες προϋποθέσεις η ασφάλιση ζωής συγκεκριμένων στελεχών μιας επιχείρησης μπορεί να θεωρηθεί επιχειρηματική δαπάνη.

Παρακάτω εκθέτω κάποια παραδείγματα:

- Μηχανολόγος –Μηχανικός παραγωγής επιχείρησης διαθέτει κάποια πατέντα μέσω της οποίας η επιχείρηση κατασκευάζει συγκεκριμένο προϊόν ή παρέχει κάποια υπηρεσία (Η ξαφνική απώλεια της ζωής του θα δημιουργήσει μεγάλη οικονομική ζημία η οποία ζημία μπορεί να εκτιμηθεί.)
- Μέτοχος ΑΕ λογιστικής εταιρείας για απώλεια των πελατών της που έχει συνέπεια ο θάνατος του Λογιστή.
- Ιδιοκτήτης εταιρείας με γνώσεις που δύσκολα καλύπτονται. Παράδειγμα Αγρότης ο οποίος έχει εξειδικευμένες γνώσεις στην εξαγωγή αγροτικών προϊόντων η απώλεια του θα δημιουργήσει μεγάλη οικονομική ζημία.
- Διευθυντής Πωλήσεων με εξειδικευμένες γνώσεις στο power selling (Είναι μια σύγχρονη και διαρκώς ανανεούμενη μορφή πώλησης). Η απώλεια της ζωής του θα δημιουργήσει μεγάλο πρόβλημα στην ανάπτυξη δικτύου πωλήσεων της επιχείρησης με αποτέλεσμα ο προϋπολογισμός πωλήσεων να εκτροχιαστεί.

Για να μπορέσουμε να εκπέσουμε την δαπάνη του ασφαλιστρού ζωής των παραπάνω περιπτώσεων θα πρέπει η δαπάνη να θεωρηθεί παραγωγική και για να γίνει αυτό πρέπει:

- Να μπορούμε να υπολογίσουμε το αποτέλεσμα της οικονομικής ζημίας του θανάτου και αυτό να συμβαδίζει με το ασφάλισμα.
- Ως δικαιούχος ασφάλισματος να είναι η επιχείρηση που είναι συμβαλλόμενη.

Ο προσδιορισμός της οικονομικής ζημίας με τεκμήρια-παιστήρια και οποιοδήποτε άλλο στοιχείο αποδεικνύει το γεγονός (ανάγκη για κλείσιμο επιχείρησης, εξόφληση προσωπικού κλπ.) δεν μπορεί να αμφισβητηθεί από τον Φορολογικό έλεγχο. Επίσης το περιοδικό ασφαλιστρού (δαπάνη επιχείρησης) που θα πληρώνει η επιχείρηση θα επιφέρει ένα έσοδο (στην περίπτωση απώλειας ζωής) που είναι το ασφάλισμα κ το οποίο θα φορολογηθεί κανονικά σαν έσοδο επιχειρηματικής δραστηριότητας. Άρα η δαπάνη για ασφάλεια ζωής σε επιχείρηση εκπίπτει με την κατάλληλη τεκμηρίωση και κατάθεση κατάλληλων πειστηρίων.

Συμπέρασμα:

Φυσικά βέβαια όπως τεκμηριώνουμε με τα ανωτέρω αποτελεί 100% επιχειρηματική δαπάνη, όμως δυστυχώς εναπόκειται στην κρίση του φορολογικού ελέγχου για το αν θα γίνει δεκτό.

Άρα λοιπόν για μια ακόμη φορά προκύπτει το πρόβλημα ότι η επιχείρηση πρέπει να αποδείξει τα αυταπόδεικτα και να το αποδεχθεί ο έλεγχος, ενώ το ορθό θα ήταν να έχει το βάρος ο έλεγχος να αποδείξει για ποιο λόγο δεν το θεωρεί επιχειρηματική δαπάνη. Κάποια στιγμή θα πρέπει όλη αυτή η λάθος αντίληψη να εκλείψει, γιατί μην ξεχνάμε είναι και ένας βασικός λόγος αποθάρρυνσης επενδυτών να προχωρήσουν σε επιχειρηματικά projects.

ΠΗΓΕΣ:

• Ν. 4172/2013

• Η Ασφάλιση Ζωής ως Εκπιπόμενη Επιχειρηματική Δαπάνη» μέρος της εισήγησης του κ. Ιωάννη Χαβρουζά στο πρόγραμμα σπουδών Financial Planning και Συμβουλευτικών πωλήσεων του ΕΙΑΣ (σελ. 26-33, Μάρτιος 2021).

ΓΡΑΜΜΑΤΙΚΟΓΙΑΝΝΗΣ ΣΤΑΥΡΟΣ

ΛΟΓΙΣΤΗΣ-ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟΣ- IFRS BY A.I.A.
ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ-FINANCIAL PLANNER



ΜΟΡΦΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

ΑΝΑΛΥΣΗ ΤΩΝ ΔΕΔΟΜΕΝΩΝ ΠΟΥ ΙΣΧΥΟΥΝ ΑΥΤΗ ΤΗΝ ΣΤΙΓΜΗ
ΝΟΜΙΚΑ-ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΑ-ΔΙΑΔΙΚΑΣΤΙΚΑ-ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΑ.



ΛΑΜΠΡΟΣ ΜΠΕΛΕΣΗΣ

ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΤΗΣ BBC CONSULTING SA
ΑΝΤΙΠΡΟΕΔΡΟΣ ΠΑ.Ε.Λ.Ο.

ΝΟΜΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ

Στην Ελλάδα οι βασικές μορφές επιχειρήσεων είναι κυρίως οι εξής κατηγορίες:

α) Ατομική Επιχείρηση

β) Προσωπικές εταιρείες (Ο.Ε ή Ε.Ε) και

γ) οι κεφαλαιουχικές επιχειρήσεις (ΑΕ , ΕΠΕ , ΙΚΕ)

Στις «κεφαλαιουχικές εταιρείες», τον βασικό λόγο τον έχει το «κεφάλαιο», οι δε εταίροι (ΙΚΕ-ΕΠΕ) και μέτοχοι(ΑΕ) **ΕΥΘΥΝΟΝΤΑΙ ΓΙΑ ΧΡΗΝ ΜΕΧΡΙ ΤΗΝ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΤΟΥΣ ΩΣ ΤΟ ΥΨΟΣ ΤΟΥ ΚΕΦΑΛΑΙΟΥ** και δεν κινδυνεύουν με δεσμεύσεις και απώλειες της προσωπικής τους περιουσίας, στις περιπτώσεις που η εταιρεία δεν μπορεί να εξοφλήσει τις υποχρεώσεις της , παρά μόνο στην περίπτωση που υπάρχουν χρέη σε Δημόσιο και Ασφαλιστικά Ταμεία με την προϋπόθεση ότι συμμετέχουν στην Διοίκηση . Αντίθετα στις «προσωπικές εταιρείες», οι ομόρρυθμοι εταίροι, έχουν προσωπική, απεριόριστη και αλληλέγγυα ευθύνη για τα χρέη της εταιρείας, όπως φυσικά και στην ατομική επιχείρηση.

Οι κυριότερες μορφές με τις οποίες μπορεί να διεξαχθεί, επιχειρηματική δραστηριότητα είναι :

1) Ατομική Επιχείρηση

Η ατομική επιχείρηση είναι η πιο παλιά και πιο απλή μορφή επιχείρησης. Ιδρύεται και διοικείται από ένα άτομο, τον ιδρυτή της.

2) Ομόρρυθμη εταιρεία (ΟΕ) και Ετερόρρυθμη εταιρεία

Ομόρρυθμη είναι η εταιρεία με νομική οντότητα που επιδιώκει εμπορικό σκοπό για δε τα χρέη της ευθύνονται παράλληλα όλοι οι εταίροι της απεριόριστα και με ολόκληρη την περιουσία τους.

Ετερόρρυθμη εταιρεία είναι η εταιρεία με νομική οντότητα, που επιδιώκει εμπορικό σκοπό και για τα χρέη της οποίας ένας τουλάχιστον από τους εταίρους ευθύνεται περιορισμένα (ετερόρρυθμος εταίρος), ενώ ένας άλλος τουλάχιστον από τους εταίρους ευθύνεται απεριόριστα (ομόρρυθμος εταίρος).

3) Ιδιωτική Κεφαλαιουχική Εταιρεία (ΙΚΕ)

Η εταιρεία αυτή έχει νομική οντότητα και είναι εμπορική, ακόμη και αν ο σκοπός της δεν είναι εμπορική επιχείρηση. Μπορεί να την συστήσει και ένα πρόσωπο οπότε είναι μονοπρόσωπη. Το καταστατικό της ιδιωτικής κεφαλαιουχικής εταιρείας και οι τροποποιήσεις του, είναι ιδιωτικά έγγραφα. Οι εταίροι ευθύνονται για χρέη μέχρι το ποσό του κεφαλαίου τους. Προσοχή στην μονοπρόσωπη ΙΚΕ μπορεί να υπάρξει ταύτιση με την ατομική επιχείρηση κάτω από προϋποθέσεις με αποτέλεσμα να υπάρχει απεριόριστη ευθύνη για χρέη.

4) Εταιρεία Περιορισμένης Ευθύνης (ΕΠΕ)

Όλα πλέον ορίζονται με την πρόσφατη κωδικοποίηση με το νόμο 4541/2018 και το ν. 4172/2013. Για τις εταιρικές υποχρεώσεις της Ε.Π.Ε. ευθύνεται μόνον η εταιρεία με την παρουσία της, το δε καταστατικό της συντάσσεται υποχρεωτικά από συμβολαιογράφο εκτός να λάβουμε το πρωτότυπο του ΓΕΜΗ το οποίο όμως είναι συγκεκριμένο και δεν υπάρχει δυνατότητα ευελιξίας. Οι εταίροι ευθύνονται για χρέη μέχρι το ποσό του κεφαλαίου τους.

Προσοχή στην μονοπρόσωπη ΕΠΕ μπορεί να υπάρξει ταύτιση με την ατομική επιχείρηση κάτω από προϋποθέσεις με αποτέλεσμα να υπάρχει απεριόριστη ευθύνη για χρέη. Όπως στην ΙΚΕ, υπάρχει δυνατότητα να συσταθεί και μονοπρόσωπη ΕΠΕ.

5) Ανώνυμη Εταιρεία (ΑΕ)

Όλα πλέον ορίζονται με την πρόσφατη κωδικοποίηση και με τους Νόμους 4541/2018 & 4548/2018, περί Αναμόρφωσης του δικαίου των ανωνύμων εταιρειών (Νέος νόμος περί Ανωνύμων Εταιριών), αλλά και τους Νόμους 2190/1920 & 4172/2013. Η Ανώνυμη Εταιρεία είναι κεφαλαιουχική και το κεφάλαιο της είναι διαιρεμένο σε μετοχές. Οι μέτοχοι ευθύνονται μέχρι το ποσό του κεφαλαίου τους. Μια ΑΕ, επιπλέον μπορεί να είναι και μονοπρόσωπη.

6) Ειδικές περιπτώσεις εταιρικών σχημάτων

Υπάρχουν ειδικά εταιρικά σχήματα μη κερδοσκοπικά τα οποία αναφέρουμε συνοπτικά γιατί στο συγκεκριμένο άρθρο μιλάμε μόνο για κερδοσκοπικές οντότητες

Α) Φορείς Κοινωνικής και Αλληλέγγυας Οικονομίας (ΚΟΙΝΣΕΠ-ΚΟΙΣΠΕ-ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΙ ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ.

Β) Αστικοί συνεταιρισμοί του ν. 1667/1986

Γ) Ομάδες παραγωγών αγροτικών προϊόντων

Δ) Αγροτικοί Συνεταιρισμοί

Ε) Αστική Εταιρεία Μη κερδοσκοπική

ΣΤ) Σωματείο η Σύλλογος

Ζ) Κοινοπραξία

ΣΥΓΚΡΙΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΩΝ ΜΟΡΦΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Α. ΤΙ ΒΙΒΛΙΑ ΤΗΡΕΙ ΚΑΘΕ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ ; ΤΙ ΓΙΝΕΤΑΙ ΜΕ ΤΗΝ ΑΠΟΓΡΑΦΗ; ΠΟΙΕΣ ΕΧΟΥΝ ΥΠΟΧΡΕΩΣΗ ΤΗΡΗΣΗΣ ΑΠΟΓΡΑΦΗΣ ;

1) ΑΤΟΜΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ

* Η ατομική επιχείρηση τηρεί από τον νόμο Απολογραφικά βιβλία, με την προϋπόθεση ότι τα έσοδα δεν ξεπερνούν το 1500000 ευρώ.

* Διπλογραφικά βιβλία τηρεί αν τα έσοδα της ξεπεράσουν το 1500000 για δύο συνεχόμενες χρήσεις και στην περίπτωση που επιθυμεί ο επιχειρηματίας προαιρετικά.

* Έχει υποχρέωση απογραφής αν τηρεί Διπλογραφικά βιβλία.

* Δεν έχει υποχρέωση απογραφής αν τηρεί Απολογραφικά βιβλία και δεν έχει τζίρο μεγαλύτερο από 150.000 ευρώ.

* Δεν έχει υποχρέωση απογραφής αν τηρεί Απολογραφικά βιβλία και ανήκει στις απαλλασσόμενες δραστηριότητες.

2) ΟΜΟΡΡΥΘΜΕΣ – ΕΤΕΡΟΡΡΥΘΜΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ

* Η ΟΕ & ΕΕ τηρούν από τον νόμο Απολογραφικά βιβλία, με την προϋπόθεση ότι τα έσοδα δεν ξεπερνούν το 1500000 ευρώ.

* Διπλογραφικά βιβλία τηρεί αν τα έσοδα της ξεπεράσουν το 1500000 για δύο συνεχόμενες χρήσεις και στην περίπτωση που επιθυμεί ο επιχειρηματίας προαιρετικά.

Έχει υποχρέωση απογραφής αν τηρεί Διπλογραφικά βιβλία.

Δεν έχει υποχρέωση απογραφής αν τηρεί Απολογραφικά βιβλία και δεν έχει τζίρο μεγαλύτερο από 150000 ευρώ.

Δεν έχει υποχρέωση απογραφής αν τηρεί Απολογραφικά βιβλία και ανήκει στις απαλλασσόμενες δραστηριότητες.

3) ΙΚΕ –ΕΠΕ –ΑΕ

* Υποχρεωτικά διπλογραφικά βιβλία.

* Υποχρεωτικά κατάρτιση απογραφής.



Β. ΠΩΣ ΦΟΡΟΛΟΓΟΥΝΤΑΙ ΤΑ ΚΕΡΔΗ; ΠΟΙΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ ΕΧΟΥΝ ΥΠΟΧΡΕΩΣΗ ΔΙΑΝΟΜΗΣ ΜΕΡΙΣΜΑΤΟΣ ;

1) ΑΤΟΜΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ

Τα κέρδη της ατομικής επιχείρησης φορολογούνται σύμφωνα με την εκάστοτε ισχύουσα κλίμακα φόρου εισοδήματος.

Η φορολογική κλίμακα με τα έως τώρα δεδομένα είναι:

Κλίμακιο εισοδήματος	Φορολογικός συντελεστής	Φόρος κλιμακίου	Σύνολο	
			Εισοδήματος	Φόρου
(ευρώ)	%	(ευρώ)	(ευρώ)	(ευρώ)
10000	9%	900	10000	900
10000	22%	2200	20000	3100
10000	28%	2800	30000	5900
10000	36%	3600	40000	9500
Υπερβάλλον	44%			

2) ΟΜΟΡΡΥΘΜΕΣ – ΕΤΕΡΟΡΡΥΘΜΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΣ

* Ο φόρος στις ΟΕ & ΕΕ είναι 24%.

* Αν τηρεί Απλογραφικά Βιβλία δεν υπάρχει μέρισμα και επομένως και φόρος μερισμάτων.

* Αν τηρεί διπλογραφικά Βιβλία υπάρχει μέρισμα και διανομή και επομένως επιπλέον φόρος μερισμάτων 5%.

3) ΙΚΕ-ΕΠΕ-ΑΕ

* Ο φορολογικός συντελεστής στα καθαρά κέρδη είναι 24%.

* Αν διανεμηθεί μέρισμα τότε υπάρχει και ένας επιπλέον φόρος μερισμάτων 5%.

* Σε περίπτωση που στο εταιρικό-μετοχικό σχήμα μετέχει εταιρεία που εδρεύει σε χώρα της Ευρωπαϊκής Ένωσης το δε ποσοστό συμμετοχής της είναι μεγαλύτερο από 10% και η διανομή κερδών γίνει μετά από δύο χρόνια, δεν υπάρχει φόρος μερισμάτων.

Γ. ΠΩΣ ΜΟΙΡΑΖΟΝΤΑΙ ΤΑ ΚΕΡΔΗ ΤΟΥΣ;**1) ΑΤΟΜΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ**

* Όλα τα Κέρδη ανήκουν στον επιχειρηματία και φυσικά τα δηλώνει στην προσωπική του δήλωση.

2) ΟΜΟΡΡΥΘΜΕΣ – ΕΤΕΡΟΡΡΥΘΜΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΣ

* Όλα τα Κέρδη ανήκουν στους επιχειρηματίες, δεν σχηματίζεται τακτικό αποθεματικό και όλα τα κέρδη θεωρούνται πως διανέμονται στους εταίρους στο τέλος της διαχειριστικής χρήσης εφόσον τηρείται απλογραφικό λογιστικό σύστημα.

* Αν τηρεί διπλογραφικά η διανομή γίνεται με βάση την πρόβλεψη του καταστατικού. **ΠΡΟΣΟΧΗ: Δεν υπάρχει προμέρισμα αλλά μόνο προσωρινές απολήψεις.**

3) ΙΚΕ

* Για την ΙΚΕ οι εταίροι αποφασίζουν για το ύψος των κερδών που θα διανεμηθούν ή που θα μεταφερθούν σε νέο. Εκ του νόμου προβλέπεται η δημιουργία τακτικού αποθεματικού με κράτηση 5% επί των Κερδών μέχρι τον σχηματισμό αποθεματικού ίσο με το 1/3 του αρχικού κεφαλαίου, αρχικά χωρίς όμως να υπάρχει ανώτατο δεσμευτικό όριο (δηλαδή μπορεί να σχηματισθεί και πέραν του 1/3).

* Το καταστατικό μπορεί να ορίζει ελάχιστη υποχρεωτική διανομή κερδών.

ΠΡΟΣΟΧΗ: Δεν υπάρχει δυνατότητα προμερίσματος από τον ν. 4072/2012, παρά μόνο προσωρινές απολήψεις.

4) ΕΠΕ

* Για την ΕΠΕ οι εταίροι αποφασίζουν πως και πόσα κέρδη θα διανεμηθούν και πόσα θα μεταφερθούν σε νέο. Και εδώ εκ του νόμου είναι υποχρεωτική η δημιουργία τακτικού αποθεματικού με κράτηση 5% επί των Κερδών, μέχρι τον σχηματισμό αποθεματικού ίσο με το 1/3 του αρχικού κεφαλαίου.

* Αν δε το προβλέπει το καταστατικό τότε όλα τα κέρδη θα πρέπει να διανεμηθούν.

ΠΡΟΣΟΧΗ και εδώ όπως και στις ΙΚΕ δεν υπάρχει δυνατότητα προμερίσματος από τον ν. 4072/2012, αλλά μόνο προσωρινές απολήψεις.

τριετία λειτουργίας.

5) ΑΕ

* Οι μέτοχοι αποφασίζουν για το πόσα κέρδη θα διανεμηθούν και πόσα θα μεταφερθούν σε νέο. Και εδώ είναι υποχρεωτική από τον νόμο η δημιουργία τακτικού αποθεματικού με κράτηση 5% επί των Κερδών μέχρι τον σχηματισμό αποθεματικού ίσο με το 1/3 του αρχικού κεφαλαίου.

* Ο νόμος προβλέπει για την προστασία των μικρομετόχων την υποχρεωτική διανομή του (35%) των καθαρών κερδών όμως υπάρχει η δυνατότητα μη διανομής αν υπάρχει πλειοψηφία 80%.

* **ΠΡΟΣΟΧΗ σε αντίθεση με ΙΚΕ ΚΑΙ ΕΠΕ υπάρχει η δυνατότητα διανομής προμερίσματος.**

**Δ. ΠΟΣΟ ΤΕΛΟΣ ΕΠΙΤΗΔΕΥΜΑΤΟΣ ΠΛΗΡΩΝΟΥΝ;****1) ΑΤΟΜΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ**

* 650 ευρώ.

2) ΟΜΟΡΡΥΘΜΕΣ – ΕΤΕΡΟΡΡΥΘΜΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΣ-ΙΚΕ –ΕΠΕ-ΑΕ

* Για πόλεις με λιγότερους από 200000 κατοίκους είναι 800 ευρώ.

* Για πόλεις με περισσότερους από 200000 κατοίκους είναι 1000 ευρώ.

Ε. ΤΙ ΠΡΟΚΑΤΑΒΟΛΗ ΦΟΡΟΥ ΠΛΗΡΩΝΟΥΝ;

Για όλες τις κατηγορίες η προκαταβολή φόρου είναι 100% με μείωση 50% στην πρώτη τριετία λειτουργίας.

Ζ. ΠΟΙΟ ΕΙΝΑΙ ΤΟ ΕΛΑΧΙΣΤΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΠΟΥ ΑΠΑΙΤΕΙΤΑΙ ΓΙΑ ΚΑΘΕ ΕΤΑΙΡΕΙΑ – ΑΠΟΤΕΛΕΙ ΤΕΚΜΗΡΙΟ Η ΚΑΤΑΒΟΛΗ ΤΟΥ;**1) ΑΤΟΜΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ**

Για την ατομική επιχείρηση πρέπει να προσέξουμε τα εξής:

• Δεν υπάρχει ελάχιστο όριο κεφαλαίου για την έναρξη της.

• Η καταβολή του κεφαλαίου (αρχικού, αλλά και κατά την διάρκεια λειτουργίας της επιχείρησης αποτελεί τεκμήριο).

• Η ατομική επιχείρηση λύεται με τον θάνατο του επιχειρηματία.

2) ΟΜΟΡΡΥΘΜΕΣ – ΕΤΕΡΟΡΡΥΘΜΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΣ

• Δεν υπάρχει ελάχιστο όριο κεφαλαίου για την έναρξη της.

• Η καταβολή του κεφαλαίου αποτελεί τεκμήριο.

• Η Διάρκεια μπορεί να είναι και αόριστη.

• Για την δημιουργία της χρειάζονται δύο τουλάχιστον φυσικά ή νομικά πρόσωπα.

3) ΙΚΕ

• Το ελάχιστο κεφάλαιο είναι Ένα (1) ευρώ.

• Η καταβολή του κεφαλαίου αποτελεί τεκμήριο.

• Η διάρκεια της είναι Ορισμένου χρόνου. Σε περίπτωση που κατά την έναρξη της δεν ορίζεται η διάρκεια, τότε η εταιρεία λήγει σε 12 έτη από τη σύστασή της.

• Η ελάχιστη αξία μεριδίου είναι 1 ευρώ.

4) ΕΠΕ

• Το ελάχιστο κεφάλαιο Ένα (1) ευρώ.

• Η καταβολή του κεφαλαίου αποτελεί τεκμήριο.

• Η διάρκεια της είναι ορισμένου χρόνου υποχρεωτικά και ορίζεται από το καταστατικό.

• Ελάχιστη αξία μεριδίου είναι 1 ευρώ.

5) ΑΕ

• Το ελάχιστο κεφάλαιο είναι (25000) ευρώ.

• Η καταβολή του κεφαλαίου αποτελεί τεκμήριο.

• Η διάρκεια της ΑΕ μπορεί να είναι και Αόριστη με βάση την τελευταία αλλαγή που έγινε με το Ν. 4548/2018].

• Η ελάχιστη αξία κάθε μετοχής είναι (0,04 ευρώ).

• Η ΑΕ έχει την δυνατότητα ένταξης στο χρηματιστήριο.

Η.ΤΙ ΠΛΗΡΩΝΩ ΚΑΙ ΠΟΤΕ ΓΙΑ ΦΟΡΟ ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗΣ ΚΕΦΑΛΑΙΟΥ;

Στην ατομική όπως θα ήταν λογικό δεν υπάρχει φόρος συγκέντρωσης κεφαλαίου.

Σε όλες τις εταιρείες κατά την σύσταση έχει πλέον καταργηθεί, όμως κατά τις αυξήσεις του κεφαλαίου ισχύει το 1%.

Επίσης στις ΑΕ κατά την αύξηση υπάρχει το τέλος της επιτροπής ανταγωνισμού που είναι 1 τοις χιλίοις.

ΠΡΟΣΟΧΗ: Η καταβολή φόρου συγκέντρωσης κεφαλαίου κατά την ίδρυση των επιχειρήσεων καταργήθηκε με τον νόμο 4254/2014 της 7.4.2014.

Θ. ΠΩΣ ΚΑΙ ΠΟΙΟΙ ΠΑΙΡΝΟΥΝ ΑΠΟΦΑΣΕΙΣ ΣΤΙΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ – ΤΙ ΕΥΘΥΝΕΣ ΥΠΑΡΧΟΥΝ ;**1) ΑΤΟΜΙΚΗ**

Είναι ο ίδιος ο επιχειρηματίας. Η ευθύνη που τον βαρύνει για χρέη είναι απεριόριστη και φθάνει σε όλη την προσωπική του περιουσία.

2) ΟΜΟΡΡΥΘΜΕΣ – ΕΤΕΡΟΡΡΥΘΜΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΣ

• Όργανα λήψης αποφάσεων είναι οι Εταίροι. Ο Ομόρρυθμος εταίρος ευθύνεται και με την προσωπική του περιουσία (Ο Ετερόρρυθμος μέχρι το ύψος των εισφορών του).

• Η λήψη αποφάσεων με συμφωνία όλων των εταίρων.

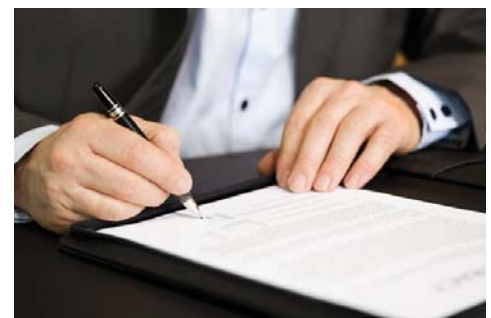
3) ΙΚΕ-ΕΠΕ

Όργανα λήψης αποφάσεων είναι ο Διαχειριστής και η γενική συνέλευση των εταίρων. Οι εταίροι ευθύνονται για οφειλές μέχρι το ύψος του κεφαλαίου συμμετοχής τους, ενώ ο διαχειριστής ευθύνεται απεριόριστα και με την προσωπική του περιουσία για χρέη προς το δημόσιο. Σημαντική σημείωση που αξίζει να αναφερθεί είναι ότι στην λήψη αποφάσεων σε ΕΠΕ απαιτείται πλειοψηφία ποσοστών και κεφαλαίων.

ΠΡΟΣΟΧΗ: Η ΜΟΝΟΠΡΟΣΩΠΗ ΙΚΕ-ΕΠΕ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΤΑΥΤΙΣΘΕΙ ΝΟΜΙΚΑ ΜΕ ΑΤΟΜΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ ΚΑΤΩ ΑΠΟ ΚΑΠΟΙΕΣ ΠΡΟΫΠΟΘΕΣΕΙΣ ΚΑΙ ΕΠΟΜΕΝΩΣ ΝΑ ΥΠΑΡΧΕΙ ΑΠΕΡΙΟΡΙΣΤΗ ΕΥΘΥΝΗ ΤΟΥ ΕΤΑΙΡΟΥ.

4) ΑΕ

Όργανα λήψης αποφάσεων είναι το διοικητικό συμβούλιο και η γενική συνέλευση των μετόχων. Οι μέτοχοι ευθύνονται για οφειλές μέχρι το ύψος του κεφαλαίου συμμετοχής τους, ενώ ο Πρόεδρος και ο Διευθύνων σύμβουλος ευθύνονται απεριόριστα και με την προσωπική τους περιουσία για χρέη προς το δημόσιο. Σημαντική παρατήρηση: Με νεότερη απόφαση ο διαχειριστής ή ο Διευθύνων Σύμβουλος μπορεί να απαλλαγεί από την ευθύνη αν αποδείξει ότι εν τοις πράγμασι δεν μπορούσε να ασκήσει διοίκηση.



Ι. ΠΟΙΟΙ ΕΧΟΥΝ ΥΠΟΧΡΕΩΣΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΣΕ ΚΑΘΕ ΜΟΡΦΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ;**1) ΑΤΟΜΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ**

Ασφαλίζεται ο επιχειρηματίας ανάλογα με την ασφαλιστική κλάση που επιλέγει, η δε ελάχιστη ασφάλιση είναι 210 ευρώ τον μήνα.

2) ΟΜΟΡΡΥΘΜΟΣ – ΕΤΕΡΟΡΡΥΘΜΟΣ ΕΤΑΙΡΕΙΣ

Ασφαλίζονται οι εταίροι ανάλογα με την ασφαλιστική κλάση που επιλέγουν η δε ελάχιστη ασφάλιση είναι 210 ευρώ τον μήνα.

ΠΡΟΣΟΧΗ: ΑΣΦΑΛΙΖΕΤΑΙ ΥΠΟΧΡΕΩΤΙΚΑ ΚΑΙ ΤΟ ΕΤΕΡΟΡΡΥΘΜΟ ΜΕΛΟΣ.**3) ΙΚΕ**

* Υποχρεωτική ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΜΟΝΟ Ο ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΤΗΣ.

* Αν είναι μονοπρόσωπη και ο εταίρος υποχρεωτικά.

4) ΕΠΕ

Ασφαλίζονται υποχρεωτικά τα φυσικά πρόσωπα εταίροι. Ο διαχειριστής αν λαμβάνει αμοιβές ασφαλίζεται σαν μισθωτός, ενώ αν δεν λαμβάνει δεν ασφαλίζεται με την προϋπόθεση ότι δεν είναι εταίρος.

5) ΑΕ

* Οι μέτοχοι δεν ασφαλίζονται. Εξαίρεση αποτελούν οι μέτοχοι που έχουν ποσοστό μεγαλύτερο από 3% και συμμετέχουν στο Δ.Σ.

* Τέλος τα μέλη της διοίκησης ασφαλίζονται αν λαμβάνουν αμοιβές μελών Δ.Σ. (Ως μισθωτοί).

Κ. ΜΕ ΠΟΙΑ ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΜΠΟΡΟΥΜΕ ΝΑ ΠΟΥΜΕ ΠΟΙΑ ΜΟΡΦΗ ΕΠΙΛΕΓΟΥΜΕ;

• Η διαφορά των εξόδων σύστασης μεταξύ των διαφόρων μορφών έχει περιοριστεί σημαντικά.

• Η εμφάνιση των ΙΚΕ έχει μειώσει σημαντικά την δημιουργία καινούργιων ΕΠΕ, αν και κατά την γνώμη μας επειδή ακόμη δεν υπάρχουν πολλά δεδικασμένα για τις ΙΚΕ, το νομοθετικό πλαίσιο είναι λίγο ασαφές. • Η κατάρθρωση τα τελευταία χρόνια της δημοσίευσης των Ισολογισμών των Α.Ε στις εφημερίδες, η μείωση του ύψους του Κεφαλαίου από 60.000 σε 25.000 ευρώ (με την ρύθμιση του νέου νόμου 4548/2018) και η δυνατότητα πια να ορίζουν «μονοπρόσωπο Δ.Σ.», θεωρούμε ότι ευνοεί σημαντικά την επιλογή κάποιων επιχειρηματιών να προχωρήσουν σε σύσταση Α.Ε.



Η άποψη μας είναι ότι η επιλογή της κατάλληλης μορφής επιχείρησης είναι θέμα για μελέτη και συζήτηση, καθώς κάθε περίπτωση είναι διαφορετική.

Για τον λόγο αυτό κατά την άποψη μας ο κάθε επιχειρηματίας θα πρέπει πλέον να έχει μία ομάδα συνεργατών πριν λάβει κάποια απόφαση για την επιλογή της (ΛΟΓΙΣΤΗ-ΟΙΚΟΝΟΜΟΛΟΓΟ-ΣΥΜΒΟΥΛΟ-ΔΙΚΗΓΟΡΟ).

ΑΝΑΚΕΦΑΛΑΙΩΝΟΝΤΑΣ:**1) Ατομική επιχείρηση**

Η άποψη μας είναι ότι συμφέρει τις μικρές επιχειρηματικές δραστηριότητες.

2) ΟΕ – ΕΕ

Έχει απεριόριστες ευθύνες για την προσωπική τους περιουσία (Ομόρρυθμα μέλη) χωρίς ιδιαίτερη φορολογική επιβάρυνση σε σχέση με τις άλλες. Ίσως ένα μικρό πλεονέκτημα είναι το σχετικά μικρότερο κόστος τήρησης βιβλίων.

3) ΙΚΕ – ΕΠΕ – ΑΕ

Η ΙΚΕ σε σχέση με τις ΕΠΕ & ΑΕ έχει λίγο χαμηλότερο κόστος δημιουργίας. Παράλληλα η ΙΚΕ και η ΕΠΕ δεν προϋποθέτουν ελάχιστο κεφάλαιο όπως η ΑΕ 25000 (το οποίο φυσικά έχει μειωθεί σημαντικά σε σχέση με το παρελθόν που ήταν 60000 ευρώ). Βέβαια η ΑΕ προσδίδει ιδιαίτερη σοβαρότητα σε οιαδήποτε επιχειρηματική δραστηριότητα, αφού οι επιχειρηματίες ξεκινούν καταβάλλοντας 25000 που αποτελεί το αρχικό μετοχικό κεφάλαιο και άρα αποδεικνύουν εν τοις πράγμασι την επένδυσή τους.

Ως προς ΤΗΝ ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΗ ΕΠΙΒΑΡΥΝΣΗ είναι ακριβώς η ίδια στην ΙΚΕ, στην ΕΠΕ και την ΑΕ.

Ως προς την ασφαλιστική επιβάρυνση στην μεν ΙΚΕ ασφαλίζεται ο διαχειριστής υποχρεωτικά με ελάχιστο κόστος ασφάλισης περίπου 210 ευρώ τον μήνα (με εξαίρεση την μονοπρόσωπη ΙΚΕ), στην ΕΠΕ ασφαλίζονται οι εταίροι υποχρεωτικά με ελάχιστο περίπου 210 ευρώ, στην δε ΑΕ τα μέλη του διοικητικού συμβουλίου τα οποία όμως μετέχουν στο κεφάλαιο με ποσοστό μεγαλύτερο του 3%. Με κατάλληλες προϋποθέσεις υπάρχει δυνατότητα μηδενικών ασφαλιστικών εισφορών.

Ως προς το κόστος τήρησης των βιβλίων είναι περίπου το ίδιο με μικρές διαφοροποιήσεις και ασαφέστατα με μεγαλύτερο το της ΑΕ.

Τέλος ως προς τις ευθύνες μόνο τα χρέη προς το δημόσιο βαραίνουν απεριόριστα τον διαχειριστή η το

ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ ΚΑΙ ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΗ ΔΙΟΙΚΗΣΗ. Η ΔΙΑΔΡΟΜΗ ΑΠΟ ΤΟΝ ΚΦΣ ΕΩΣ ΤΑ ΗΛΕΚΤΡΟΝΙΚΑ ΒΙΒΛΙΑ.



ΜΗΤΟΛΙΔΗΣ ΣΩΤΗΡΗΣ
ΟΙΚΟΝΟΜΟΓΟΣ
ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΟΥ Σ.Ο.Λ.Ν.Θ

Οι φόροι είναι άρρηκτα συνδεδεμένοι και συνυφασμένοι με τη δημιουργία και την εξέλιξη του κράτους. Για τη λειτουργία του κράτους απαιτούνται έσοδα και αυτά προκειμένου να συλλέξει αυτά τα έσοδα, μεταξύ άλλων, επιβάλλει στα όρια της δικαιοδοσίας του φόρους.

Η προσπάθεια «τυποποίησης» από την πλευρά του κράτους, των δικαιωμάτων και κυρίως των υποχρεώσεων, που έχουν οι επιχειρήσεις, σχετικά με την έκδοση στοιχείων εσόδων και την τήρηση λογιστικών αρχείων, κατά την εκπλήρωση των φορολογικών υποχρεώσεων τους ανάγεται πολύ πίσω στον χρόνο.

Ρίχνοντας μια γρήγορή ματιά στα τελευταία πενήντα χρόνια παρατηρούμε πως η κρατική αυτή παρέμβαση ξεκίνησε με το ΠΔ 99/1977, τον γνωστό σε όλους ως Κώδικα Φορολογικών Στοιχείων. Στη συνέχεια ήρθε ο Κώδικας Βιβλίων και Στοιχείων, δηλ. το ΠΔ 186/1992, για να αντικατασταθεί και αυτός από το πέμπτο μέρος του Ν 4072/2012, το οποίο ονομάστηκε Κώδικας Φορολογικής Απεικόνισης Συναλλαγών. Σήμερα το πλαίσιο της ανωτέρω τυποποίησης περιγράφεται στο νομοθέτημα για τα Ελληνικά Λογιστικά Πρότυπα, δηλαδή στον Ν 4308/2014.

Μέσα στο ίδιο χρονικό διάστημα και κυρίως από τα τέλη της δεκαετίας του 1980 άρχισε στις επιχειρήσεις η εισαγωγή της μηχανογράφησης με την χρησιμοποίηση ηλεκτρονικών υπολογιστών, με ένα ρυθμό ολοένα και εντεινόμενο. Σήμερα μπορούμε να πούμε πως η μηχανογράφηση (καταγραφή και επεξεργασία δεδομένων μέσω ηλεκτρονικού υπολογιστή), σε κάποια μορφή της, είναι παρούσα στις περισσότερες από τις ελληνικές επιχειρήσεις.

Οι αλλαγές στο νομοθετικό πλαίσιο και στην οργανωτική λειτουργία των επιχειρήσεων είχε ως αποτέλεσμα αυτές να αφήσουν οριστικά πίσω τους την εποχή των χειρόγραφων βιβλίων, των θεωρήσεων (τρίπημα με ειδική μηχανή ή σήμανση με υπηρεσιακή σφραγίδα) ενός τεράστιου πλήθους φορολογικών στοιχείων και λογιστικών βιβλίων.

Αλλαγές οργανωτικές όμως δεν έγιναν μόνο σε επίπεδο επιχειρήσεων, αλλά και στην δομή και λειτουργία των φορολογικών υπηρεσιών του κράτους. Η ίδρυση της Ανεξάρτητης Αρχής Δημοσίων Εσόδων, σηματοδότησε την βούληση του κράτους για την ύπαρξη μιας υπηρεσίας επιφορτισμένης με την έκδοση κανονιστικών εγκυκλίων και την είσπραξη δημοσίων εσόδων, που να λειτουργεί ανεξάρτητα από την πολιτική εξουσία.

Στα πλαίσια λοιπόν της λειτουργίας της η ΑΑΔΕ, παρουσίασε ήδη από το 2018 την ιδέα της «πλατφόρμας myData» ή αλλιώς την ιδέα των «ηλεκτρονικών βιβλίων», έχοντας την φιλοδοξία να εγκαταστήσει μια «νέα σχέση» μεταξύ των επιχειρήσεων και του κράτους, με την εισαγωγή μιας «δομικής αλλαγής» που θα αλλάξει ποιοτικά τις σχέσεις επιχειρήσεων και φορολογικής αρχής.



Επιγραμματικά το πεδίο εφαρμογής της πλατφόρμας myData αφορά όλες τις επιχειρήσεις, ανεξαρτήτως μεγέθους, οι οποίες έχουν υποχρέωση να διαβιβάζουν ηλεκτρονικά στην ΑΑΔΕ, τα δεδομένα όλων των λογιστικών στοιχείων εσόδων που εκδίδουν, καθώς και τα δεδομένα των λογιστικών εγγραφών που διαμορφώνουν την λογιστική και φορολογική βάση για την εξαγωγή του λογιστικού και φορολογικού αποτελέσματος κάθε φορολογικού έτους. Συνεπώς δεν εξαιρείται καμία επιχείρηση και καμία συναλλαγή που συμμετέχει στον προσδιορισμό του οικονομικού αποτελέσματος κάθε χρονιάς, καθώς και στην απόδοση των παρακρατούμενων ή επιρριπτόμενων έμμεσων φόρων και επιβαρύνσεων.

Αν η πλατφόρμα myData ήταν κάποια μορφή χορού θα μπορούσαμε να μιλήσουμε ότι είναι ένας χορός για τέσσερις συν ένα. Η τετράδα των συμμετεχόντων στο εγχείρημα αυτό αποτελείται, τις επιχειρήσεις οι οποίες έχουν υποχρέωση να διαβιβάζουν δεδομένα, τους λογιστές-φοροτεχνικούς που αποτελούν τον ενδιάμεσο κρίκο μεταξύ επιχειρήσεων και φορολογικής διοίκησης, τις εταιρείες πληροφορικής οι οποίες θα υποστηρίξουν τις διαδικασίες διαβίβασης των δεδομένων και την ΑΑΔΕ που είναι υπεύθυνη για τον σχεδιασμό και την εφαρμογή του συστήματος. Αυτός που πλαισιώνει την ως άνω τετράδα είναι το Υπουργείο Οικονομικών.

Ο ρόλος, για την ομαλή λειτουργία της εφαρμογής, του κάθε παραπάνω μέρους είναι δεδομένος, διακριτός, καθοριστικός και απαραίτητος. Ωστόσο μια σειρά αντικειμενικών και υποκειμενικών δυσκολιών εμπόδισε και συνεχίζει να εμποδίζει την έναρξη της παραγωγικής λειτουργίας των «ηλεκτρονικών βιβλίων».

Τα εμπόδια αυτά γίνονται αντιληπτά από τις διαδοχικές αποφάσεις μετάθεσης του χρόνου υποχρεωτικής έναρξης της εφαρμογής του myData.

Οι επιχειρήσεις και κυρίως οι μικρές οφείλουν να αλλάξουν νοοτροπία και να βάλουν σε τάξη την τήρηση των λογιστικών τους αρχείων. Επίσης επειδή η προσαρμογή στο σύστημα αυτό συνεπάγεται πρόσθετα κόστη (εξοπλισμός, προγράμματα, αμοιβές συνεργατών λογιστών και μηχανογράφων), θα πρέπει να αποφασίσουν να το καταβάλλουν. Βεβαίως η παρούσα συγκυρία είναι δυσμενής και βρίσκει μεγάλο τμήμα των επιχειρήσεων να λειτουργεί σε συνθήκες έλλειψης ρευστότητας και μεγάλης αβεβαιότητας για το μέλλον τους.

Ο χώρος των λογιστικών γραφείων δεν βρίσκεται σε καλύτερη κατάσταση. Τα γραφεία μας λειτουργήσαν υπό το βάρος ασφυκτικών προθεσμιών και έγιναν οι κυριότεροι αγωγοί διάχυσης προς την οικονομία, όσων μέτρων στήριξης από την πανδημία, έλαβε η πολιτεία. Υπό το πρίσμα αυτό μόνο ως κακόγουστο αστείο μπορεί να εκληφθεί από μέρους μας η απαίτηση υποχρεωτικής εφαρμογής του συστήματος myData εντός του τρέχοντος φορολογικού έτους. Επιπλέον και για τα γραφεία μας υφίστανται τα προβλήματα χρηματοδότησης των επιπλέον δαπανών που θα απαιτηθούν για την σωστή και έγκαιρη προσαρμογή στις απαιτήσεις του νέου αυτού συστήματος.

Στο σημείο αυτό σημειώνω ότι οφείλει το Υπουργείο Οικονομικών να κατοχυρώσει το επάγγελμα του λογιστή σε σχέση με τα «ηλεκτρονικά βιβλία» και να ολοκληρώσει τις διαδικασίες προστασίας των συναδέλφων από ασθένειες.



Οι εταιρείες πληροφορικής, οι οποίες υποστηρίζουν με τις εφαρμογές τους το εγχείρημα, οφείλουν έγκαιρα να προσαρμόζουν τα προγράμματά τους στις απαιτήσεις της ΑΑΔΕ και επίσης οφείλουν να ακολουθούν μια λογική τιμολογιακή πολιτική για τις χρεώσεις τους. Επίσης για την εξυπηρέτηση των πελατών τους (επιχειρήσεων και λογιστικών γραφείων) είναι αναγκαίο να δημιουργήσουν ένα αποτελεσματικό δίκτυο υποστήριξης των προγραμμάτων τους.



Το Υπουργείο Οικονομικών έχει στην αρμοδιότητα του την χάραξη και τον έλεγχο εφαρμογής της φορολογικής πολιτικής της χώρας μας. Με δεδομένα τα προβλήματα που δημιουργούνται από την υπάρχουσα αβεβαιότητα, την έλλειψη ρευστότητας και τα κόστη που θα κληθούν να καταβάλουν οι εμπλεκόμενοι φορείς (επιχειρήσεις και λογιστικά γραφεία) ώστε να εκπληρώσουν τις υποχρεώσεις τους λόγω λειτουργίας του συστήματος myData, θα έπρεπε ήδη να έχει ανακοινώσει οικονομικά κίνητρα κάλυψης των σχετικών δαπανών. Αυτό είναι αναγκαίο και λόγω της υποχρεωτικής εφαρμογής που έχει το σύστημα των «ηλεκτρονικών βιβλίων». Η ΑΑΔΕ στην λειτουργία της πλατφόρμας «myData» έχει ρόλο κομβικό και αυταπόδεικτο.

Υπάρχει μια προσπάθεια να χρεωθεί η μετάθεση υποχρεωτικής εφαρμογής του συστήματος στις διαμαρτυρίες και αιτήματα λογιστών και επιχειρήσεων ή στις συνθήκες της πανδημίας covid. Βεβαίως είναι και αυτά, αλλά δεν είναι μόνο αυτά. Η υπόψη εφαρμογή δεν υπάρχει πουθενά αλλού στον δυτικό κόσμο και συνεπώς δεν μπορούμε να έχουμε χρήσιμες πληροφορίες ως μέτρο σύγκρισης και ως οδηγό ενεργειών. Θα περιμέναμε, από την ΑΑΔΕ να έχει επικοινωνήσει την ιδέα των ηλεκτρονικών βιβλίων με μια συστηματική και ολοκληρωμένη στρατηγική ενημέρωσης των επιχειρήσεων. Δεν το έχει πράξει έως στιγμή. Θα περιμέναμε, από την ΑΑΔΕ, να έχει επιλύσει ήδη όλα τα τεχνικά προβλήματα της εφαρμογής. **Νότιο η πλατφόρμα δεν είναι λειτουργική για μια σειρά επιχειρήσεων. Ενδεικτικά αναφέρω ξενοδοχεία, τουριστικούς πράκτορες, επιχειρήσεις στον χώρο των ακτοπλοϊκών και αεροπορικών μεταφορών, οικοδομικές επιχειρήσεις με δαπάνες και έσοδα του τεκμαρτού καθεστώτος.**

Είναι αδιανότο να αποτελεί γρίφο η καταχώρηση και η διαβίβαση ενός παραστατικού δαπάνης ηλεκτρικού ρεύματος με αρνητικά ποσά.

Η λογική σειρά για την εφαρμογή αυτού του συστήματος έπρεπε να ήταν ο σχεδιασμός του, το τεστάρισμα μέσω της πιλοτικής εφαρμογής, οι διορθώσεις που θα έπρεπε να επέλθουν και κατόπιν η υποχρεωτική έναρξη της παραγωγικής λειτουργίας.

Κάτι τέτοιο όμως δεν υπήρξε. Αντί αυτού η ΑΑΔΕ υιοθέτησε την λογική του βλέποντας και κάνοντας τώρα.

Όσο όμως δεν γίνονται κατανόητά όλα τα παραπάνω, τα οποία έχουν επισημανθεί κατά καιρούς από πολλούς, τόσο θα απομακρύνεται από τον ορίζοντα το ενδεχόμενο της ομαλής εφαρμογής, από όλους τους εμπλεκόμενους, του νέου συστήματος.

Το άρθρο δημοσιεύτηκε στο ενημερωτικό οικονομικό και επιχειρηματικό site, www.emea.gr

ΥΠΟΧΡΕΩΤΙΚΟ ΆΝΟΙΓΜΑ ΝΕΑΣ ΧΡΗΣΗΣ ΚΑΘΕ ΕΤΟΣ ΓΙΑ ΜΕΤΑΦΟΡΙΚΟ ΙΣΟΔΥΝΑΜΟ ΙΔΙΩΤΩΝ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ

Απαραίτητη ανανέωση και επικαιροποίηση στοιχείων ζητείται η εφαρμογή του Μοναδικού Αριθμού Νησιώτη (M.A.N.) τόσο για τα φυσικά όσο και για τα νομικά πρόσωπα κάθε έτος.

Βρισκόμαστε στα μέσα του 1ου εξαμήνου και οι διαδρομές στις μετακινήσεις των φυσικών προσώπων έχουν ξεκινήσει να καταβάλλονται όμως οι δικαιούχοι (Έλληνες κάτοικοι ημεδαπής) πληροφορούμαστε ότι δεν έχουν αντιληφθεί τα χρήματα στους τραπεζικούς τους λογαριασμούς. Αυτό συνέβη επειδή οι δικαιούχοι με την αλλαγή του ημερολογιακού έτους δεν επικαιροποίησαν τόσο τα δικά τους στοιχεία όσο και των έμμεσων μελών της οικογένειάς τους στην πλατφόρμα του M.A.N.

Αυτή η διαδικασία είναι υποχρεωτική στην αρχή κάθε έτους για τα φυσικά πρόσωπα και για τις επιχειρήσεις όταν η εφαρμογή επιτρέπει την καταχώρηση των παραστατικών της κάθε εταιρείας (ατομικής ή νομική μορφή). Εκεί στην αρχή ζητείται το τζιρο του προηγούμενου έτους και την κατηγορία των βιβλίων. Αυτό συνδέεται άμεσα με τις επικαρηγήσεις που έχει λάβει η επιχείρηση το προηγούμενο έτος και τις προϋποθέσεις του κανονισμού de minimis.

Επανερχόμαστε όμως στα φυσικά πρόσωπα και στο ερώτημα :

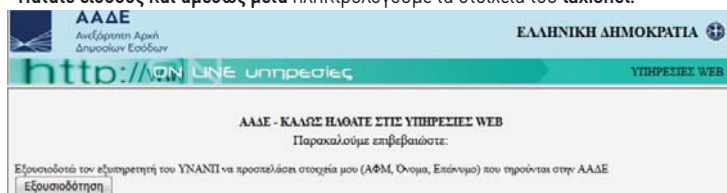
Πως κάνω ανανέωση M.A.N. ως ιδιώτης για εμένα και την οικογένειά μου;

Ακολουθήστε τα εύκολα βήματα για την ανανέωση του μεταφορικού ισοδύναμου 2020

Τα «κλικ» που πρέπει να γίνουν από τον δικαιούχο για την επικαιροποίηση του Μεταφορικού Ισοδύναμου είναι:

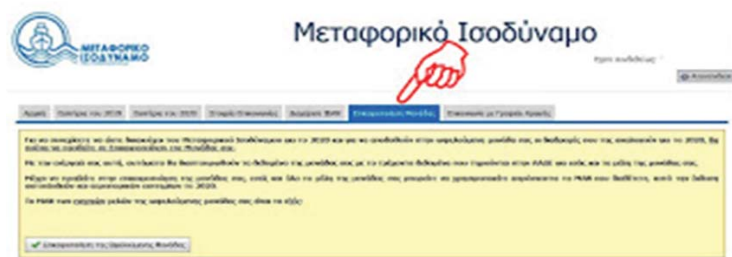
- Πηγαίνετε στην πλατφόρμα του **Μεταφορικού Ισοδύναμου**

- Πατάτε **είσοδος** και αμέσως μετά πληκτρολογούμε τα στοιχεία του taxisnet.



- **Μεταφερόμαστε στην κεντρική σελίδα του Μεταφορικού Ισοδύναμου**, όπου μας ζητείται να κάνετε επικαιροποίηση της κάρτας για το 2021.

- **Πατάτε** στο εικονίδιο που αναγράφει **Επικαιροποίηση της Ωφελούμενης Μονάδας**



- **Μετά την επικαιροποίηση, η κάρτα του Μεταφορικού Ισοδύναμου έχει ανανεωθεί για την Περίοδο 01/01/2021 έως 31/12/2021**

Και έτσι ξεκινά να μετρά τις μετακινήσεις-διαδρομές για το 2021, που αντιστοιχούν σε κάθε δικαιούχο, καθώς επίσης και να επιβεβαιωθεί η πληρωμή των χρημάτων στους δικαιούχους.

Τip : Δεν ξεκινά την περίοδο της φορολογικής δήλωσης των εισοδημάτων για το προηγούμενο έτος (αν τα στοιχεία πληρωμών δεν ανιληθούν αυτόματα με την έξυπνη ψηφιοποίηση) να υπενθυμίσω στο συνεργάτη λογιστή μου για τη δήλωση των φορολογητέων ποσών στον «μαγικό» κωδικό 617 και 618 (για τη σύζυγο) στο συγκεντρωτικό έντυπο Ε1 της Δήλωσης Φορολογίας Εισοδήματος κάθε τρέχοντος έτους.

Κωδικό 657-658 ή 617-618: ανάλογα με το αν υπάρχει ηλεκτρονική πληροφόρηση, συμπληρώνονται τα εισοδήματα που απαλλάσσονται του φόρου και της ειδικής εισφοράς αλληλεγγύης τα οποία δεν προσμετρώνται στο φορολογητέο εισόδημα κανενός μέλους της οικογένειας και εμφανίζεται πίνακας στον οποίο αναλύονται ανάλογα με την προέλευσή τους τα ποσά που αφορούν για το Αντιταξίμια Νησιωτικού Κόστους, σύμφωνα με τις διατάξεις της παραγράφου 2 του άρθρου 7 του ν. 4551/2018



ANNA ΧΡΥΣΟΥΛΗ

ΛΟΓΙΣΤΙΚΟ ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟ ΓΡΑΦΕΙΟ Ev-TAXIS



ΜΟΛΙΣ ΑΝΟΙΞΑ ΤΟ ΛΟΓΙΣΤΙΚΟ ΜΟΥ ΓΡΑΦΕΙΟ. ΤΙ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΠΡΟΣΕΞΩ;



ΔΟΥΚΗΡΗΣ ΑΝΑΣΤΑΣΙΟΣ

ΛΟΓΙΣΤΗΣ
ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟΣ Α' ΤΑΞΗΣ
ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ-ΙΔΙΩΤΩΝ
ΥΠΕΥΘΥΝΟΣ ΤΟΥ TAXVOICE.GR



ΝΟΥΣΗΣ ΓΙΩΡΓΟΣ

ΛΟΓΙΣΤΗΣ
ΦΟΡΟΤΕΧΝΙΚΟΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ
BNP TAX ADVISORY SERVICES
CERTIFIED TAX ACC. O.E.E. GRADE A'

Τα τελευταία χρόνια η κοινωνία μας βιώνει πρωτόγνωρες καταστάσεις, τόσο σε επίπεδο δύσκολων οικονομικών συγκυριών, όσο και στον τομέα της ψυχολογικής διαχείρισης.

Οι νέοι πτυχιούχοι, απογοητευμένοι πολλές φορές, στρέφονται είτε στην φυγή τους στο εξωτερικό, αναζητώντας ένα καλύτερο μέλλον, ή προβαίνουν, αν δεν απορροφηθούν ως μισθωτοί στην δημιουργία της δικής τους επιχειρηματικής οντότητας.

Ο δρόμος αυτός της επιχειρηματικής δραστηριοποίησης, ποτέ δεν ήταν «στρωμένος με ροδοπέταλα» και ανέκαθεν απαιτούσε γνώσεις, τόλμη, δύναμη, διορατικότητα και διοικητικές, αλλά και ηγετικές ικανότητες, από τον επίδοξο νέο επαγγελματία.

Στον δικό μας πολύπαθο κλάδο των οικονομολόγων-λογιστών, η κατάσταση δε θα μπορούσε να είναι πολύ διαφορετική, σε σχέση με τους υπόλοιπους επιστημονικούς κλάδους.

Το σημερινό μας άρθρο, θα βασιστεί σε ένα πραγματικό case study μιας πρόσφατης έναρξης λογιστικού γραφείου από έναν αξιόλογο, νέο λογιστή στην επαρχία. Στο τέλος του άρθρου θα παραθέσουμε χρήσιμα tips, που έχουν ως στόχο να κινητοποιήσουν την αισιοδοξία μας, αλλά προπάντων τη δημιουργικότητα μας και να μας κάνουν να πιστέψουμε πως τίποτε δεν είναι ακατόρθωτο, αρκεί να το πιστέψουμε πραγματικά, όσο δύσκολες και αν είναι οι εκάστοτε συνθήκες.

Case study: Έναρξη λογιστικού γραφείου

Α) Ιστορικό

Ο Γιώργος, πτυχιούχος Ανώτατης Οικονομικής σχολής, προβαίνει στην έναρξη λογιστικού γραφείου στο επαρχιακό μέρος από όπου κατάγεται. Το γραφείο είναι ισόγειο, χωρισμένο σε δύο επίπεδα και σε κεντρικό δρόμο της πόλης. Μαζί του έχει 2 υπάλληλους, πτυχιούχους ΤΕΙ Λογιστικής, σαν βοηθούς λογιστή, τους οποίους προσέλαβε με επιδοτούμενο πρόγραμμα από τον ΟΑΕΔ. Ο Γιώργος, αφού τελείωσε το Πανεπιστήμιο, παρακολούθησε αρκετά επιμορφωτικά σεμινάρια πάνω στο αντικείμενο της Λογιστικής και το αγάπησε τόσο, ώστε να το ασκήσει στην πράξη, κάνοντας πράξη το όνειρο του για τη δημιουργία του δικού του γραφείου. Πέραν των δικών του οικονομικών από την εργασία του παλαιότερα, για το κόστος της επένδυσής του, συνέβαλλε και ένα πρόγραμμα ΕΣΠΑ για νέους επιστήμονες, το οποίο αξιοποίησε για την χρηματοδότηση του γεγρημένου.

Β) Προγραμματισμός γραφείου:

- Βασικός στόχος του γραφείου είναι η κατάκτηση ικανού μεριδίου αγοράς, τόσο επιχειρήσεων, όσο και ιδιωτών στην τοπική οικονομία, αλλά και την ευρύτερη περιοχή.
- Στρατηγική επιδίωξη αποτελεί η εμπέδωση στην πελατεία, περί διαφοροποιημένης παροχής πακέτου υπηρεσιών, με έμφαση στην ποιότητα, σε συνδυασμό με λογικές για την εποχή τιμές, αναδεικνύοντας το γνωστό σε όλους μας «value for money».
- Ο συνδυασμός αυτός άριστης ποιότητας εξυπηρέτησης πελατολογίου με γνώση και εξειδίκευση και παροχής λογικών τιμών για τους πελάτες, έχει σαν στρατηγικό στόχο την εδραίωση του γραφείου στην ευρύτερη περιοχή, σε βάθος τριετίας.
- Η πολιτική του γραφείου εδράζεται στην απλή λογική «Ο ευχαριστημένος πελάτης φέρνει άλλους 2 τουλάχιστον πελάτες...». Με βάση αυτή την προσέγγιση, ο Γιώργος βασίζεται στις συστάσεις των πελατών του, αλλά και σε μια άρτια οργανωμένη επικοινωνιακή καμπάνια, τόσο στα social media, όσο και τον τοπικό τύπο και ραδιόφωνο.
- Τέλος βασικός στρατηγικός στόχος, αφού επιτευχθεί ικανό επίπεδο κερδοφορίας είναι και η προσέλκυση στο γραφείο νέων συνεργατών, οι οποίοι με τη σειρά τους θα συμβάλλουν και αυτοί στην επέκτασή του.



Γ) Οργάνωση γραφείου:

Το γραφείο είναι χωρισμένο σε δύο επίπεδα, ένα για τους ιδιώτες πελάτες και ένα για αυτούς που ασκούν επιχειρηματική δραστηριότητα. Αυτό κρίθηκε σκόπιμο, για το λόγο ότι κάθε τομέας, απαιτεί διαφορετική προσέγγιση και αντιμετώπιση. Το σκεπτικό αυτό, συνετέλεσε και στην επιλογή του γραφείου, το οποίο έχει 2 ορόφους.

Ο Γιώργος, σαν υπεύθυνος λειτουργίας και ιδιοκτήτης του γραφείου, είναι επιφορτισμένος γνωσιακά και διαχειριστικά με το σύνολο των δραστηριοτήτων του γραφείου, δηλαδή τόσο με τη διαχείριση επαγγελματιών, όσο και των ιδιωτών, έχοντας και την πλήρη ευθύνη.

Παράλληλα ορίζει έναν εκ των δύο βοηθών του, σαν υπεύθυνο τμήματος ιδιωτών και τον άλλον υπεύθυνο του τμήματος επαγγελματιών, αντίστοιχα. Με αυτό τον τρόπο, οι συνεργάτες του εξειδικεύονται σε συγκεκριμένα αντικείμενα και αποκτούν γνώσεις και δεξιότητες.

Με αυτό τον τρόπο και οι 2 συνεργάτες, εκπαιδεύονται τόσο από τον Γιώργο, όσο και μέσω επιδοτούμενων σεμιναρίων σε θέματα της δουλειάς τους, έχοντας ένα άρτιο επίπεδο γνώσης και παρακολουθούν πετυχημένα τις εξελίξεις και τις συχνές αλλαγές της νομοθεσίας.

Τέλος το γραφείο λειτουργεί μόνο κατόπιν ραντεβού και για τα δύο τμήματα, ώστε να γίνεται η σωστή διαχείριση του χρόνου, αλλά και του καταμερισμού των εργασιών.

Δ) Διοίκηση-Διεύθυνση γραφείου:

*Ο Γιώργος αποτελεί υπόδειγμα ενός δημοκρατικού ηγέτη. Φροντίζει ώστε οι συνεργάτες του να δουλεύουν σε ένα άρτια οργανωμένο περιβάλλον με πολύ καλές συνθήκες εργασίας.

*Τους παρέχει κίνητρα, ώστε να είναι αποδοτικοί και παραγωγικοί.

*Φροντίζει για την διά βίου εκπαίδευση του προσωπικού, μέσω της δικής του προσωπικής εμπλοκής, αλλά και με τη συνεισφορά καταξιωμένων εισηγητών σεμιναρίων του κλάδου μας.

*Μεριμνά για την εφαρμογή της εργατικής νομοθεσίας και είναι απόλυτα τυπικός και με το παραπάνω σε όλες τις υποχρεώσεις του σαν εργοδότης.

*Ενημερώνει με τον καλύτερο δυνατό τρόπο τους πελάτες του γραφείου, σε τακτική βάση και διατηρεί σε αυτό τον τομέα, ένα δυνατό όνομα στην αγορά, που κάνει το γραφείο του να ξεχωρίζει.

*Με επαγγελματικό τρόπο και διαυγές προφίλ, έχει άριστες σχέσεις με τις δημόσιες υπηρεσίες, δίνοντας στο γραφείο του ένα συγκριτικό πλεονέκτημα στην εξυπηρέτηση των πελατών.



Ε) Έλεγχος λογιστικού γραφείου:

Ο Γιώργος, όντας επιφορτισμένος με την διαχείριση της συνολικής λειτουργίας του γραφείου του, εξασφαλίζει με κατάλληλες διαδικασίες να διαθέτει και ένα αποτελεσματικό επίπεδο ελέγχου, χωρίς τον οποίο καμία επιχείρηση δεν μπορεί να σταθεί στην αγορά σε βάθος χρόνου. Βασικό πυλώνα για τον αποτελεσματικό έλεγχο, σε όλα τα επίπεδα, αποτελεί η συστηματική διενέργεια εβδομαδιαίου meeting με τα στελέχη του, με παράλληλη δημιουργία reports προς τον ίδιο. Με αυτό τον τρόπο, έχει πλήρη εικόνα, σε όλα τα θέματα και καταφέρνει να βελτιώνει τα σημεία που «πονάνε», να «βάζει το μαχαίρι στο κόκαλο», όπου απαιτείται, αλλά και να τελειοποιεί στο μέτρο του εφικτού τις ήδη ικανοποιητικές διαδικασίες.

Όλα τα παραπάνω κάνουν τον Γιώργο να αισθάνεται ότι είναι μπροστά από τις εξελίξεις και όχι απλώς παρατηρητής τους, ενώ παράλληλα του δίνουν και το πολυπόθητο για όλους ηθικό πλεονέκτημα.



Ποια tips θα μας πρότεινε ο φίλος Γιώργος, αν σκεφτόμασταν να ανοίξουμε το δικό μας λογιστικό γραφείο αυτή τη δύσκολη εποχή;

Τip πρώτο: Αν δεν πιστέψεις πρώτα εσύ ο ίδιος στον εαυτό σου, μην περιμένεις ποτέ οι άλλοι να πιστέψουν σε εσένα.

Τip δεύτερο: Επιχείρηση, χωρίς ομάδα και σωστούς συνεργάτες, δεν είναι επιχείρηση.

Τip τρίτο: Η οργάνωση είναι μια μαγευτική έννοια. Με την κατάλληλη οργάνωση, μπορείς να πετύχεις πράγματα που δεν φανταζόσουν ποτέ.

Τip τέταρτο: Επιχείρηση χωρίς σωστό προγραμματισμό, είναι καράβι δίχως καπετάνιο.

Τip πέμπτο: Ο επιχειρηματίας, δεν πρέπει να είναι μόνο καλός manager, αλλά πρωτίστως ηγέτης που εμπνέει και παρακινεί.

Τip έκτο: Ο έλεγχος δεν αρέσει σε κάποιους, ίσως γιατί δεν έχουν καταλάβει τη σπουδαιότητα και το νόημα του. Οποιαδήποτε δομή, χωρίς αποτελεσματικό έλεγχο είναι καταδικασμένη να αποτύχει.

Τip έβδομο: Αν δεν καταφέρουμε να νικήσουμε τους φόβους μας, αυτοί θα μας κρατάνε στάσιμους και θα μας έχουν εγκλωβισμένους σε όλη μας τη ζωή.

Τip όγδοο: Η γνώση είναι η κινητήριος δύναμη. Στο επάγγελμα μας, το διάβασμα, η εκπαίδευση και η επιμόρφωση δεν τελειώνουν ποτέ.

Τip ένατο: Φροντίστε να έχετε καλές σχέσεις με τους συναδέλφους σας. Αυτό είναι μια ανεκτίμητη αξία, για όποιον την εφαρμόζει.

Τip δέκατο: Πάντα να αγωνίζεστε μέχρι τέλους και να κρατάτε στόφιο το χαρακτήρα σας.



ΦΩΤΗΣ ΚΟΥΡΜΟΥΣΗΣ

ΕΙΔΙΚΟΣ ΓΡΑΜΜΑΤΕΑΣ ΙΔΙΩΤΙΚΟΥ ΧΡΕΟΥΣ

ΡΥΘΜΙΣΗ 240 ΔΟΣΕΩΝ 10 ΑΠΑΝΤΗΣΕΙΣ ΣΕ ΕΡΩΤΗΜΑΤΑ ΑΠΟ ΤΟΝ ΦΩΤΗ ΚΟΥΡΜΟΥΣΗ!!

Συγκεντρώσαμε ερωτήματα από μέλη μας και από άλλους συναδέλφους για την ρύθμιση των 240 δόσεων και τα υποβάλλαμε στον ΕΓΙΧ ο οποίος μας απάντησε όπως πάντα αναλυτικά !!

Ευχαριστούμε πολύ τον κ Κουρμούση για άλλη μία φορά για τις άμεσες απαντήσεις του

ΕΡΩΤΗΜΑΤΑ

1) Δάνεια για το οποία έχει παρασχεθεί εγγύηση του Ελληνικού δημόσιου πως ρυθμίζονται; Μέσω της πλατφόρμας σαν οφειλή προς το δημόσιο ή μέσα από ρύθμιση στις Τράπεζες;

α. Ο οφειλέτης υποβάλλει κανονικά αίτημα ρύθμισης στην πλατφόρμα του εξωδικαστικού μηχανισμού και τότε θα βρεθεί το σε ποιον οφείλει.

β. Όταν ένα δάνειο με εγγύηση του Ελληνικού Δημόσιου παραμένει απλήρωτο για κάποιο χρονικό διάστημα, τότε η τράπεζα υποβάλλει αίτημα κατάπτωσης προς το δημόσιο, δηλ. ζητεί να πληρωθεί από το Κράτος. Το Κράτος προβαίνει σε έλεγχο του αιτήματος και μετά:

ι. Είτε το εγκρίνει, πληρώνει την τράπεζα και μετά το ισόποσο χρέος μεταφέρεται στο ΔΟΥ / ΑΑΔΕ, όποτε και μπορεί να ρυθμιστεί ως ληξιπρόθεσμη οφειλή προς το δημόσιο (δηλ. σε έως 240 δόσεις)

ii. Είτε το απορρίπτει και παραμένει ως οφειλή προς την τράπεζα, οπότε και μπορεί να ρυθμιστεί ως μη εξυπηρετούμενο δάνειο (δηλ. σε έως 420 δόσεις)

Μέχρι να ολοκληρωθεί ο ανωτέρω έλεγχος, το χρέος παραμένει προς την τράπεζα και μπορεί να ρυθμιστεί κανονικά.

2) Όσοι ρυθμίσουν με 240 δόσεις, θα μπορούν να πάρουν ενημερότητα; Το συγκεκριμένο μας το είχατε αναφέρει στην εκδήλωση αλλά επειδή πολλοί το παρανοούν και θεωρούν ότι με την ρύθμιση λαμβάνουν φορολογική και ασφαλιστική ενημερότητα χωρίς παρακράτηση θα θέλαμε αν είναι δυνατόν ξανά την απάντηση

α. Όποιος ρυθμίζει και πληρώσει την 1η δόση, μετά μπορεί να λάβει φορολογική και ασφαλιστική ενημερότητα. Η ενημερότητα αυτή θα αναφέρει (κάτω-κατω σε ειδική ένδειξη) ότι υπάρχει οφειλή ύψους ΧΧΧ και είναι ρυθμισμένη.

β. Εάν κάποιος καταθέσει την ανωτέρω ενημερότητα κάπου με σκοπό είσπραξη χρημάτων από το δημόσιο ή πώληση ακινήτου, τότε βάσει άλλης νομοθεσίας θα διενεργηθεί παρακράτηση του ποσού, το οποίο πρακτικά σημαίνει ότι θα μειωθεί το χρέος και ως εκ τούτου και ο αριθμός των εναπομεινάντων δόσεων.

3) Θα γίνει άρση δεσμεύσεων και καταθέσεων;

Με το που ρυθμίσουν και πληρώσουν την 1η δόση, μετά ειδοποιεί εγγράφως την αντίστοιχη υπηρεσία (π.χ. τράπεζα, δικαστικό τμήμα ΔΟΥ), έτσι ώστε να διακόψει τα μέτρα είσπραξης που έχει κινήσει εναντίον σου (π.χ. δεσμεύσεις, κατασχέσεις, πλειστηριασμοί). έχουν οφειλή. Οι πιστωτές απαιτούν την παρακράτηση του ποσού που τους οφείλεται.

4) Σε περίπτωση που πουληθεί ένα πάγιο περιουσιακό στοιχείο ακίνητο η κινητό αυτού που ρυθμίζει τι γίνεται??

α. Η πώληση ακινήτου δεν επηρεάζει με κάποιο τρόπο τη ρύθμιση οφειλών.

β. Η πώληση ακινήτου υποχρεωτικά γίνεται (βάσει Νόμου) με την εγγραφή συναίνεση όλων των πιστωτών, είτε των ιδιωτών που έχουν εγγράψει υποθήκη ή των δημοσίων που έχουν οφειλή. Οι πιστωτές απαιτούν την παρακράτηση του ποσού που τους οφείλεται.

5) Στο προηγούμενο ερώτημα έχουμε δύο παραδείγματα

Α) Έστω ΑΕ με οφειλές σε ΕΦΚΑ ΔΟΥ ΤΡΑΠΕΖΑ ας υποθέσουμε ότι ρυθμίζει τις οφειλές στο Δημόσιο και ρυθμίζει και ξεχωριστά τις οφειλές στην Τράπεζα. Πληρώνει κανονικά τις δόσεις και σε δύο χρόνια πουλάει το ακίνητο για το οποίο έχει λάβει το δάνειο που αναφέραμε παραπάνω. Και έστω ότι λαμβάνει 200000 ενώ οι οφειλές είναι 150000 στην τράπεζα και 250000 στο δημόσιο. Πως γίνεται η κατανομή του ποσού

Η κατανομή του ποσού γίνεται σύμφωνα με τον Κώδικα Πολιτικής Δικονομίας (συνθήως λαμβάνει το 65% του ποσού οποίος πιστωτής έχει υποθήκη δηλ. τράπεζα και το 25% το δημόσιο).

Β) Έστω ΑΕ με οφειλές σε ΕΦΟΡΙΑ ΚΑΙ ΙΚΑ. Ο Διευθύνων Σύμβουλος έχει ένα ακίνητο προσωπικά το οποίο είναι αγορασμένο με δάνειο το οποίο εξυπηρετείται κανονικά. Η ΑΕ ρυθμίζει τις οφειλές της με τις 240 δόσεις τις εξυπηρετεί κανονικά και ο Διευθύνων Σύμβουλος μετά από 3 χρόνια πουλάει το ακίνητο. Τα χρήματα που θα λάβει θα πάνε μόνο στην αποπληρωμή του δανείου η και κάποιο μέρος θα πάει και στην ρύθμιση των 240 δόσεων λόγω της ρυθμισμένης οφειλής της ΑΕ??

Η κατανομή του ποσού γίνεται σύμφωνα με τον Κώδικα Πολιτικής Δικονομίας (συνθήως λαμβάνει το 65% του ποσού οποίος πιστωτής έχει υποθήκη δηλ. τράπεζα και το 25% το δημόσιο).

6) Ένα ειδικό ερώτημα που όμως αφορά αρκετές επιχειρήσεις και που μας στέλνουν μέλη μας κυρίως από επαρχία. Επιχειρήσεις κυρίως Ξενοδοχειακές που θέλουν μετά την ρύθμιση να ενταχθούν σε κάποιο πρόγραμμα ΕΣΠΑ ώστε να προσπαθήσουν μέσα από την ανάπτυξη να αυξήσουν τα έσοδα τους θα μπορούν να λάβουν την επιδότηση η θα υπάρξει παρακράτηση;

Σε κάποια προγράμματα ΕΣΠΑ ρητά αναφέρει ο Νόμος ότι η επιδότηση είναι «ακατάσχετη». Σε αυτά τα προγράμματα, δεν διενεργείται παρακράτηση. Σε όλα τα υπόλοιπα προγράμματα, θα διενεργηθεί παρακράτηση, κατά τη στιγμή της είσπραξης. Θα πρέπει να ελέγχεται κατά περίπτωση, το εκάστοτε πρόγραμμα ΕΣΠΑ, για το κατά πόσο η επιδότηση είναι ακατάσχετη.

7) Κάποιος έχει κάνει ρύθμιση σε δάνεια με συμφωνία κουρέματος στην τελευταία πληρωμή. Αν κάνουν αίτηση στο εξωδικαστικό και ζητήσει να μπει στον εξωδικαστικό τα δάνεια θα επανέλθουν στην αρχική μορφή;

Η μορφή του δανείου δεν αλλάζει επειδή έχει ήδη γίνει κάποια ρύθμιση. Εφόσον ένα δάνειο ξανά-ρρυθμιστεί, τότε συμφωνούνται εκ νέου οι σχετικοί όροι. Η ρύθμιση μέσω εξωδικαστικού μηχανισμού δεν χειροτερεύει τους όρους ρύθμισης ενός δανείου.

8) Έστω ΑΕ η ΕΠΕ η οποία όμως δεν θέλει να ρυθμίσει το δάνειο της (ενώ η πλειοψηφία των εταίρων η των μετόχων) και η Τράπεζα έχει στραφεί κατά του ενός μετόχου η του διαχειριστή η του Διευθύνοντος Συμβούλου επειδή ήταν εγγυητής. Αυτός έχει δικαίωμα να κάνει αίτημα για ρύθμιση με το δικό του στοιχεία και να ρυθμίσει το δάνειο;

α. Ναι μπορεί. Αλλά θα ρυθμίσει ολόκληρο το ποσό του δανείου.

β. Είναι προφανές ότι δεν θα επιτευχτεί «κούρεμα» δανείου, εφόσον κάποιος συνοφειλέτης / εγγυητής αρνούνται να συμβληθούν στη ρύθμιση δανείου.

9) Με την ίδια λογική αν ο ένας εταίρος ΟΕ ο οποίος ούτως η άλλως βαρύνεται με την προσωπική του περιουσία μπορεί να κάνει με τα δικά του οικονομικά στοιχεία αίτημα ρύθμισης για τις υποχρεώσεις τις ΟΕ

Ναι μπορεί, αφού ούτως η άλλως είναι συνοφειλέτης (δηλ. συνυπόχρεος) για αυτά τα χρέη.

10) Αν κάποιος υποβάλλει αίτημα ρύθμισης για εξωδικαστικό ποιά οικονομικά στοιχεία δηλώνει; Του διαχειριστικού 2019 η του διαχειριστικού 2020? Επίσης σε περίπτωση που κλείνει ισολογισμό με 30/06 ποιού έτους οικονομικά στοιχεία θα λάβουμε υπόψη μας

Τα οικονομικά στοιχεία που είναι διαθέσιμα στο TAXIS κατά τη στιγμή της αίτησης.

Σας ευχαριστούμε θερμά

ΧΟΡΗΓΟΙ

